

PRÓLOGO

El Informe sobre el Comercio Mundial es una nueva publicación anual de la Secretaría de la OMC. En este Informe se examinarán cada año las tendencias del comercio en el mundo y se abordarán cuestiones importantes relacionadas con el sistema de comercio internacional. Además de seguir de cerca e interpretar la evolución del comercio, se tratará de proporcionar al público la información necesaria para comprender mejor los problemas normativos que se plantean en la actualidad. No se pretende analizar de manera exhaustiva cuestiones complejas y multifacéticas que se siguen debatiendo a nivel de los gobiernos y de la sociedad. Se trata más bien de explicar el origen de los problemas y ofrecer un marco analítico para abordarlos, a fin de contribuir a un examen más razonado y a una mejor apreciación de distintas opciones para resolverlos.

El Informe sobre el Comercio Mundial 2003 comienza con una reseña de las tendencias del comercio mundial observadas el año anterior e incluye algunos comentarios sobre las perspectivas para el año en curso. Seguidamente se tratan tres cuestiones de actualidad en la esfera del comercio internacional: la evolución del comercio Sur-Sur, las tendencias en los mercados de productos distintos del petróleo y la expansión de los acuerdos comerciales regionales. En cada caso se analiza lo ocurrido en los últimos años, se destacan sus consecuencias y se formulan conclusiones sobre las posibilidades de acción de los gobiernos.

En el caso del comercio Sur-Sur se observa una marcada tendencia expansionista, pero de alcance regional muy limitado. Es evidente que el comercio Sur-Sur encierra un potencial dinámico que puede aprovecharse más eficazmente con nuevas medidas de liberalización. Esta conclusión de ningún modo debe desviar nuestra atención de la necesidad de seguir adoptando medidas para liberalizar el comercio Norte-Sur, ni subestimar la importancia de establecer la infraestructura requerida y crear el entorno normativo apropiado para facilitar este comercio.

En el análisis de las tendencias observadas en los mercados de productos distintos del petróleo se hace hincapié en un hecho bien conocido: los países en desarrollo que dependen económicamente de los productos básicos se han visto perjudicados en los últimos años a causa de la disminución y persistente inestabilidad de los precios. Se han propuesto varias soluciones para resolver este problema, pero algunas han resultado muy poco eficaces. Se requieren nuevas ideas, no sólo para encarar la cuestión de los mercados de productos básicos propiamente dichos sino también para determinar cómo podrían los países en desarrollo diversificar sus economías para no depender en exceso de un reducido número de productos. La liberalización del comercio tiene importancia, sobre todo en los sectores de la agricultura y de la progresividad arancelaria.

Los acuerdos comerciales regionales se han multiplicado en los últimos 10 años. Esto puede tener repercusiones positivas y negativas. Son positivas cuando los acuerdos contribuyen a que las regiones estrechen sus relaciones entre sí, cuando crean nuevas oportunidades remunerativas de comercio y cuando preparan el terreno para que un mayor número de países tenga acceso a los mercados. Son negativas cuando los acuerdos discriminan excesivamente contra terceros y frustran el logro de objetivos multilaterales basados en la no discriminación. Ningún gobierno ha cuestionado la idea de que el sistema multilateral de comercio debe seguir cumpliendo su función unificadora primordial como base de las relaciones comerciales entre las naciones. Dada esta unidad de propósito, los gobiernos deben esforzarse por asegurar la coherencia y compatibilidad de los acuerdos comerciales regionales con el sistema multilateral de comercio. Esto significa que deben comprometerse firmemente a promover los objetivos multilaterales y a asegurar que esos acuerdos sirvan para apoyar el sistema de la OMC y no compitan con él.

En la segunda sección del Informe sobre el Comercio Mundial se aborda una amplia variedad de cuestiones que revisten un interés inmediato y vital para los Miembros de la OMC. El tema de este año es el comercio y el desarrollo. El punto de partida es un análisis general, aunque sucinto, del desarrollo y de su relación con el comercio; seguidamente se examina la forma en que el Programa de Doha para el Desarrollo puede contribuir al crecimiento y al desarrollo de los países en desarrollo.

El Director General de la OMC nunca tendría motivos para afirmar que un año dado ha sido intrascendente o no ha planteado algún desafío para el sistema de comercio. Pero algunos años indudablemente son más trascendentales que otros, y éste es uno de ellos. La Quinta Conferencia Ministerial que se celebrará en Cancún en septiembre no marca el fin de las negociaciones de Doha; es un hito sumamente importante en el camino hacia su conclusión. En Cancún, los Ministros tendrán que pasar revista a los progresos en las negociaciones, proporcionar orientación política y tomar ciertas decisiones. No se trata sólo de alcanzar objetivos y cumplir programas; se trata de crear condiciones propicias para el adelanto de todos los países y, especialmente, de ampliar las oportunidades para los países en desarrollo incluyéndolos de manera más eficaz en el sistema de comercio.

En lo que respecta, en particular, a esta última observación, se considera en el Informe la cuestión de cómo podrían las negociaciones y el programa de trabajo de Doha contribuir a que los países en desarrollo participaran más productivamente en la OMC, aprovechando las nuevas oportunidades resultantes de las reformas normativas emprendidas en los países desarrollados y en desarrollo. El análisis contenido en el Informe está dividido en segmentos dedicados a cuestiones relativas al acceso a los mercados, las políticas encaminadas a facilitar la apertura en pro del desarrollo, la forma de encarar la apertura en el marco de las normas de la OMC y la posible ampliación del programa de negociación de la OMC. En cada caso, se definen las cuestiones fundamentales y se evalúan posibles opciones desde el punto de vista de sus repercusiones en el desarrollo.

Aunque no habría necesidad de añadir nada a lo expuesto en el Informe, deseo hacer dos observaciones que considero importantes. En primer lugar, es preciso reafirmar resueltamente los compromisos políticos asumidos para cumplir las promesas de Doha. Si logramos avanzar con paso firme para poner en práctica el Programa de Doha, crearemos nuevas oportunidades económicas, fomentaremos la confianza en los círculos empresariales y enviaremos un importante mensaje político de apoyo a la cooperación multilateral con miras a restaurar la economía mundial y hacerla más estable. De lo contrario, se malograrán nuestros esfuerzos y se verá menoscabada nuestra credibilidad.

En segundo lugar, es importante que los gobiernos, a medida que definen sus posiciones con respecto a las múltiples cuestiones del Programa de Doha, tengan presente que la consecución de los intereses nacionales requiere una acción conjunta en torno a objetivos comunes. Esto significa que es preciso compartir la responsabilidad de poner en marcha un proceso eficaz de concesiones mutuas. Los países rara vez consiguen todo lo que desean en las negociaciones, pero será un profundo error considerar que un resultado estéril es preferible a un resultado que exija perseverancia y grandes esfuerzos pero que ofrezca algo a todas las partes.



Supachai Panitchpakdi

Director General

AGRADECIMIENTOS

El Informe sobre el Comercio Mundial ha sido redactado bajo la supervisión general de Patrick Low, Director de la División de Estudios Económicos y Estadística. Los autores principales del Informe son Bijit Bora, K. Michael Finger, Marion Jansen, Alexander Keck, Patrick Low, Hildegunn Nordas, Roberta Piermartini y Robert Teh. Las estadísticas comerciales y la información arancelaria fueron facilitadas por el grupo de estadística de la División de Estudios Económicos y Estadística, bajo la coordinación de Guy Karsenty, Julia de Verteuil, Andreas Maurer y Jürgen Richterling.

También hicieron contribuciones escritas Zdenek Drabek, de la División de Estudios Económicos y Estadística, Rohini Acharya, Jacques Degbello, Masahiro Hayafuji, Arne Klau y Angelo Silvy, de la División de Examen de las Políticas Comerciales, y Annet Blank y Dickson Yeboah, del Instituto de Formación y Cooperación Técnica. Aishah Colautti, de la División de Estudios Económicos y Estadística, preparó el material gráfico, y Michael Engman prestó ayuda para la investigación.

Otras Divisiones que hicieron observaciones de utilidad fueron la División de Propiedad Intelectual, la División de Asuntos Jurídicos, la División de Acceso a los Mercados, la División de Agricultura, la División de Normas, la División de Comercio y Finanzas, la División de Comercio y Medio Ambiente y la División del Comercio de Servicios.

Gracias también a la secretaría de la UNCTAD por los datos arancelarios facilitados. El Dr. Simon Evenett, Director de Investigación del Instituto de Comercio Mundial, hizo contribuciones escritas a ciertas secciones del Informe, que se acogen con reconocimiento.

Marion Jansen y Paulette Planchette, de la División de Estudios Económicos y Estadística, en estrecha colaboración con Jean-Guy Carrier y Una Flanagan, de la División de Información y Relaciones con los Medios de Comunicación, estuvieron a cargo de la elaboración y edición del Informe.

Asimismo, se agradecen sinceramente las observaciones formuladas por algunos lectores del exterior.

DESCARGO DE RESPONSABILIDAD

El Informe sobre el Comercio Mundial y todas las opiniones reflejadas en el mismo son responsabilidad exclusiva de la Secretaría de la OMC. No pretenden reflejar las opiniones o puntos de vista de los Miembros de la OMC. Los autores principales del Informe desean asimismo exonerar a quienes han hecho observaciones de su responsabilidad por todo error u omisión que se haya podido producir.

ÍNDICE

PRÓLOGO DEL DIRECTOR GENERAL.....	II
AGRADECIMIENTOS.....	IV
DESCARGO DE RESPONSABILIDAD.....	V
LISTA DE CUADROS, GRÁFICOS Y RECUADROS.....	VIII
ABREVIATURAS.....	XII
RESUMEN EJECUTIVO.....	XIV

I EVOLUCIÓN DEL COMERCIO Y DE LA POLÍTICA COMERCIAL

A TENDENCIAS RECIENTES	
1. La situación económica mundial en 2002 y perspectivas para 2003.....	2
a) Perspectivas para 2003.....	5
b) La situación económica.....	6
c) Las variaciones de los precios y los tipos de cambio contribuyeron al aumento del valor del comercio mundial.....	11
2. Evolución del comercio y de la política comercial por regiones.....	12
B TEMAS ESCOGIDOS SOBRE COMERCIO Y POLÍTICA COMERCIAL	
1. Características de la evolución del comercio Sur-Sur en el período 1990-2001.....	24
a) Introducción.....	24
b) Tendencias generales.....	27
c) Factores que contribuyen a la dinámica del comercio entre países en desarrollo: 1990-2001.....	32
d) Conclusiones.....	34
2. Precios de los productos básicos distintos de los combustibles.....	36
a) Introducción.....	36
b) Fluctuaciones de los precios de los productos básicos distintos del petróleo.....	36
c) Efectos en los países en desarrollo.....	39
d) Causas subyacentes.....	41
e) Posibles medidas.....	47
3. Acuerdos comerciales regionales.....	50
a) En los últimos años se han multiplicado los acuerdos comerciales regionales.....	50
b) La concertación de los ACR responde a consideraciones económicas y políticas.....	53
c) Hacia una red compleja de ACR.....	55
d) ¿Crean los acuerdos comerciales regionales una integración mayor que la OMC?.....	58
e) Los acuerdos comerciales regionales y el sistema multilateral de comercio.....	67
f) Conclusiones.....	71
Cuadros del Apéndice de la sección I.....	72

II COMERCIO Y DESARROLLO

A LA FUNCIÓN DEL COMERCIO Y LA POLÍTICA COMERCIAL EN EL PROCESO DE DESARROLLO	
1. Complejidades del desarrollo.....	85
a) El crecimiento es importante para el desarrollo.....	88
b) Utilización efectiva de los recursos.....	90
c) ¿Cómo se convierte el conocimiento en tecnología productiva?.....	91
d) Especialización y ámbito del mercado: ¿son los mercados locales, regionales o mundiales?.....	92
e) Crecimiento, instituciones, historia y geografía.....	94
2. La apertura aumenta la eficiencia y estimula el crecimiento.....	96
a) Las economías abiertas invierten más.....	96
b) Las economías abiertas intercambian más ideas.....	97
c) Apertura y calidad de las instituciones.....	103
d) Apertura y presiones encaminadas al reajuste.....	108
e) Otros aspectos de la relación entre apertura y crecimiento.....	109
3. Liberalización del comercio y mitigación de la pobreza.....	118
4. Apertura y sostenibilidad ambiental.....	124

B	EL PROGRAMA DE DOHA PARA EL DESARROLLO	
1.	Introducción.....	128
a)	Argumentos en pro de una mayor participación en el sistema multilateral de comercio.....	130
b)	El Programa de Doha: panorama general	132
2.	Cuestiones relativas al acceso a los mercados	135
a)	Aranceles	135
b)	Medidas no arancelarias	147
c)	Facilitación del comercio.....	150
d)	Transparencia en la contratación pública	151
e)	Servicios	153
f)	Implicaciones para el Programa de Doha para el Desarrollo	163
3.	Facilitar la liberalización del comercio en pro del desarrollo.....	166
a)	Trato especial y diferenciado.....	166
b)	Asistencia técnica y creación de capacidad.....	174
c)	Otras esferas de interés para los países en desarrollo	179
4.	Formas de encarar la apertura con arreglo a las normas de la OMC	189
a)	Solución de diferencias.....	190
b)	Política comercial coyuntural en la esfera de la mercancías.....	196
c)	Comercio y medio ambiente.....	200
5.	El sistema multilateral de comercio y el fortalecimiento de la integración mundial.....	206
a)	Inversión.....	207
b)	Política de competencia.....	210
	Cuadros del Apéndice de la sección II	216
	CONCLUSIÓN	242
	NOTAS TÉCNICAS	244
	BIBLIOGRAFÍA	252

LISTA DE CUADROS, GRÁFICOS Y RECUADROS

SECCIÓN IA

EVOLUCIÓN DEL COMERCIO Y DE LA POLÍTICA COMERCIAL

Cuadro IA.1	Exportaciones mundiales de mercancías y servicios comerciales, 1990-2002	11
Cuadro IA.2	Crecimiento del valor del comercio de mercancías por regiones, 1990-2002	13
Cuadro IA.3	Crecimiento del valor del comercio de servicios comerciales por regiones, 1990-2002	14
Gráfico IA.1	Desaceleración de la expansión del comercio y la producción de los países de la OCDE en el cuarto trimestre de 2002	6
Gráfico IA.2	Mayor recuperación del comercio de mercancías con relación a la producción en 2002.....	9
Gráfico IA.3	Grandes variaciones en el crecimiento del volumen del comercio según las regiones en 2002	10
Gráfico IA.4	Evolución divergente del comercio de mercancías del MERCOSUR, en 2002	16
Recuadro IA.1	Efectos del euro en el comercio y los mercados financieros	16
Recuadro IA.2	La ampliación de la Unión Europea de 15 a 25 países.....	18

SECCIÓN IB

TEMAS ESCOGIDOS SOBRE COMERCIO Y POLÍTICA COMERCIAL

1. Características de la evolución del comercio Sur-Sur en el período 1990-2001

Cuadro IB.1	Considerable expansión de las exportaciones de mercancías Sur-Sur en todas las regiones en desarrollo, 1990-2001.....	28
Cuadro IB.2	Contribución de los ACR al comercio Sur-Sur, 1990-2001	30
Cuadro IB.3	Variaciones de la expansión del comercio según los principales países comerciantes Sur-Sur en el período 1990-2001	34
Gráfico IB.1	Parte correspondiente al comercio Sur-Sur en el comercio mundial de mercancías, 1990-2001	25
Gráfico IB.2	Reducción sustancial de los derechos de importación en los países en desarrollo entre 1985 y 2000	26
Gráfico IB.3	Aumenta la participación del Sur en el comercio de los países en desarrollo, 1990-2001	27
Gráfico IB.4	Países en desarrollo de Asia: región predominante en el comercio Sur-Sur, 2001	29
Gráfico IB.5	Concentración del comercio Sur-Sur en unos pocos grandes países comerciantes en 2001.....	31

2. Precios de los productos básicos distintos de los combustibles

Cuadro IB.4	Medida de la tendencia y la volatilidad de los precios de determinados productos básicos, 1957-2001.....	39
Cuadro IB.5	Países menos adelantados dependientes de las exportaciones de productos básicos distintos de los combustibles	40
Cuadro IB.6	Precios relativos de los productos básicos y producción mundial, 1971-2001.....	44
Cuadro IB.7	Medida Global de la Ayuda Total Corriente, 1995-1999	44
Cuadro IB.8	Tipos medios aplicados a algunos productos básicos en determinados países de la OCDE, 2001	45
Gráfico IB.6	Precios de los productos básicos, 1957-2001.....	37

Gráfico IB.7	Evolución de los precios relativos de los productos básicos, 1957-2001	38
Gráfico IB.8	Exportaciones de los PMA dependientes de los productos básicos distintos de los combustibles, 1990-2002	41
Gráfico IB.9	PIB mundial y precios de los productos básicos distintos de los combustibles, 1970-2001	43
Gráfico IB.10	Participación de los cinco principales tostadores de café en determinados mercados en 2000	47

3. Acuerdos comerciales regionales

Cuadro IB.9	ACR sobre mercancías notificados, por fecha de entrada en vigor y tipo de interlocutores	51
Cuadro IB.10	Proporción de comercio preferencial realizado en el marco de ACR en las importaciones de mercancías de las principales regiones, 2000 y 2005	52
Cuadro IB.11	Parte correspondiente a las exportaciones intrarregionales, 1970-2001	60
Cuadro IB.12	Coeficientes de concentración de las exportaciones intrarregionales, 1970-2001	61
Cuadro IB.13	Indicadores del trato arancelario preferencial en el marco de determinados ACR	65
Gráfico IB.11	ACR por fecha de notificación	50
Gráfico IB.12	Aumento del número de ACR interregionales: un fenómeno nuevo	55
Gráfico IB.13	ACR interregionales recientemente concertados o en curso de negociación (2003)	57
Gráfico IB.14	Crestas en las listas arancelarias de la OMC (NMF) y de los ACR	66
Recuadro IB.1	El caso de la ASEAN	58
Recuadro IB.2	Desviación y formación de corrientes comerciales: definiciones y pruebas empíricas	62
Recuadro IB.3	Participación en los ACR: el caso de México	67

APÉNDICE

Apéndice Cuadro IA.1	Principales exportadores e importadores en el comercio mundial de mercancías, 2002	72
Apéndice Cuadro IA.2	Principales exportadores e importadores en el comercio mundial de mercancías (con exclusión del comercio intracomunitario de la UE), 2002	73
Apéndice Cuadro IA.3	Principales exportadores e importadores en el comercio mundial de servicios comerciales, 2002	74
Apéndice Cuadro IB.1	Importaciones de las regiones en desarrollo provenientes del Sur, 1990-2001	76
Apéndice Cuadro IB.2	Exportaciones Sur-Sur de mercancías, por productos, 1990-2001	76
Apéndice Cuadro IB.3	Exportaciones Sur-Sur de máquinas de oficina y equipo de telecomunicaciones y de productos de la industria automotriz por destino, 1990-2001	77
Apéndice Cuadro IB.4	Derechos de importación recaudados por determinados países en desarrollo, 1985-2000	78
Apéndice Cuadro IB.5	Futuros acuerdos de libre comercio	78
Apéndice Gráfico IB.1	La importancia del comercio Sur-Sur varía mucho entre los países en desarrollo exportadores, 1999-2001	82

SECCIÓN IIA

LA FUNCIÓN DEL COMERCIO Y LA POLÍTICA COMERCIAL EN EL PROCESO DE DESARROLLO

Cuadro IIA.1	Fuentes de crecimiento económico, 1960-2000	94
Cuadro IIA.2	Importaciones de maquinaria intermedia por regiones, 1995-2000	100
Cuadro IIA.3	Perfil arancelario en función del nivel de ingresos y contenido tecnológico	103
Cuadro IIA.4	Ramas de producción más dinámicas de los Estados Unidos y Sudáfrica	112
Cuadro IIA.5	Cambios en la estructura de productos de las exportaciones de mercancías del Taipei Chino, 1963-2001	113

Gráfico IIA.1	Índice de desarrollo humano estrechamente relacionado con los niveles de ingreso	89
Gráfico IIA.2	Clasificación de determinados países según los niveles de ingreso, 1960 y 2000 ...	95
Gráfico IIA.3	Estructura de las importaciones por el contenido tecnológico de los productos, 2000.....	101
Gráfico IIA.4	Estructura de las importaciones por zona de desarrollo tecnológico, 2000	101
Gráfico IIA.5	Apertura y estado de derecho	104
Gráfico IIA.6	Apertura y control de la corrupción	105
Gráfico IIA.7	Productividad total de los factores en determinadas ramas de producción de los Estados Unidos, 1962-1996.....	111
Recuadro IIA.1	Metas de Desarrollo del Milenio	86
Recuadro IIA.2	Transferencia de tecnología por conducto del comercio y la IED: el caso de México	98
Recuadro IIA.3	Importancia de la creación de instituciones: modernización de las aduanas en Guatemala	106
Recuadro IIA.4	Experiencia de Nueva Zelanda.....	114
Recuadro IIA.5	La electrónica y los automóviles en Malasia	115
Recuadro IIA.6	Zonas de elaboración para la exportación (ZEE) en Mauricio.....	117
Recuadro IIA.7	Liberalización del comercio e ingresos arancelarios	123
Recuadro IIA.8	Evaluaciones ambientales de los acuerdos comerciales.....	126
SECCIÓN IIB	EL PROGRAMA DE DOHA PARA EL DESARROLLO	
Cuadro IIB.1	Índice de restricción del comercio de servicios en determinadas ramas de producción nacional y países	156
Cuadro IIB.2	Efectos en los precios de las restricciones al comercio en determinadas ramas de producción nacional y países	157
Gráfico IIB.1	Miembros del GATT y de la OMC, 1948-2003	129
Gráfico IIB.2	Porcentaje de líneas arancelarias NMF libres de derechos y de importaciones NMF libres de derechos, determinadas economías	137
Gráfico IIB.3	Promedio de los tipos NMF aplicados, por categorías de productos.....	140
Gráfico IIB.4	Progresividad arancelaria en productos agrícolas y determinadas categorías, aranceles aplicados	143
Gráfico IIB.5	Perfil arancelario de los productos no agrícolas.....	144
Gráfico IIB.6	Progresividad arancelaria en productos no agrícolas y determinadas categorías ...	146
Gráfico IIB.7	Proporción del comercio de los Miembros afectada por la ayuda interna concedida por todos los Miembros	149
Gráfico IIB.8	Proporción del comercio de los Miembros afectada por la concesión de subvenciones a la exportación de productos agrícolas	150
Gráfico IIB.9	Índice de restricción del comercio en el sector de las telecomunicaciones y PIB per cápita	158
Gráfico IIB.10	Compromisos en el marco del AGCS, por modo de suministro	158
Gráfico IIB.11	Asignación presupuestaria de la OMC a actividades de asistencia técnica, 1998-2003	175
Gráfico IIB.12	Distribución de la asistencia técnica y la creación de capacidad relacionadas con el comercio, por número de actividades y valor.....	176
Gráfico IIB.13	Reclamaciones de países en desarrollo Miembros contra otros países en desarrollo Miembros, 1995-2002.....	193
Gráfico IIB.14	Países desarrollados y países en desarrollo Miembros que actuaron como reclamantes, 1995-2002	193
Gráfico IIB.15	Tendencias en el recurso al procedimiento antidumping por los Miembros de la OMC, 1995-2002	197

Recuadro IIB.1	Acceso de los países menos adelantados a los mercados	137
Recuadro IIB.2	Movimiento de personas físicas (Modo 4).....	159
Recuadro IIB.3	Modalidades para las negociaciones sobre aranceles	164
Recuadro IIB.4	Marco Integrado	177
Recuadro IIB.5	Programa Integrado Conjunto de Asistencia Técnica	178

APÉNDICE

Apéndice Cuadro IIB.1	Aranceles NMF consolidados para todos los productos	216
Apéndice Cuadro IIB.2	Aranceles NMF consolidados para los productos agrícolas	220
Apéndice Cuadro IIB.3	Aranceles NMF consolidados para los productos no agrícolas	224
Apéndice Cuadro IIB.4	Aranceles NMF aplicados para todos los productos	228
Apéndice Cuadro IIB.5	Aranceles NMF aplicados para los productos agrícolas.....	231
Apéndice Cuadro IIB.6	Aranceles NMF aplicados para los productos no agrícolas.....	234
Apéndice Cuadro IIB.7	Aranceles NMF aplicados para los productos no agrícolas (promedios aritméticos por sectores)	237

SIGLAS Y ABREVIATURAS, SIGNOS Y UNIDADES

AAMCR	Asociación del Asia Meridional para la Cooperación Regional
ACP	Grupo de Estados de África, el Caribe y el Pacífico
ACR	Acuerdos comerciales regionales
ADPIC	Aspectos de los Derechos de Propiedad Intelectual relacionados con el Comercio
AELC	Asociación Europea de Libre Comercio
AFTA	Zona de Libre Comercio de la ASEAN
AGCS	Acuerdo General sobre el Comercio de Servicios
ALADI	Asociación Latinoamericana de Integración
ALC	Acuerdo de libre comercio
ALCA	Área de Libre Comercio de las Américas
ALCEC	Acuerdo de Libre Comercio de Europa Central
AMF	Acuerdo Multifibras
AMUMA	Acuerdos multilaterales sobre medio ambiente
APEC	Foro de Cooperación Económica de Asia y el Pacífico
ASEAN	Asociación de Naciones del Asia Sudoriental
BID	Base Integrada de Datos
CARICOM	Mercado Común del Caribe
CCG	Consejo de Cooperación del Golfo
CCI	Centro de Comercio Internacional
CCMA	Comité de Comercio y Medio Ambiente
CDB	Convenio sobre la Diversidad Biológica
CEDEAO	Comunidad Económica de los Estados del África Occidental
CEEAC	Comunidad Económica de los Estados del África Central
CEI	Comunidad de Estados Independientes
CEMAC (UDEAC)	Comunidad Económica y Monetaria del África Central
CEPAL	Comisión Económica para América Latina y el Caribe de las Naciones Unidas
CEPT	Arancel Preferencial Común Efectivo
CMP	Coeficiente de margen de preferencia
COMECON	Consejo de Ayuda Mutua Económica
COMESA	Mercado Común del África Oriental y Meridional
DELP	documentos de estrategia de lucha contra la pobreza
EAV	Equivalente <i>ad valorem</i>
EKC	Curva Ambiental de Kuznets
ESD	Entendimiento sobre Solución de Diferencias
FAO	Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación
FMI	Fondo Monetario Internacional
GATT	Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio
IED	Inversión extranjera directa
JITAP	Programa Integrado Conjunto de Asistencia Técnica
kcal	Kilocaloría
MCCA	Mercado Común Centroamericano
MDM	Metas de Desarrollo del Milenio
MERCOSUR	Mercado Común del Sur
MGA	Medida Global de la Ayuda
MI	Marco Integrado
MTS	sistema multilateral de comercio
NCM	Negociaciones comerciales multilaterales
NEPAD	Nueva Asociación para el Desarrollo de África
NMF	nación más favorecida
OCDE	Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos

OIC	Organización Internacional del Café
OMPI	Organización Mundial de la Propiedad Intelectual
OMS	Organización Mundial de la Salud
OSD	Órgano de Solución de Diferencias
PIB	Producto Interior Bruto
PMA	Países Menos Adelantados
PNB	Producto Nacional Bruto
PNUD	Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo
PPME	Países pobres muy endeudados
PRI	Países de reciente industrialización
SA	Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías
SADC	Comunidad del África Meridional para el Desarrollo
SGP	Sistema Generalizado de Preferencias
SMC	Subvenciones y Medidas Compensatorias
TLCAN	Tratado de Libre Comercio de América del Norte
UE	Unión Europea
UEMAO	Unión Económica y Monetaria del África Occidental
UNCTAD	Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo
VUM	Valores unitarios de las manufacturas
ZEE	Zona de elaboración para la exportación

En la presente publicación se han utilizado los siguientes signos:

c.i.f.	costo, seguro y flete
f.o.b.	franco a bordo
...	falta el dato
0	cantidad nula o anulada por redondeo
-	no aplicable
\$ - dólares	dólares de los Estados Unidos
T1, T2, T3, T4	primer trimestre, segundo trimestre, tercer trimestre, cuarto trimestre
I	interrupción de la comparabilidad en las series estadísticas.
	Los datos posteriores al signo no forman una serie coherente con los anteriores a él

RESUMEN EJECUTIVO

1. EVOLUCIÓN Y TEMAS ESCOGIDOS DEL SISTEMA DE COMERCIO

En la Cuarta Conferencia Ministerial de la Organización Mundial del Comercio, celebrada en Doha en noviembre de 2001, los Ministros pusieron en marcha un amplio proceso de negociaciones multilaterales sobre el comercio y un programa de trabajo. Este mandato, denominado a veces el Programa de Doha para el Desarrollo, plasma un anhelo común de asegurar que el sistema de comercio sea pertinente y adecuado para las necesidades de los países en desarrollo. Entre las esferas abarcadas por las negociaciones o el programa de trabajo cabe mencionar el acceso a los mercados en las manufacturas, la agricultura y los servicios, ciertas disposiciones (que abarcan antidumping, subvenciones y medidas compensatorias y acuerdos regionales), el comercio y el medio ambiente, los aspectos de los derechos de propiedad intelectual relacionados con el comercio, la relación entre comercio e inversión, la interacción entre comercio y política en materia de competencia, la transparencia en la contratación pública, la facilitación del comercio y la solución de diferencias. Los países en desarrollo tuvieron particular influencia en la incorporación de ciertas cuestiones en el programa, incluidas las relativas al comercio y la transferencia de tecnología, el comercio, la deuda y las finanzas, las pequeñas economías, las cuestiones relativas a la aplicación (en su mayoría pendientes desde la Ronda Uruguay) y el trato especial y diferenciado. Sigue habiendo diferencias en cuanto a la forma y, en algunos casos, a la conveniencia de incluir todas las cuestiones antes mencionadas en las negociaciones, que deben concluir al fin de 2004.

El Informe sobre el Comercio Mundial 2003 consta de dos capítulos. El primer capítulo abarca la evolución del sistema de comercio, como los cambios en la estructura, el valor y el volumen del comercio internacional de bienes y servicios. También comprende un análisis de dos aspectos del comercio y una cuestión de política comercial: el comercio Sur-Sur, el comercio de productos básicos y los acuerdos comerciales regionales. En el capítulo II se examina el nexo entre comercio y desarrollo y se analizan las oportunidades brindadas por el Programa de Doha para el Desarrollo para que los Miembros se beneficien más del comercio y de la mejora de las normas sobre el comercio. Se expone brevemente un marco conceptual que postula que los países pueden aumentar los beneficios de la apertura mediante la cooperación internacional. Esa cooperación permite que los países se beneficien de la liberalización de otros países y de la suya propia. Las negociaciones multilaterales sobre el comercio pueden desempeñar una valiosa función en lo que se refiere a coordinar la liberalización entre países y establecer unas normas del sistema de comercio que conduzcan al desarrollo. En la segunda sección del capítulo II se examinan los desafíos y oportunidades para mejorar las perspectivas de los países en desarrollo mediante las negociaciones y el programa de trabajo del Programa de Doha para el Desarrollo.

El comercio mundial mejoró en 2002 con respecto a 2001 ...

El comercio en 2002 se recuperó de la declinación del año anterior, con una tasa de crecimiento de alrededor de 2,5 por ciento en volumen, esto es, una tasa más acelerada que la del crecimiento de la producción mundial. El valor del intercambio de servicios comerciales aumentó un 5 por ciento, a pesar del persistente temor del terrorismo y del alza de los precios de los combustibles, factores ambos que restringieron el crecimiento de los viajes internacionales y los servicios de transporte. El repunte se produjo en condiciones difíciles: la debilidad de la recuperación económica mundial, la fuerte reducción de las corrientes de capital (inversión extranjera directa), las grandes oscilaciones de los tipos de cambio, el aumento de las restricciones de las transacciones de comercio internacional para mitigar los riesgos del terrorismo y los fallos en la administración de las empresas. En general, los pasados dos años han sido un período de gran debilidad en la economía mundial, que se han alejado del crecimiento sin precedentes registrado en el pasado decenio en las corrientes mundiales de comercio y capital.

... si bien hubo diferencias significativas en los resultados comerciales entre regiones y países.

La reactivación económica mundial fue desigual, con diferencias importantes en el crecimiento entre las regiones. Las fuerzas que impulsaron el repunte de la actividad económica mundial fueron los Estados Unidos, las economías avanzadas de Asia Oriental, China y las economías en transición. En cambio, Europa Occidental y el Japón experimentaron un estancamiento o incluso una contracción de la demanda interna. En América Latina, las crisis en la Argentina y Venezuela contribuyeron a una intensa recesión. Los resultados

comerciales reflejaron fundamentalmente el patrón de crecimiento económico. Fueron buenos en los países en desarrollo de Asia y en las economías en transición. Las importaciones de América del Norte se recuperaron en consonancia con una demanda interna más vigorosa, si bien se observó una merma de las exportaciones en 2002. En Europa Occidental el comercio continuó estancado, y en América Latina las importaciones se contrajeron debido a la turbulencia económica en varios países de la región.

A pesar de las crisis recientes en la economía internacional, la expansión del comercio en 2003 acaso sea algo mejor que en 2002 y aproximadamente idéntica al crecimiento de la producción mundial.

Una incertidumbre considerable empaña las perspectivas de expansión del volumen del comercio para 2003, que se estiman en menos de 3 por ciento. Los riesgos de declinación en los pronósticos para 2003 corresponden a la persistente atonía de la economía mundial, la inestabilidad económica y política en el Oriente Medio y los efectos imprevistos del síndrome respiratorio agudo severo en Asia Oriental.

Entre las características dignas de mención del sistema de comercio en los últimos años figuran el aumento de la participación del comercio Sur-Sur en el comercio mundial,...

Entre 1990 y 2001, el comercio Sur-Sur se incrementó con más celeridad que el comercio mundial, y la participación del comercio entre países en desarrollo dentro de las exportaciones mundiales de mercancías pasó de 6,5 por ciento a 10,6 por ciento. Durante ese período, las economías de los países en desarrollo crecieron mucho más rápidamente que las de los países desarrollados y las de los países en transición. La liberalización de los regímenes de comercio e inversión de un gran número de estos países ha sido un factor importante en esta expansión.

Gran parte de esta expansión del comercio Sur-Sur se produjo en los países en desarrollo de Asia (que representan más de dos tercios del comercio entre países en desarrollo). Las manufacturas, en particular de equipo de oficinas y telecomunicaciones, tuvieron un papel destacado en el crecimiento del comercio entre países en desarrollo. Esta enérgica actuación se puede atribuir en parte a las políticas de apertura del comercio y la inversión en las principales economías en desarrollo de Asia. La liberalización del comercio en Asia revistió diversas modalidades en el decenio de 1990, unas veces en régimen unilateral, pero otras como resultado de iniciativas multilaterales.

Pese a los éxitos de algunos países en desarrollo durante el pasado decenio, todavía existen impedimentos que se oponen a una mayor profundización del comercio Sur-Sur. Entre ellos cabe mencionar los elevados niveles de protección arancelaria, en particular en productos como los automóviles y el vestuario y en la agricultura. Las negociaciones de Doha sobre los aranceles agrícolas y no agrícolas podrían ser un factor importante en los aumentos de eficiencia para los países en desarrollo, un impulso para el crecimiento y un medio para aumentar el comercio tanto entre países desarrollados como entre países en desarrollo.

... la declinación y constante inestabilidad de los precios de los productos básicos ...

Los precios declinantes e inestables de los productos básicos y sus efectos sobre las perspectivas de desarrollo de los países pobres han sido un problema recurrente en el comercio internacional. Los precios de muchos productos básicos han experimentado caídas pronunciadas durante el pasado decenio, y ello se ha traducido en una merma de los ingresos de exportación. Las pruebas sugieren que las crisis de precios de los productos básicos retardan las tasas de crecimiento y amenazan con una pobreza persistente o creciente en países que ya son pobres.

La explicación del comportamiento a largo plazo de los precios se ha centrado tradicionalmente en las diferencias en las elasticidades de la demanda de las manufacturas y los productos básicos, así como en el poder de mercado de que disfrutaban los países desarrollados en los productos manufacturados. Sin embargo, hay otras explicaciones basadas en el progreso técnico y las mejoras seculares de la productividad agrícola. En el corto y mediano plazo, también intervienen otros factores, tales como las políticas comerciales (en particular las subvenciones agrícolas y la progresividad arancelaria) en los países desarrollados, la estructura del mercado internacional de los productos básicos y las condiciones macroeconómicas mundiales.

En el pasado, muchos gobiernos trataron de administrar las crisis en la relación de intercambio mediante el control de la comercialización o la oferta de productos básicos. Sin embargo, la experiencia de las entidades de comercialización en los países en desarrollo dista mucho de ser saludable. Los acuerdos internacionales sobre productos básicos tampoco han producido resultados muy satisfactorios. Una parte importante del desafío para los países en desarrollo se cifra en diversificar sus economías y depender menos de las exportaciones de productos básicos. Habida cuenta de la experiencia histórica de las limitaciones de las políticas de sustitución de importaciones para estimular un crecimiento sostenido de los ingresos y las exportaciones, cada vez se presta más atención a fomentar la apertura al comercio y la inversión extranjera directa y a crear capital humano, infraestructura e instituciones eficaces. Muchos de estos cambios llevan tiempo; en el corto a mediano plazo, proseguir la reforma del comercio agropecuario y realzar la función de los mercados serían medidas beneficiosas para los exportadores de productos básicos. Por cuanto aborda algunas de las causas subyacentes de la baja de los precios de los productos básicos que están relacionadas con las políticas económicas, en particular la ayuda interna y la progresividad arancelaria, el programa de trabajo de Doha brinda una oportunidad para influir de manera positiva en el problema.

... y la proliferación de los acuerdos comerciales regionales.

En el sistema mundial de comercio, durante el pasado decenio aproximadamente, se ha observado un aumento pronunciado del número de acuerdos comerciales regionales. En marzo de 2003, sólo cuatro Miembros de la OMC -el Taipei Chino; Hong Kong, China; Macao, China; y Mongolia-, no eran partes en un acuerdo comercial regional. Con la sola excepción de Mongolia, todos estos Miembros de la OMC están negociando acuerdos preferenciales.

El regionalismo tiene múltiples motivaciones. Puede ocurrir que no haya una posibilidad de cooperación en el plano multilateral o que esta posibilidad esté atenuada. También puede ocurrir que los gobiernos deseen avanzar más, con más celeridad y a menor costo de lo que es viable en un contexto multilateral. Los acuerdos regionales se pueden también interpretar como una necesidad defensiva, para evitar la exclusión, o como medio de acrecentar el poder de negociación en un contexto más amplio. Políticamente, los acuerdos de comercio preferencial pueden ayudar a consolidar la seguridad regional y a afianzar compromisos que son más frágiles si sólo tienen que cumplirse en un contexto nacional. Naturalmente, los motivos proteccionistas también pueden impulsar los acuerdos regionales.

Un atractivo de los acuerdos comerciales regionales es que aumentan el comercio entre sus miembros mediante la concesión de preferencias arancelarias o el otorgamiento de un régimen de franquicia arancelaria a las mercancías originarias de los países miembros. Sin embargo, los datos disponibles no brindan un firme sustento empírico en el sentido de que muchos acuerdos comerciales regionales aumenten el comercio entre sus miembros con más rapidez que el comercio que se realiza fuera del ámbito de los regímenes preferenciales. Entre otras cosas, ello se debe a que, en el caso de los países desarrollados, los derechos de NMF sobre muchos productos ya equivalen a cero. Los operadores pueden prescindir del trato preferencial porque los costos de conformarse a las normas de origen requeridas podrían ser más elevados que la ventaja ofrecida por el margen preferencial. Los acuerdos comerciales regionales también eximen muchas veces de una liberalización importante a los sectores más sensibles, que gozan de máxima protección.

El regionalismo puede servir de catalizador de una mayor liberalización en el plano multilateral. Sin embargo, el creciente número de acuerdos regionales puede también representar una amenaza para la liberalización multilateral. Una multiplicidad de acuerdos regionales casi seguramente dará lugar a cierto grado de desviación del comercio, y la aplicación de numerosas normas de origen y de normas distintas hará más complejo y oneroso el comercio internacional. Debido al creciente número de acuerdos bilaterales y plurilaterales con disposiciones duplicadas se corre el riesgo de socavar la transparencia de las normas comerciales, planteando así una amenaza para algunos de los principios fundamentales de la OMC. Los acuerdos comerciales regionales pueden crear grupos de presión, resueltos a evitar cualquier erosión de los márgenes preferenciales que pueda derivarse de una liberalización multilateral del comercio. Por último, un regionalismo creciente tenderá a distraer la atención y la energía en desmedro de las negociaciones multilaterales.

Dos reglas básicas en materia de adopción de políticas podrían ayudar a consolidar y afianzar los beneficios del regionalismo y fomentar un sistema multilateral de comercio más eficaz. La primera regla sería la de abstenerse de asumir compromisos regionales (sobre cuestiones abarcadas por el mandato de la OMC) que los gobiernos no estarían dispuestos, tarde o temprano, a hacer extensivos a un contexto multilateral. La segunda regla consolidaría la primera mediante la aceptación de un sistema de consultas que identificaría y supervisaría los plazos y las condiciones que acompañarían a la aplicación no discriminatoria y multilateral de los compromisos contraídos en acuerdos regionales. Esas disposiciones podrían establecer un nexo entre regionalismo y multilateralismo más eficaz del que ahora existe.

2. LA CONTRIBUCIÓN DEL PROGRAMA DE DOHA PARA EL DESARROLLO AL PROCESO DE DESARROLLO

Para enfrentar los desafíos del desarrollo se necesitan recursos adicionales y una mejor utilización de los disponibles.

El desarrollo es un proceso en el que las personas, mediante su trabajo, inversión y comercio, pueden asegurarse la satisfacción de las necesidades básicas, la educación, la salud, un nivel de vida confortable y un régimen de libertad para sí mismas y para futuras generaciones. Para alcanzar estos objetivos se necesita un caudal considerable de recursos económicos, y el crecimiento económico es, por lo tanto, una condición necesaria para el desarrollo, particularmente en los países menos adelantados y otros países de bajos ingresos. La relación entre crecimiento económico y desarrollo se plasma en una correlación marcada pero imperfecta entre ingreso y desarrollo humano, cuantificada por indicadores de salud y educación.

La apertura puede ser beneficiosa en ambos aspectos ...

En el curso del tiempo, la comunidad internacional ha aprendido por experiencia que los impedimentos graves al comercio internacional obran en detrimento del crecimiento económico. El panorama general indica que los países con economías abiertas y orientadas hacia la exportación han prosperado en sus esfuerzos de desarrollo, en tanto que los países protegidos y orientados hacia el mercado interior no han podido hacerlo. Existe una correlación clara y positiva entre apertura e ingreso, siendo exiguos los indicios de que los países que han protegido sectores incipientes o calificados de dinámicos hayan prosperado más que las economías más abiertas y orientadas hacia la exportación. Es importante tener presente que el comercio internacional significa que los países se complementan entre sí mediante la especialización y el intercambio de bienes y servicios, creando así un mayor caudal de riqueza. Comercio no significa competir por la obtención de partes de un caudal de riqueza de cuantía predeterminada. Todos los países poseen una ventaja comparativa.

... creando un clima más propicio para la inversión,...

Una economía abierta que se especializa en sus sectores de ventaja comparativa puede hacer inversiones más eficaces y, al propio tiempo, crear incentivos para generar mayores inversiones, lo que se traduce, en general, en una tasa de crecimiento más acelerada de la que se puede lograr en economías menos abiertas.

... intercambiando ideas ...

Los consumidores de productos importados pueden exponer a los productores de los países en desarrollo a niveles de calidad y expectativas de fiabilidad en el suministro, y ello genera incentivos para la eficiencia de costos y el mejoramiento de la tecnología en consonancia con las exigencias del mercado. Además, las empresas extranjeras que adquieren insumos de los países en desarrollo a menudo ayudan a sus proveedores a prestar servicios y elaborar productos intermedios de alta calidad, de manera oportuna y fiable.

Es más probable que haya una rápida adopción de la tecnología desarrollada en los países ricos e incorporada en la maquinaria y el equipo importados por los países en desarrollo cuando esos productos tropiezan con bajos obstáculos al comercio en los países importadores. Las estadísticas comerciales dan a entender que una cantidad relativamente importante de conocimientos técnicos pasa, a través del comercio, a los países en desarrollo y que existen considerables posibilidades de aumentar estas corrientes de tecnología, particularmente hacia África y los PMA. La tecnología incorporada suele ser un complemento de la tecnología

conceptual o no incorporada, como las innovaciones en organización y gestión. La apertura al comercio de servicios ayuda a transferir esa tecnología conceptual.

... y mejorando la calidad de las instituciones.

El comercio y la inversión extranjera directa requieren que los operadores tengan la certeza de que se podrá compeler al cumplimiento de los contratos, de que se harán efectivos los pagos y de que los derechos de propiedad sobre bienes tangibles e intangibles estarán bien definidos. Los países con un mejor historial en esos aspectos, por lo tanto, presumiblemente comerciarán más. Por otro lado, la apertura puede también tener un efecto positivo sobre la calidad de las instituciones. La reducción de los obstáculos al comercio, por ejemplo, puede aumentar los incentivos para que particulares y gobiernos mejoren las normas formales e informales que rigen las relaciones comerciales, a fin de inducir un nivel más elevado de comercio. El comercio mismo puede acrecentar el acervo de conocimientos y la comprensión de las instituciones extranjeras e incluso conducir a una reforma institucional. La investigación empírica confirma esta causalidad bilateral, pues la calidad institucional ejerce un efecto positivo sobre la apertura y la apertura ejerce una influencia positiva sobre la calidad institucional. Los países con mejores instituciones crecen con más rapidez, lo que sugiere que el comercio puede también tener un efecto indirecto sobre los ingresos mejorando la calidad institucional.

Los pobres se pueden beneficiar de la liberalización del comercio.

Al parecer existe una percepción popular de que la globalización ha intensificado las desigualdades de ingresos tanto dentro de los países como entre países. Sin embargo, las comprobaciones empíricas demuestran que el crecimiento rápido en China y la India tras la liberalización del comercio ha contribuido a reducir la desigualdad mundial de los ingresos cuando ésta se cuantifica en una forma que tiene en cuenta el tamaño de las poblaciones.

En numerosos países en desarrollo la distribución de los ingresos es más equitativa durante los períodos de liberalización del comercio. Sin embargo, en algunos se han producido mayores desigualdades. Varias razones permiten explicar este fenómeno. Se ha hecho hincapié en el papel del progreso tecnológico de estos últimos decenios, que a menudo ha tenido lugar paralelamente a la liberalización del comercio. Se puede decir que la nueva tecnología ha producido un cambio en la demanda de trabajo, del trabajo no calificado al trabajo calificado, ejerciendo una presión a la baja en los ingresos de los trabajadores menos calificados, que generalmente ya forman parte de la categoría de ingresos bajos. El comercio y la inversión extranjera directa han contribuido a transferir estas tecnologías de los países industrializados a los países en desarrollo.

El efecto de la liberalización del comercio en la distribución de los ingresos en un determinado país depende también del sistema de protección anterior a la liberalización, tanto a nivel nacional como internacional, y de la ventaja comparativa del país de que se trate. Dado que a menudo en los países en desarrollo los pobres viven en las zonas rurales y trabajan en la agricultura, la medida en que la reforma comercial afecte a la agricultura determinará fundamentalmente su repercusión global en la reducción de la pobreza. No puede descartarse la posibilidad de que el ritmo relativamente lento de la liberalización comercial al sector de la agricultura haya sido negativo para los pobres en determinados países en desarrollo.

Para formarse una idea más o menos completa del efecto del comercio sobre la pobreza, hay que examinar el efecto combinado del comercio sobre el crecimiento y la desigualdad de los ingresos. Si el efecto crecimiento tiene fuerza suficiente, el aumento de la desigualdad de los ingresos bien puede ir acompañado de un alivio de la pobreza. Las comprobaciones empíricas en algunos países confirman por cierto que la liberalización del comercio fue acompañada por reducciones significativas de la pobreza absoluta, incluso cuando simultáneamente se acentuó la desigualdad de los ingresos.

La participación en el sistema multilateral de comercio permite a los países aprovechar mejor los beneficios de la apertura.

Si los países están dispuestos a sacar provecho del comercio, se pueden postular cuatro razones para explicar por qué un país se beneficiará de la cooperación internacional mediante compromisos vinculantes sobre

la apertura de los mercados y las normas sobre el comercio. La primera de estas razones se refiere a las ventajas económicas y políticas de la reciprocidad, incluso cuando los países en desarrollo no otorguen una plena reciprocidad. Una segunda razón que favorece la cooperación mediante la participación en un sistema internacional de derechos y obligaciones vinculantes tiene que ver con los costos de las transacciones. En tercer lugar, es de presumir que el comercio se expandirá y será más rentable en un régimen de certidumbre y seguridad en cuanto a las condiciones de acceso al mercado y las normas sobre el comercio; el compromiso previo respecto de un conjunto normativo reduce también el papel del poder y el tamaño a la hora de determinar los resultados. En cuarto lugar, los compromisos internacionales son un arbitrio para fortalecer la posición de un gobierno frente a la presión de intereses especiales.

El Programa de Doha para el Desarrollo ofrece una oportunidad para consolidar los progresos realizados en rondas anteriores e identificar los medios para atender a las necesidades del creciente número de Miembros de la OMC.

Desde la firma del GATT en 1947, el número de Miembros de la OMC ha aumentado de 23 a 146 en abril de 2003. En su mayoría, los nuevos Miembros son países en desarrollo y últimamente países en transición. La gestión de la creciente diversidad de características, necesidades y prioridades económicas ha planteado un desafío cada vez mayor al sistema multilateral. Se ha reconocido que la comunidad internacional tiene que ayudar a los países en desarrollo a fortalecer su capacidad para participar más cabalmente en el comercio internacional y en las deliberaciones y para hacer oír su voz. El Programa de Doha para el Desarrollo esboza un programa de trabajo para la consecución de estos objetivos, reafirma la función del trato especial y diferenciado en el fomento del desarrollo y reconoce la necesidad de una acción eficaz en materia de creación de capacidad y de asistencia técnica. Señala también las dimensiones de desarrollo del acceso a los mercados, las cuestiones relacionadas con las normas y la solución de diferencias.

Los niveles de protección más elevados en los mercados de los países desarrollados se aplican a los productos cuya exportación interesa a los países en desarrollo,...

El arancel medio aplicado a los productos manufacturados en los países desarrollados es muy bajo, y algo más de la mitad de las importaciones mundiales se comercian en régimen de franquicia aduanera. Ello no obstante, dos de los sectores que más interesan para las exportaciones de los países en desarrollo, la agricultura y los textiles y el vestido, estuvieron aislados de las negociaciones multilaterales sobre el comercio hasta la Ronda Uruguay. Los tipos arancelarios son significativamente más elevados en estos sectores que el promedio para el comercio de mercancías, y los contingentes en textiles y vestido continuarán en vigor hasta 2005. Las crestas arancelarias y la progresividad arancelaria son también más comunes en estos sectores. La ayuda interna y las subvenciones a la exportación en favor de la agricultura causan nuevas distorsiones al comercio en desmedro de los países en desarrollo, en particular los países menos adelantados. En los sectores de servicios, el número de compromisos es más reducido en el modo 4 -movimiento de personas físicas-, un modo de gran interés para los países en desarrollo.

... pero estos impedimentos también son pronunciados en los mercados de los países en desarrollo y dificultan el comercio Sur-Sur.

El promedio de los tipos arancelarios aplicados y consolidados de un país y la incidencia de estos tipos por encima del 15 por ciento guardan una relación negativa con el ingreso per cápita. Además, los países en desarrollo no son diferentes de los países desarrollados cuando se trata de proteger a los sectores de especial interés para las exportaciones de otros países en desarrollo. Estas características del perfil arancelario de los Miembros de la OMC determinan el panorama de las posiciones de negociación y de las oportunidades para realzar la participación de los países en desarrollo en el sistema multilateral de comercio.

A fin de facilitar la apertura para el desarrollo es menester que se aborden las preocupaciones relativas al trato especial y diferenciado, con la mira de crear mejores oportunidades para que los países en desarrollo participen en el sistema multilateral de comercio.

Muchos intereses y prioridades de los países en desarrollo se reflejan en las cuestiones relativas al trato especial y diferenciado, la asistencia técnica y la creación de capacidad. Además, ciertos aspectos del programa de

trabajo de Doha de particular interés para los países en desarrollo incluyen el comercio y la transferencia de tecnología, el comercio, la deuda y las finanzas y las pequeñas economías. Las cuestiones de la propiedad intelectual relacionadas con el comercio que interesan especialmente a los países en desarrollo se examinan brevemente desde una perspectiva de desarrollo, tales como el acceso a los medicamentos y a los recursos genéticos y la protección de los conocimientos tradicionales.

Las disposiciones sobre trato especial y diferenciado son la clave para lograr equilibrio, pertinencia y prioridad en el proceso por cuyo intermedio los Miembros tratan de definir la contribución que el programa de Doha puede hacer al desarrollo. El trato especial y diferenciado en modo alguno es una panacea, sin embargo, meramente si se lo interpreta como un esfuerzo por reducir al mínimo los compromisos de los países en desarrollo dentro del sistema. Con todo, del mismo modo que los esfuerzos por aceptar un mínimo de compromisos harán una exigua contribución al desarrollo, lo propio puede decirse de los compromisos obligatorios de la OMC desvinculados de un interés económico nacional bien definido. Las disposiciones sobre trato especial y diferenciado debieran centrarse en las cuestiones relativas a la formulación de políticas y la determinación de plazos y en la armonización de los compromisos contractuales en la OMC con las necesidades y prioridades del desarrollo. Si el “modelo único” no es viable, ¿cómo debiera darse cabida a las necesidades diferenciadas mediante disposiciones debidamente diferenciadas, sin atribuir una discreción excesiva, ya sea a quienes tienen acceso al trato especial y diferenciado o a quienes adoptan esas decisiones? Una forma de velar por la pertinencia es formular disposiciones que intrínsecamente definan a los beneficiarios, mediante umbrales o mecanismos de activación.

La participación de los países en desarrollo en el sistema puede ser más eficaz merced a la prestación eficiente de asistencia técnica y la creación de capacidad en relación con el comercio.

La Declaración de Doha marcó un nuevo punto de partida en el enfoque del GATT y de la OMC en relación con la asistencia técnica y la creación de capacidad. Una asistencia técnica y una creación de capacidad eficaces se componen de muchos ingredientes, y el ámbito de la contribución de la OMC está circunscrito por sus funciones y competencia. Los esfuerzos de la OMC se centran en la formación de capital humano. Se trata esencialmente de la adquisición de conocimientos acerca del comercio internacional y el sistema de comercio, combinada con las calificaciones técnicas para identificar, enunciar y defender los intereses nacionales en la esfera del comercio. Otros organismos y gobiernos brindan un apoyo similar en esta esfera. Algunos de ellos se ocupan también de otros aspectos de la asistencia y la creación de capacidad, como la construcción de infraestructura física y el apoyo en otras esferas de la política económica. En la prestación conjunta de apoyo la coherencia entre los organismos y gobiernos interesados es esencial para la eficacia.

La cooperación multilateral podría ser útil para facilitar el acceso de los países en desarrollo a los medicamentos esenciales.

La pandemia del VIH/SIDA y otras enfermedades se pueden contener, pero los medicamentos necesarios son onerosos y superan los medios económicos de los países más afectados. Algunos países en desarrollo poseen capacidad para fabricar versiones genéricas de medicamentos patentados. Muchos otros países en desarrollo pueden importar esos medicamentos, y el Acuerdo sobre los ADPIC les autoriza a hacerlo al amparo de una licencia obligatoria. También les permite determinar las condiciones en las cuales se conceden esas licencias. Sin embargo, el Acuerdo sobre los ADPIC dispone que las licencias obligatorias se autorizarán principalmente para abastecer el mercado interno. El problema radica, por lo tanto, en cómo asegurar que los suministros de versiones genéricas de medicamentos esenciales patentados puedan estar al alcance de los países en desarrollo carentes de una capacidad nacional de fabricación si desean importarlos al amparo de una licencia obligatoria. Los Miembros se han aproximado a una solución positiva del problema, pero el principal punto de desacuerdo es el ámbito de los problemas de salud pública o las enfermedades que han de quedar abarcados por la solución propuesta.

Aunque respecto de esta y otras cuestiones los países en desarrollo hacen hincapié en la latitud que ofrece el Acuerdo sobre los ADPIC, en otras esferas, como las de la protección de los recursos genéticos y de los conocimientos tradicionales y el folclore o la ampliación de las indicaciones geográficas, muchos de estos

países ven la posibilidad de beneficiarse de unas disciplinas multilaterales más estrictas y consideran que la OMC puede ser un foro para este fin.

Para administrar la apertura es imprescindible que en el sistema multilateral de comercio haya normas claras, flexibilidad,...

Las medidas antidumping, compensatorias y de salvaguardia permiten que los gobiernos restrinjan temporalmente el comercio ante circunstancias imprevistas y prácticas desleales de comercio que perturbarían el mercado nacional. Se autoriza a los países en desarrollo a restringir el comercio por razones de balanza de pagos y para promover el establecimiento de un sector industrial con miras a elevar los niveles de vida. La existencia de medidas especiales de protección puede permitir que los gobiernos avancen en la apertura de los mercados mucho más de lo que lo harían en ausencia de protección contra circunstancias imprevistas y prácticas desleales de comercio. Además, la amenaza de esas medidas puede inducir a los interlocutores comerciales a atenerse a las normas establecidas. Ello no obstante, las medidas especiales resultan onerosas si van más allá de lo necesario para abordar la situación existente y si no están bien formuladas. Es preciso aclarar y mejorar estas normas y tener en cuenta las necesidades de los países en desarrollo durante la Ronda de Doha.

... una observancia efectiva de las normas y la aplicación de sanciones cuando se infringen las normas.

El sistema de solución de diferencias de la OMC ha funcionado de manera satisfactoria. Se trata de una medida de última instancia y alrededor de las tres cuartas partes de las reclamaciones presentadas no pasan de la etapa de consultas a la etapa del grupo especial. Sin embargo, el recurso al régimen de solución de diferencias impone gastos considerables que algunos países en desarrollo no pueden solventar. El costo de preparar una causa puede ser sustancial y las medidas de retorsión de un país pequeño contra un país más grande no siempre resultan atractivas cuando este último se abstiene de acatar una decisión. Las medidas de retorsión autorizadas comprenden la suspensión de concesiones y pueden perjudicar tanto a la parte ganadora como a la parte perdedora, en particular cuando un país en desarrollo prospera en su reclamación en una diferencia con un país desarrollado. En el Programa de Doha figura el tema de las mejoras y aclaraciones del régimen establecido.

Para que la reducción de los obstáculos arancelarios y no arancelarios tenga éxito hay que tomar en consideración cuestiones que 'sobrepasan las fronteras', tales como las políticas sobre inversión y competencia.

La modificación de las prácticas comerciales y un sistema de comercio más liberal se están combinando para crear una economía mundial más competitiva y acrecentar las corrientes de inversión extranjera directa. Ante el desafío de asegurar un entorno comercial abierto y equitativo, los Miembros están estudiando la ampliación de las disciplinas multilaterales en las esferas de la inversión y la competencia. Ambas cuestiones, que se vienen examinando dentro del sistema multilateral desde la Carta de La Habana que precedió al GATT, adquirieron renovada importancia en la primera Reunión Ministerial de la OMC celebrada en Singapur en 1996. La liberalización de las corrientes de inversión puede ser ventajosa del mismo modo que lo puede ser la liberalización de las corrientes de comercio. Ello sugiere un claro argumento en favor de la cooperación internacional, razón por la cual las cuestiones que se deben plantear los Miembros se refieren al alcance de las normas (ámbito de aplicación), la estructura de un acuerdo, el foro apropiado y el costo de oportunidad de los recursos dedicados a esas iniciativas.

El argumento en favor de la coordinación y la cooperación en materia de políticas es convincente, especialmente cuando las políticas tienen repercusiones secundarias, sea negativas (cárteles de exportación), sea positivas (régimenes nacionales coherentes que se apoyan mutuamente). Una vez más, las decisiones sobre la forma de seguir adelante dependen de las cuestiones relativas al ámbito de aplicación, la estructura, el foro y los costos de oportunidad.

CONCLUSIÓN

En este informe se ha pasado revista a una amplia gama de cuestiones. En el Resumen Ejecutivo que figura al comienzo del Informe se describen a grandes rasgos los principales temas tratados y las conclusiones formuladas. Un Informe de esta índole debe limitarse a bosquejar cuestiones complejas y basarse en gran medida en la labor analítica más detallada de muchos investigadores. En el texto se hace referencia a esa labor. Muchas de las cuestiones examinadas en el informe son «blancos móviles», sobre todo cuando los gobiernos toman decisiones de política que tienen consecuencias y los Miembros de la OMC participan activamente en importantes negociaciones comerciales.

Gran parte del informe se dedica a cuestiones de desarrollo, habida cuenta de que uno de los mayores desafíos que afronta el sistema de comercio multilateral es aumentar su capacidad para responder eficazmente a las necesidades de desarrollo de la mayoría de los Miembros de la OMC. Pero la eficacia del sistema en su conjunto no puede estar supeditada a la cuestión, fundamental pero limitada, de las necesidades de los países en desarrollo; el sistema debe tratar también de forjar una serie de acuerdos que respondan a las necesidades de los países más grandes y ricos. Si se descuidan los intereses de cualquier país o grupo de países, inevitablemente el sistema se debilitará y con el tiempo se socavará su carácter mundial.

En el informe figuran poderosos argumentos a favor de una mayor participación en el sistema multilateral de comercio. Esos argumentos se aplican a todos los Miembros y son particularmente pertinentes en el contexto de un proceso de negociación. Sin embargo, el hecho de que la responsabilidad sea conjunta no significa que no sea diferenciada; es evidente que algunos países están en mejores condiciones de influir en los resultados que otros. Esta idea está implícita en gran parte de los planteamientos del informe. Se aduce también que si las posiciones de negociación no se sitúan claramente encuadradas en un marco bien definido y coherente basado en los intereses nacionales, se desperdiciarán las oportunidades de utilizar el sistema como instrumento para promover el desarrollo. Dicho de otro modo, las decisiones negociadas no deberían inducir a algunos países a suponer que los compromisos asumidos son involuntarios. Asimismo, los países deben tener en cuenta que quienes se muestren reacios o se nieguen a negociar algún compromiso asumen una postura no neutral que inevitablemente tendrá consecuencias negativas.

NOTAS TÉCNICAS

a) Composición de los grupos de países

i) Regiones

América del Norte: Canadá, Estados Unidos de América y territorios de América del Norte n.e.p.

América Latina: Antigua y Barbuda, Antillas Neerlandesas, Argentina, Bahamas, Barbados, Belice, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, Cuba, Dominica, Ecuador, El Salvador, Granada, Guatemala, Guyana, Haití, Honduras, Jamaica, México, Nicaragua, Panamá, Paraguay, Perú, República Dominicana, Saint Kitts y Nevis, San Vicente y las Granadinas, Santa Lucía, Suriname, Trinidad y Tabago, Uruguay, Venezuela y otros países y territorios de América Latina y el Caribe n.e.p.

Europa Occidental: Alemania, Austria, Bélgica, Dinamarca, España, Finlandia, Francia, Grecia, Irlanda, Islandia, Italia, Liechtenstein, Luxemburgo, Malta, Noruega, Países Bajos, Portugal, Reino Unido, Suecia, Suiza, Turquía, Bosnia y Herzegovina, Croacia, Eslovenia, ex República Yugoslava de Macedonia, Yugoslavia (los cinco últimos países mencionados forman la antigua Yugoslavia), y territorios de Europa Occidental n.e.p.

Europa Central y Oriental, los Estados Bálticos y la Comunidad de Estados Independientes (economías en transición), región que comprende *Europa Central y Oriental:* Albania, Bulgaria, Hungría, Polonia, República Checa, República Eslovaca y Rumania; los *Estados Bálticos:* Estonia, Letonia y Lituania; y la *Comunidad de Estados Independientes (CEI):* Armenia, Azerbaiyán, Belarús, Federación de Rusia, Georgia, Kazajistán, República de Moldova, República Kirguisa, Tayikistán, Turkmenistán, Ucrania y Uzbekistán. El grupo *antigua URSS* abarca la CEI y los Estados Bálticos.

África, subdividida en *África Septentrional:* Argelia, Egipto, Jamahiriya Árabe Libia, Marruecos y Túnez, y *África Subsahariana,* que comprende: *África Occidental:* Benin, Burkina Faso, Cabo Verde, Côte d'Ivoire, Gambia, Ghana, Guinea, Guinea-Bissau, Liberia, Malí, Mauritania, Níger, Nigeria, Senegal, Sierra Leona y Togo; *África Central:* Burundi, Camerún, Chad, Congo, Gabón, Guinea Ecuatorial, República Centroafricana, República Democrática del Congo, Rwanda y Santo Tomé y Príncipe; *África Oriental:* Comoras, Djibouti, Eritrea, Etiopía, Kenya, Madagascar, Mauricio, República Unida de Tanzania, Seychelles, Somalia, Sudán y Uganda, y *África Meridional:* Angola, Botswana, Lesotho, Malawi, Mozambique, Namibia, Sudáfrica, Swazilandia, Zambia, Zimbabwe y territorios de África n.e.p.

Oriente Medio: Arabia Saudita, Bahrein, Chipre, Emiratos Árabes Unidos, Iraq, Israel, Jordania, Kuwait, Líbano, Omán, Qatar, República Árabe Siria, República Islámica del Irán, Yemen y otros países y territorios del Oriente Medio n.e.p.

Asia, subdividida en *Asia Occidental:* Afganistán, Bangladesh, Bhután, India, Maldivas, Nepal, Pakistán y Sri Lanka, y *Asia Oriental* (incluida Oceanía): Australia; Brunei Darussalam; Camboya; China; Fiji; Filipinas; Indonesia; Islas Salomón; Japón; Kiribati; Macao, China; Malasia; Mongolia; Myanmar; Nueva Zelandia; Papua Nueva Guinea; Región Administrativa Especial China de Hong Kong (Hong Kong, China); República de Corea; República Democrática Popular Lao; Samoa; Singapur; Tailandia; Territorio Aduanero Distinto de Taiwán, Penghu; Kinmen y Matsu (Taipei Chino); Tonga; Tuvalu; Vanuatu; Viet Nam y otros países y territorios de Asia y el Pacífico n.e.p.

ii) Acuerdos de integración regional

ALADI: Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Cuba, Ecuador, México, Paraguay, Perú, Uruguay y Venezuela.

ALCEC: Eslovenia, Hungría, Polonia, República Checa, República Eslovaca y Rumania.

Comunidad Andina: Bolivia, Colombia, Ecuador, Per y Venezuela.

APEC: Australia; Brunei Darussalam; Canad; Chile; China; Estados Unidos de América; Federación de Rusia; Filipinas; Hong Kong, China; Indonesia; Japón; Malasia; México; Nueva Zelandia; Papua Nueva Guinea; Per; República de Corea; Singapur; Tailandia; Taipei Chino y Viet Nam.

ASEAN: Brunei Darussalam, Camboya, Filipinas, Indonesia, Malasia, Myanmar, República Democrática Popular Lao, Singapur, Tailandia y Viet Nam.

CARICOM: Antigua y Barbuda, Bahamas, Barbados, Belice, Dominica, Granada, Guyana, Jamaica, Montserrat, Saint Kitts y Nevis, Santa Lucía, San Vicente y las Granadinas, Suriname y Trinidad y Tabago.

CCG: Bahrein, Kuwait, Omán, Qatar, Arabia Saudita y Emiratos Árabes Unidos.

CEDEAO: Benin, Burkina Faso, Cabo Verde, Cote d'Ivoire, Gambia, Ghana, Guinea, Guinea-Bissau, Liberia, Malí, Níger, Nigeria, Senegal, Sierra Leona y Togo.

CEEAC: Angola, Burundi, Camerún, República Centroafricana, Chad, Congo, República Democrática del Congo, Guinea Ecuatorial, Gabón, Rwanda y Santo Tomé y Príncipe.

CEMAC (UDEAC): Camerún, República Centroafricana, Chad, Congo, Guinea Ecuatorial y Gabón.

COMESA: Angola, Burundi, Comoras, República Democrática del Congo, Djibouti, Egipto, Eritrea, Etiopía, Kenya, Madagascar, Malawi, Mauricio, Namibia, Rwanda, Seychelles, Sudán, Swazilandia, Uganda, Zambia y Zimbabwe.

MCCA: Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua

MERCOSUR: Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay.

SAARC: Bangladesh, Bhutan, India, Maldivas, Nepal, Pakistán y Sri Lanka.

SADC: Angola, Botswana, República Democrática del Congo, Lesotho, Malawi, Mauricio, Mozambique, Namibia, Seychelles, Sudáfrica, Swazilandia, República Unida de Tanzania, Zambia y Zimbabwe.

TLCAN: Canad, Estados Unidos de América y México.

UEMAO: Benin, Burkina Faso, Cote d'Ivoire, Guinea-Bissau, Malí, Níger, Senegal y Togo.

Unión Europea: Alemania, Austria, Bélgica, Dinamarca, España, Finlandia, Francia, Grecia, Irlanda, Italia, Luxemburgo, Países Bajos, Reino Unido, Portugal y Suecia.

iii) *Otros grupos de países*

Países menos adelantados: Afganistán, Angola, Bangladesh, Benin, Bhutn, Burkina Faso, Burundi, Cabo Verde, Camboya, Chad, Comoras, Djibouti, Eritrea, Etiopía, Gambia, Guinea, Guinea-Bissau, Guinea Ecuatorial, Haití, Islas Salomón, Kiribati, Lesotho, Liberia, Madagascar, Malawi, Maldivas, Malí, Mauritania, Mozambique, Myanmar, Nepal, Níger, República Centroafricana, República Democrática del Congo, República Democrática Popular Lao, República Unida de Tanzania, Rwanda, Samoa, Santo Tomé y Príncipe, Sierra Leona, Somalia, Sudán, Togo, Tuvalu, Uganda, Vanuatu, Yemen y Zambia.

Las designaciones empleadas en el presente informe no implican la expresión de opinión alguna por parte de la Secretaría sobre la condición jurídica de ningún país, territorio o región ni sobre la delimitación de sus fronteras.

b) Cálculos arancelarios

Los cálculos arancelarios de la sección IIB del informe se basan en la información disponible en la Base de Datos de Listas Arancelarias Refundidas (LAR) y en la Base Integrada de Datos (BID), así como en el Sistema de Análisis e Información Comerciales (TRAINS) de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD).

Los perfiles arancelarios correspondientes a los derechos NMF finales consolidados se han tomado de la Base de Datos LAR, que incluye los derechos finales consolidados y otra información como los períodos de aplicación y los derechos de primer negociador. La base de datos abarca a todos los Miembros de la OMC, contiene todos los compromisos en la esfera de las mercancías, con inclusión de los anteriores y posteriores a las negociaciones de la Ronda Uruguay, y se actualiza con regularidad.¹ En ella figuran los perfiles arancelarios correspondientes a los derechos consolidados de 128 Miembros.²

Los perfiles arancelarios correspondientes a los derechos NMF legales aplicados se han tomado, en primer lugar, de la BID. La BID, que se basa en las notificaciones de los Miembros, contiene derechos NMF aplicados y consolidados vigentes y estadísticas de importación. También incluye preferencias y equivalentes *ad valorem* de las líneas arancelarias que no son *ad valorem*, en caso de que los Miembros los comuniquen voluntariamente. La base de datos abarca a 107 Miembros y países en proceso de adhesión sobre los que se dispone de información procesada. En cada caso se ha seleccionado el último año sobre el que se disponía de información.

La base de datos TRAINS de la UNCTAD incluye información sobre aranceles, medidas no arancelarias y comercio. La UNCTAD recopila la información arancelaria basándose en fuentes nacionales, intergubernamentales y de otro tipo y la presenta al nivel de línea arancelaria. La información comercial se obtiene fundamentalmente de la base de datos COMTRADE (véase *infra*) de la División de Estadística de las Naciones Unidas y está disponible únicamente al nivel de 6 dígitos del SA.

Para facilitar la comparabilidad entre países, los perfiles se han compilado al nivel de 6 dígitos del Sistema Armonizado (SA), teniendo en cuenta las líneas arancelarias de los capítulos 01 a 97. La clasificación de productos al nivel de 6 dígitos del SA ofrece una estructura uniforme común que no resulta sesgada por los diferentes niveles de desagregación de los aranceles de los Miembros. Para calcular los aranceles medios y máximos al nivel de 6 dígitos del SA, sólo se han utilizado los derechos *ad valorem*, inclusive los equivalentes *ad valorem* si los ha comunicado el Miembro. No obstante, en todos los cuadros se indica la incidencia de los derechos que no son *ad valorem* (derechos específicos, mixtos o compuestos).

La primera fase de los cálculos ha consistido en agregar los datos de las líneas arancelarias consolidadas y aplicadas hasta el nivel de 6 dígitos. En lo que respecta a los derechos consolidados, en los cálculos sólo se han tenido en cuenta las líneas arancelarias consolidadas. No se han hecho hipótesis sobre los derechos de las líneas arancelarias no consolidadas. Por tanto, toda subpartida de 6 dígitos se ha considerado consolidada si por lo menos una línea arancelaria de la misma estaba consolidada, y los aranceles medios se han calculado sólo sobre las líneas arancelarias consolidadas. Toda subpartida de 6 dígitos en la que ninguna línea arancelaria estuviera consolidada se ha considerado no consolidada. Las subpartidas no consolidadas no se han incluido en los cálculos que figuran en los cuadros IIB.1 a 3 del Apéndice.

Todas las fases posteriores de los cálculos se han basado en los aranceles medios "preagregados" al nivel de 6 dígitos del SA.

¹ La información correspondiente a Armenia y a la ex República Yugoslava de Macedonia, dos países de reciente adhesión, no se ha procesado todavía para su inclusión en la Base de Datos LAR y, por consiguiente, no figura aún en los cuadros.

² Los Estados miembros de la Unión Europea cuentan como uno, y Suiza y Liechtenstein cuentan asimismo como uno.

En el caso de los contingentes arancelarios, los derechos aplicados dentro de los contingentes se han incluido en los cálculos para el Canadá, los Estados Unidos, Filipinas y el Japón.

Cabe señalar que, en el caso de los datos obtenidos de la UNCTAD, en los cuadros IIB.4 a 7 del Apéndice sólo los promedios aritméticos y los coeficientes de variación se han calculado utilizando los promedios arancelarios al nivel de 6 dígitos del SA. Los demás indicadores se han calculado al nivel de línea arancelaria.

c) UE/CE

Por cuestiones jurídicas, la Unión Europea (UE) se denomina oficialmente Comunidades Europeas (CE) en el ámbito de la OMC. El uso de una u otra denominación en el presente informe depende del contexto, pero en ambos casos se hace referencia a la misma entidad. Las CE son Miembro de la OMC por derecho propio, al igual que sus 15 Estados miembros, lo que representa un total de 16 Miembros de la OMC.

d) Notas técnicas específicas sobre los gráficos

Gráfico IIB.2 Porcentaje de líneas arancelarias NMF libres de derechos y de importaciones NMF libres de derechos, determinadas economías

El porcentaje de las líneas arancelarias NMF a las que se aplica un régimen de franquicia se ha calculado al nivel de 6 dígitos del SA, según lo descrito *supra*. El porcentaje de las importaciones libres de derechos se ha calculado utilizando información de la base de datos COMTRADE al nivel de 6 dígitos del SA.

Gráfico IIB.3 Promedio de los tipos NMF aplicados por categorías de productos

En el cuadro 1 de las Notas técnicas del Apéndice se hace una descripción de cada una de las categorías. Las categorías 01 a 11 y 97 se consideran productos no agrícolas. Los tipos arancelarios medios se han calculado utilizando los datos de la BID, por lo que los aranceles de los productos agrícolas corresponden a los aranceles aplicados fuera del contingente y las líneas que no eran *ad valorem* se han excluido del cálculo de los promedios.

Cuadro 1 de las Notas técnicas
Designación de las categorías objeto de negociaciones comerciales multilaterales

CATEGORÍA		NOMENCLATURA DEL SISTEMA ARMONIZADO SA 1996
Número	DESIGNACIÓN	
01	Madera, pasta de madera, papel y muebles	Capítulos 44, 45, 47, 4801-14, 4816-23, capítulos 49, 9401-04.
02	Textiles y prendas de vestir	3005, 3306, 3921, 4202, capítulos 50-63 (excepto 5001-03, 5101-03, 5201-02, 5301-02), 6405-06, 6501-05, 6601, 7019, 8708, 8804, 9113, 9502, 9612.
03	Cueros, caucho, calzado y artículos de viaje	Capítulos 40, 41 (excepto 4101-03), 4201, 4203- 05, capítulo 43 (excepto 4301), capítulo 64, 9605.
04	Metales	2601-17, 2620, capítulos 72, 7301-20, 7323-26, capítulos 74-76, 78-82, 8301-03, 8306-11 .
05	Productos químicos y fotográficos	2705, capítulos 28-30 (excepto 3005), capítulos 32-33 (excepto 3301 y 3306), 3401-02, 3404-05, 3407, 3506-07, 3601-04 y captulos 37-39 (excepto 3823 y 3921).
06	Material de transporte	8601-07, 8609, 8701-07, 8711-14, 8716, 8801-03, 8901-08.
07	Máquinas y aparatos no eléctricos	7321-22, capítulo 84, 8608, 8709.
08	Máquinas y aparatos eléctricos	8501-18 y 8525-48.
09	Productos minerales y piedras y metales preciosos	Capítulo 25, 2618-19, 2621, 2701-04, 2706- 08, 2711-15, capítulos 31, 3403, 6801-06, 6808- 15, capítulos 69-71 (excepto 7019).
10	Manufacturas no expresadas en otra parte	2716, 3406, 3605-06, 4206, 4601-02, 4815, 6506-07, 6602-03, 6701-04, 6807, 8304-05, 8519-24, 8710, 8715, 8805, capítulos 90, 9101-12, 9114, capítulos 92-93, 9405-06 y capítulo 95-97 (excepto 9502, 9605 y 9612).
11	Pescado y productos del pescado	Capítulo 3, 0509, 1504, 1603-05, 2301.
12	Frutas y hortalizas	Capítulo 7, capítulo 8, 1105-06, 2001-08.
13	Café, té, yerba mate, cacao y sus preparaciones	0901-03, capítulo 18 (excepto 1802), 2101.
14	Azúcares y artículos de confitería	Capítulo 17.
15	Especias, cereales y otras preparaciones alimenticias	0407-10, 0904-10, 1101-04, 1107-09, capítulos 19, 2102-06, 2209.
16	Cereales	Capítulo 10.
17	Animales y sus productos	Capítulo 1, capítulo 2, 1601-02.
18	Semillas oleaginosas, grasas y aceites y sus productos	1201-08, capítulo 15 (excepto 1504), 2304-06, 3823.
19	Flores cortadas, plantas, materias vegetales; gomas, etc.	0601-03, 1211, capítulo 13, capítulo 14.
20	Bebidas y líquidos alcohólicos	2009, 2201-08.
21	Productos lácteos	0401-06.
22	Tabaco	Capítulo 24.
23	Los demás productos agrícolas	Capítulo 5 (excepto 0509), 0604, 1209-10, 1212-14, 1802, 230110, 2302-03, 2307- 09, 290543-45, 3301, 3501-05, 380910, 382460, 4101-03, 4301, 5001- 03, 5101-03, 5201-03, 5301-02.
97	Petróleo	2709-2710

Gráfico IIB.4 Progresividad arancelaria en productos agrícolas y determinadas categorías, aranceles aplicados

El método utilizado para calcular el arancel medio es el mismo que en el gráfico IIB.3. La designación de los productos para las tres categorías se facilita en el cuadro 1 de las notas técnicas. Cabe observar que en los cálculos se utilizan los tipos aplicados fuera de los contingentes y no se tienen en cuenta los derechos *ad valorem*. Las categorías para las tres etapas de elaboración se describen en OMC (2001b).

Gráfico IIB.5 Perfil arancelario de los productos no agrícolas

La información relativa a los aranceles consolidados y aplicados se ha obtenido de la Base de Datos LAR y de la BID de la OMC, como se presenta en los cuadros IIB.3 y IIB.6 del Apéndice. Los datos relativos al PIB por habitante corresponden al año 2000 y proceden de la base de datos del Banco Mundial Indicadores del Desarrollo Mundial.

Gráfico IIB.6 Progresividad arancelaria en productos no agrícolas y determinadas categorías

El método utilizado para calcular el promedio es el mismo que en el gráfico IIB.3. La designación de los productos para las tres categorías se facilita en el cuadro 1 de las notas técnicas. Cabe observar que en los cálculos no se tienen en cuenta los derechos *ad valorem*. Las categorías para las tres etapas de elaboración se describen en OMC (2001b).

Cuadros IIB.1 a 3 del Apéndice

La descripción de la base de datos se proporcion *supra*. En el cuadro 2 de las notas técnicas se facilita una descripción de cada uno de los epígrafes de las columnas de los cuadros IIB.1 a 3 del Apéndice relativos a los tipos consolidados.

Cuadro 2 de las Notas técnicas Designación de los epígrafes de los cuadros IIB.1 a 3 del Apéndice

EPÍGRAFE DE LA COLUMNA		DESCRIPCIÓN O MÉTODO DE CÁLCULO
Mercado de importación		Miembro de la OMC.
Cobertura de la consolidación (porcentaje)		Número de subpartidas del SA que contienen por lo menos una línea arancelaria consolidada dividido por el número total respectivo de subpartidas del SA de la versión correspondiente de la nomenclatura del SA (todos los productos - SA 92: 5020, SA 96: 5113; productos no agropecuarios, en el sentido de la definición del Acuerdo sobre la Agricultura de la OMC - SA 92: 4357, SA 96: 4436).
Promedio aritmético		Promedio aritmético de los derechos ad valorem finales consolidados al nivel de 6 dígitos del SA.
Coeficiente de variación		Mide la dispersión relativa de los aranceles y se calcula dividiendo la desviación típica por el promedio de los derechos finales consolidados al nivel de 6 dígitos del SA.
Máximo		Derecho ad valorem máximo final consolidado basado en los derechos de las líneas arancelarias.
Último año de aplicación		Último año final de aplicación.
Libre de derechos (porcentaje)		Número de subpartidas del SA respecto de las cuales los derechos de todas las líneas arancelarias son iguales a cero, dividido por el número total respectivo de subpartidas del SA.
Imponible (porcentaje):	Total	Número de subpartidas del SA respecto de las cuales no todos los derechos de las líneas arancelarias son iguales a cero, dividido por el número total respectivo de subpartidas del SA.
	No <i>ad valorem</i>	Número de subpartidas del SA que tienen por lo menos un derecho que no es <i>ad valorem</i> sin equivalente <i>ad valorem</i> , dividido por el número total respectivo de subpartidas del SA. Los derechos no comunicados se han considerado como derechos que no son <i>ad valorem</i> .
Crestas internacionales (porcentaje)		Número de derechos al nivel de 6 dígitos del SA que son superiores al 15 por ciento, dividido por el número total respectivo de subpartidas del SA.
Crestas nacionales (porcentaje)		Número de derechos al nivel de 6 dígitos del SA que son por lo menos tres veces superiores al promedio aritmético global del Miembro, dividido por el número total respectivo de subpartidas del SA.
Demás derechos y cargas	Promedio aritmético	Promedio aritmético de los demás derechos y cargas (DDC) con derechos <i>ad valorem</i> al nivel de 6 dígitos del SA.
	Máximo	Derecho DDC <i>ad valorem</i> máximo basado en derechos de las líneas arancelarias.
	No <i>ad valorem</i> (porcentaje)	Número de subpartidas del SA que tienen por lo menos un derecho que no es DDC <i>ad valorem</i> , dividido por el número total respectivo de subpartidas del SA.

Cuadro 3 de las Notas técnicas

Designación de los epígrafes de los cuadros IIB.4 a 6 del Apéndice

EPÍGRAFE DE LA COLUMNA		DESCRIPCIÓN O MÉTODO DE CÁLCULO
Mercado de importación		Miembro de la OMC o país en proceso de adhesión.
Año		Año del arancel.
Número total de líneas arancelarias		Número total de líneas arancelarias en el arancel de aduanas de los Miembros, incluidos los sufijos.
Promedio aritmético		Promedio aritmético de los derechos NMF <i>ad valorem</i> aplicados al nivel de 6 dígitos del SA, teniendo en cuenta los equivalentes <i>ad valorem</i> si fueron comunicados a la BID.
Coeficiente de variación		Mide la dispersión relativa de los aranceles y se calcula dividiendo la desviación típica por el promedio de los derechos aplicados al nivel de 6 dígitos del SA.
Máximo		Derecho NMF máximo <i>ad valorem</i> aplicado basado en los derechos de las líneas arancelarias, teniendo en cuenta los equivalentes <i>ad valorem</i> si fueron comunicados a la BID.
Libre de derechos (porcentaje)		Número de subpartidas del SA respecto de las cuales todos los derechos de las líneas arancelarias son iguales a cero, dividido por el número total respectivo de subpartidas del SA.
Imponible (porcentaje)	Total	Número de subpartidas del SA respecto de las cuales no todos los derechos de las líneas arancelarias son iguales a cero, dividido por el número total respectivo de subpartidas del SA.
	No ad valorem	Número de subpartidas del SA que tienen por lo menos un derecho que no es <i>ad valorem</i> sin equivalente <i>ad valorem</i> , dividido por el número total respectivo de subpartidas del SA. Los derechos no comunicados se han considerado como derechos que no son <i>ad valorem</i> .
Crestas internacionales (porcentaje)		Número de derechos al nivel de 6 dígitos del SA que son superiores al 15 por ciento, dividido por el número total respectivo de subpartidas del SA.
Crestas nacionales (porcentaje)		Número de derechos al nivel de 6 dígitos del SA que son por lo menos tres veces superiores al promedio aritmético global del Miembro, dividido por el número total respectivo de subpartidas del SA.

Cuadro IIB.7 del Apéndice

Los datos arancelarios se han obtenido de la BID de la OMC y de la Base de Datos TRAINs de la UNCTAD. Las categorías de productos son las enumeradas en el cuadro 1 de las Notas técnicas.

BIBLIOGRAFIA

- Acemoglu, D. Johnson, S. and Robinson, J.A. (2001) 'The Colonial Origins of Comparative Development: An Empirical Investigation', *American Economic Review* 91, 5: 1369-1401.
- (2002) 'Reversal of Fortune: Geography and Institutions in the Making of the Modern World Income Distribution', *The Quarterly Journal of Economics* 117, 4: 1231-1294.
- Ades, R. and Di Tella, R. (1999) 'Rents, Competition and Corruption', *The American Economic Review* 89, 4: 982-94.
- Adlung, R., Carzeniga, A., Hoekman, B., Kono, M., Mattoo, A. and Tuthill, L. (2002) 'The GATS: Key Features and Sectors', in B. Hoekman, A. Mattoo and P. English (eds.) *Development Trade, and the WTO*, Washington, DC: World Bank.
- Alexandratos, N. (1999) 'World Food and Agriculture: Outlook for the Medium and Long-Term', *Proceedings of the National Academy of Sciences*, 96: 5908-5914.
- Anderson, R.D. and Holmes, P. (2002) 'Competition Policy and the Future of the Multilateral Trading System', *Journal of International Economic Law* 5, 2: 531-563.
- Antle, J.M. and Heidebrink, G. (1995) 'Environment and Development: Theory and International Evidence' *Economic Development and Cultural Change* 43, 3: 603-625.
- Arrowsmith, S. and Trybus, M. (2003) *Public Procurement: The Continuing Revolution*, Kluwer Law International.
- Audet, D. (2002) 'The Size of Government Procurement Markets', Offprint from the OECD Journal on Budgeting Vol.1, No.4, Paris: OECD.
- Aykut, D. and Ratha, D. (2002) 'South-South Trade Flows in the 1990s', *Background Paper for Global Development Finance*, Washington, DC: World Bank.
- Bacchetta, M. and Bora, B. (2001) 'Post-Uruguay Round Market Access Barriers for Industrial Products', *Policy Issues in International Trade and Commodities*, Study Series No. 12, Geneva: UNCTAD.
- (2003) 'Industrial Tariff Liberalisation and the Doha Development Agenda', *WTO Discussion Paper Series*, No. 1, Geneva: World Trade Organization.
- Bacchetta, M. and Drabek, Z. (2002) 'Effects of WTO Accession on Policy-Making in Sovereign States: Preliminary Lessons from the Recent Experience in Transition Countries', *Staff Working Paper* DERD-2002-02, Geneva: World Trade Organization.
- Bacchetta, M. and Jansen, M. (2003) 'Adjusting to Trade Liberalization: the Role of Policy, Institutions and WTO Disciplines', *Special Studies 7*, Geneva: World Trade Organization.
- Balassa, B. and Associates (1971) *The Structure of Protection in Developing Countries*. Baltimore: Johns Hopkins University Press.
- Baldwin, R. (1995) 'A Domino Theory of Regionalism', in R.E. Baldwin, P. Haaparanta and J. Kiander (eds.) *Expanding Membership of the European Union*, Cambridge, UK: Cambridge University Press.
- Baldwin, R. and Wyplosz, C. (2003) 'The Financial Markets and the Euro', *The Economics of European Integration*, Geneva, forthcoming.
- Barfield, C. (2002) 'WTO Dispute Settlement System in Need of Change', *Intereconomics* 37, 3: 131-135.
- Barro, R.J. (2001) 'Human Capital and Growth', *American Economic Review*, papers and proceedings, 91: 12-17.
- Bartelsman, E.J., Becker, R.A. and Gray, W.B. (2000) NBER-CIS Manufacturing database. Online. Available HTTP: <http://www.nber.org/nberces/nbprod96.htm>.
- Bayoumi, T. and Eichengreen, B. (1998) 'Is Regionalism Simply a Diversion? Evidence from the Evolution of the EC and EFTA', in T. Ito and A. Krueger (eds.) *Regionalism versus Multilateral Trade arrangements*, Univ. of Chicago Press.

- Bernstein, P.J. (1996) *Against the Gods, the Remarkable Story of Risk*, New York: John Wiley & Sons, inc.
- Bettendorf, L. and Verbown, F. (2000) 'Incomplete Transmission of Coffee Bean Prices: Evidence from the Netherlands', *European Review of Agricultural Economics* 27, 1: 1-16.
- Bhagwati, J. (1996) 'Trade and the Environment: Exploring the Critical Linkages', in M.E. Bredahl, N. Ballenger, J.C. Dunmore and T.R. Roe (eds.) *Agriculture, Trade, and the Environment: Discovering and Measuring the Critical Linkages*, Boulder and London: HarperCollins, Westview Press.
- (1999) 'An Economic Perspective on the Dispute Settlement Mechanism', in J. Bhagwati, J. (ed.) (2002) *The Wind of the Hundred Days: How Washington Mismanaged Globalization*, Cambridge, MA: MIT Press.
- Birdsall, N. and Laurence, R.Z. (1999) 'Deep Integration and Trade Agreements: Good For Developing Countries?' in I. Kaul, I. Grunberg and M.A. Stern (eds.) *Global Public Goods: International Cooperation in the 21st Century*, New York: Oxford University Press for the United Nations Development Programme.
- Bloch, H. and Sapsford, D. (2000) 'Whither the Terms of Trade? an Elaboration of the Prebisch-Singer Hypothesis', *Cambridge Journal of Economics* 24, 3: 461-481.
- Blyde, J. (2001) 'Trade and Technology Diffusion in Latin-America', *Inter-American Development Bank Working Paper*, Washington, DC: Inter-American Development Bank.
- Bora, B. (2002a) 'Market Access Issues for LDCs and the Doha Development Agenda', mimeo, Geneva: WTO.
- (2002b) *Foreign Direct Investment: Research Issues*, London: Routledge.
- Bora, B., Brenton, P. and Ikezaki, T. (2003) *Market Access Barriers and Poverty in Developing East Asia*, Washington DC: World Bank.
- Bora, B., Cernat, L. and Turrini, A. (2002) 'Duty and Quota-Free Access for LDCs: Further Evidence from CGE Modelling', *Policy Issues in International Trade and Commodities*, Study Series No. 14, Geneva: UNCTAD.
- Brenton, P. (2003) 'Integrating the Least Developed Countries into the World Trading System: The Current Impact of EU Preferences under Everything But Arms', *World Bank Policy Research Working Paper* No. 3018, Washington DC: World Bank.
- Bresnahan, T.F., Brynjofsson, E. and Hitt, L.M. (2002) 'Information Technology, Workplace Organization and the Demand for Skilled Labour: Firm-Level Evidence' *The Quarterly Journal of Economics* 117, 2: 339-376.
- Bruton, H. (1998) 'A Reconsideration of Import Substitution' *Journal of Economic Literature* 37, 2: 903-936.
- Cashin, P. and McDermott, C.J. (2002) 'The Long-run Behaviour of Commodity Prices: Small Trends and Big Variability', *IMF Staff Papers* 49, 2: 175-199.
- Chanda, R. (2002) 'Movement of Natural Persons and the GATS Major Trade Policy Impediments' in B. Hoekman, A. Mattoo and P. English (eds.) *Development Trade, and the WTO*, Washington DC: World Bank.
- Charnovitz, S. (2001a) 'Rethinking WTO Trade Sanctions', *The American Journal of International Law* 95, 4: 792-832.
- (2001b) 'Solving the Production and Processing Methods (PPMs) Puzzle', Program for the Study of International Organizations (PSIO) Occasional Paper, WTO Series Number 05, Graduate Institute for International Studies (HEI), Geneva: mimeograph.
- Chaytor, B. (2002) 'Negotiating Further Liberalization of Environmental Goods and Services: An Exploration of the Terms of Art', *Review of European Community and International Environmental Law (RECIEL)* 11, 3: 287-297.
- Chen, S. and Ravallion, M. (2003) 'Household Welfare of China's Accession to the World Trade Organization', *World Bank Policy Research Working Paper* 3040, Washington DC: World Bank.
- Choi, I. (2003) 'The Long and Winding Road to the Government Procurement: Korea's Accession Experience', in W. Martin and M. Pangestu (eds.) *Options for Global Trade Reform*, Cambridge: Cambridge University Press.

- Claessens, S., Demirguc-Kunt, A. and Huizinga, H. (2001) 'How Does Foreign Entry Affect Domestic Banking Markets?', *Journal of Banking and Finance* 25, 5: 891-911.
- Clark, J. and Evenett, S. (2003) 'The Deterrent Effects of National Anti-Cartel Laws: Evidence from the International Vitamins Cartel', mimeo, University of Berne.
- Clark, X., Dollar, D. and Micco, A. (2001) 'Maritime Transport Costs and Port Efficiency', World Bank, mimeo.
- Coe, D. and Helpman, E. (1995) 'International R&D Spillovers', *European Economic Journal Review* 39, 859-887.
- Coe, D., Helpman, E. and Hoffmaister A. (1997) 'North-South R&D Spillovers', *Economic Journal* 107, 134-149.
- Cole, M.A., Rayner, A.J. and Bates, J.M. (1997) 'The Environmental Kuznets Curve: an Empirical Analysis' *Environment and Development Economics* (Special Issue: The Environmental Kuznets Curve) 2, 4: 401-416.
- Commonwealth Secretariat/World Bank Joint Task Force (2000), 'Small States: Meeting Challenges in the Global Economy', report of the Commonwealth Secretariat, Commonwealth Secretariat/World Bank Joint Task Force.
- Cropper, M. and Griffiths, C. (1994) 'The Interaction of Population Growth and Environmental Quality', *American Economic Review* 84, 2: 250-254.
- Currie, J. and Harrison, A. (1997) 'Trade Reform and Labour Market Adjustment in Morocco', *Journal of Labour Economics* 15, 3: S44-S72.
- Curzon, G. (1965) *Multilateral Commercial Diplomacy*, London: Michael Joseph.
- Dam, K. (1977) *Law and International Economics Organization*, Chicago: University of Chicago Press.
- Dasgupta, S., Laplante, B., Wang, H. and Wheeler, D. (2002) 'Confronting the Environmental Kuznets Curve', *Journal of Economic Perspectives* 16, 1: 147-168.
- De Ferranti, D., Perry, G., Lederman, D. and Maloney, W. (2001) *From Natural Resources to the Knowledge Economy — Trade and Job Quality*, Washington, DC: World Bank.
- Deaton, A. (1999) 'Commodity Prices and Growth in Africa', *Journal of Economic Perspectives* 13, 3: 23-40.
- Dee, P., Geisler, C. and Watts, G. (1997) *The Impact of APEC's Free Trade Commitment*, Canberra: Industry Commission of Australia.
- Dell'Ariccia, G. (1998) 'Exchange Rate Fluctuations and Trade Flows: Evidence from the European Union', *IMF Working Paper* WP/98/107, Washington, DC: IMF.
- Devarajan, S., Go, D.S. and Li, H. (1999) 'Quantifying the fiscal effects of trade reform', *Policy Research Working Papers*, No. 2162, Washington, DC: World Bank.
- Diakosavvas, D. and Scandizzo, P. (1991) 'Trends in the Terms of Trade of Primary Commodities, 1900-1982: the Controversy and its Origins', *Economic Development and Cultural Change* 39, 2: 231-264.
- Diebold, W. (1952) *The End of the WTO*, Princeton: Princeton University Press.
- Dollar, D. and Kraay, A. (2001) 'Growth is Good for the Poor', *Working Paper* No. 2587, Development Research Group, Washington, DC: The World Bank.
- Drabek, Z. and Payne, W. (2002) 'The Impact of Transparency on Foreign Direct Investment', *Journal of Economic Integration* 17, 4: 777-810.
- Driffill, J. and van der Ploeg, F. (1995) 'Trade Liberalisation with Imperfect Competition in Goods and Labour Markets', *Scandinavian Journal of Economics* 97(2): 223-243.
- Dunthine, J. and Hunt, J. (1994) 'Wage Bargaining Structure, Employment and Economic Integration', *The Economic Journal* 104: 528-541.
- Easterly, W. and Kraay, A. (1999) 'Small States, Small Problems?', *World Bank Working Paper* 2139, Washington, DC: The World Bank.

- Ebrill, L., Stotsky, J. and Gropp, R. (1999) 'Revenue Implications of Trade Liberalization', *IMF Occasional Paper*, No. 180, Washington, DC: IMF.
- Edwards, G. (1995) 'Trade, Agriculture and the Environment', in R. Gray, T. Becker and A. Schmitz (eds.) *World Agriculture in a post-GATT Environment: New Rules, New Strategies*, Saskatoon: University of Saskatchewan, University Extension Press.
- Edwards, S. (1997) 'Trade Policy, Growth and Income Inequality', *American Economic Review*, Paper and Proceedings 87, 2.
- Eichengreen, B. (1998) 'Capital Controls: Capital Idea or Capital Folly?', *Policy Options* 20, 6: 47-52.
- European Central Bank (ECB) (2002) *Review of the International Role of the Euro*, Frankfurt: ECB.
- Evenett, S.J. and Ferrarini, B. (2002) 'Developing Country Interests in International Cartel Enforcements in the 1990s'. Background paper to *Global Economic Prospects 2002: Investing to Unlock Global Opportunities*, Washington, DC: World Bank.
- Evenett, S.J. and Hoekman, B. (2002) 'Government Procurement: Market Access, Transparency, and Multilateral Trade Rules', *World Trade Institute and World Bank - Development Research Group: Working paper series*, Online. Available HTTP: http://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=342380 (23 January 2003).
- (2003) 'Transparency in Government Procurement: What can We Expect from International Trade Agreements' in S. Arrowsmith and M. Trybus (eds.) *Public Procurement: The Continuing Revolution*, Kluwer Law International.
- Evenett, S.J., Levenstein, J. and Suslow, V. (2001) 'International Cartel Enforcement: Lessons from the 1990s', *The World Economy* 24, 9: 1221-1245(25).
- Feenstra, R.C. and Hanson, G. (1997) 'Foreign Direct Investment and Relative Wages: Evidence from Mexico's Maquiladoras', *Journal of International Economics* 42, pp. 3-4: 371-393.
- Fernandez, R. and Rodrik, D. (1991) 'Resistance to Reform: Status Quo Bias in the Presence of Individual-Specific Uncertainty', *American Economic Review*, Vol. 81, No. 5, pp. 1146-1155.
- Ferreira, F.G., Prennushi, G. and Ravallion, M. (1999) 'Protecting the Poor from Macroeconomic Shocks', *Working Paper* 2160, Washington, DC: World Bank.
- Feuerstein, S. (2002) 'Do Coffee Roasters Benefit from High Prices of Green Coffee?' *International Journal of Industrial Organization*, 20: 89-118.
- Findlay, C. and Warren, T. (2000) 'Introduction', in C. Findlay and T. Warren (eds.) *Impediments to Trade in Services: Measurement and Policy Implications*, London: Routledge.
- Finger, M. and Schuler, P. (1999) 'Implementation of Uruguay Round Commitments: The Development Challenge', *Working Paper* No. 2215, Trade, Development Research Group, Washington, DC: World Bank.
- Flaaten, O. and Willis, P. (2000) 'Government Financial Transfers to Fishing Industries in OECD Countries', International Institute of Fisheries Economics and Trade (IIFET), Oregon State University, mimeograph. Online. Available HTTP: <http://oregonstate.edu/dept/IIFET/2000/papers/flaatenwallis.pdf>.
- Florax, R.J.G.M., de Groot, H.L.F. and Heijungs, R. (2002) 'The Empirical Economic Growth Literature: Robustness, Significance and Size', Discussion Paper TI-2002-040/3, Tinbergen: Tinbergen Institute.
- Food and Agriculture Organization (FAO) (2002) *The State of World Fisheries and Aquaculture 2002*, Rome: FAO.
- (2003) *World Agriculture: Towards 2015/2030 - An FAO Perspective*, Rome: FAO.
- Francois, J. (1999) 'Estimates of Barriers to Trade in Services', mimeo, Rotterdam: Erasmus University.
- Frankel, J.A. (1997) *Regional Trading Blocs in the World Economic System*, Washington, DC: Institute for International Economics (IIE).
- Frankel, J.A. and Rose A. (2001) 'An Estimate of the Effect of Common Currencies on Trade and Income', *The Quarterly Journal of Economics* 117, 2: 437-466.

- Galati, G. and Tsatsaronis, K. (2001) 'The Impact of the Euro on Europe's Financial Markets', *The BIS Working Papers*, No. 100.
- Galor, O. and Weil, D. (2000) 'Population, Technology and Growth: from Malthusian Stagnation to the Demographic Transition and Beyond', *American Economic Review* 90, 4: 806-828.
- Gamberale, C. and Mattoo, A. (2002) 'Domestic Regulations and Liberalization of Trade in Services', in B. Hoekman, A. Mattoo and P. English (eds.) *Development Trade, and the WTO*, Washington DC: World Bank.
- Gilbert, C. (1995) 'International Commodity Control: Retrospect and Prospect', *World Bank Policy Research Working Paper* No. 1545.
- Gilbert, J., Scollay, R. and Bora, B. (2001) 'Assessing Regional Trading Arrangements in the Asia-Pacific', *Policy Issues in International Trade and Commodities*, Study Series No. 15, Geneva: UNCTAD.
- Gordon, R.J. (2000) 'Does the "New Economy" Measure up to the Great Inventions of the Past?', *Journal of Economic Perspectives* 14, 1: 49-74.
- Gréboval, D. and Munro, G. (1999) 'Chapter 1 – Overcapitalization and Excess Capacity in World Fisheries: Underlying Economics and Methods of Control', in D. Gréboval (ed.) *FAO Fisheries Technical Paper* No. 386: 1-46. Online. Available HTTP: <http://www.fao.org/DOCREP/003/X2250E/X2250E00.HTM>.
- Greenaway, D. and Miller, C.R. (1990) 'South-South Trade: Theory, Evidence and Policy Implications', *The World Bank Research Observer* 5, 1: 47-68.
- Grilli, E. and Yang, M.C. (1988) 'Primary Commodity Prices, Manufacturing Goods Prices, and the Terms of Trade of Developing Countries: What the Long Run Shows', *World Bank Economic Review* 2, 1: 1-47.
- Grossman, G.M. and Helpman, E. (1991) 'Endogenous Product Cycles', *Economic Journal* 101: 1214-1229.
- (1995) 'The Politics of Free Trade Agreements', *American Economic Review* 85, 4: 667-690.
- Grossman, G.M. and Krueger, A.B. (1993) 'Environmental Impacts of a North American Free Trade Agreement', in P. Gardner (ed.) *The US-Mexico Free Trade Agreement*, Cambridge, MA: MIT Press.
- (1995) 'Economic Growth and the Environment' *Quarterly Journal of Economics* 110, 2: 353-377.
- Haberler, G. d'Oliveira Campos, R., Meade, J.-E. and Timbergen, J. (1958) 'Haberler Report', *Trends in International Trade*, Geneva: GATT Secretariat
- Hadaas, Y. and Williamson, J. (2001) 'Terms of Trade Shocks and Economic Performance: 1870-1940: Prebisch and Singer Revisited', *NBER Working Paper* No. 8188.
- Hall, R.E. and Jones, C. (1999) 'Why do Some Countries Produce so much more Output per Worker than Others?', *The Quarterly Journal of Economics* 114, 1: 83-116.
- Hamilton, C.B. (2002) 'Globalization and Democracy', *CEPR Discussion Paper* No. 3653.
- Hansen, G. and Prescott, E. (2002) 'Malthus to Solow', *American Economic Review* 92, 4: 1205-1217.
- Hanson, G.H. (2001) 'Should Countries Promote Foreign Direct Investment?', *G-24 Discussion Paper Series* No. 9, February 2001, Geneva: UNCTAD,
- Hanson, G. and Harrison, A. (1999) 'Who Gains from Trade Reform? Some Remaining Puzzles', *NBER Working Paper* No. 6915.
- Hanushek, E. and Kimko, D. (2000) 'Schooling, Labor-Force Quality, and the Growth of Nations', *American Economic Review* 90, 5: 1184-1208.
- Hardin, A. and Holmes, L. (1997) 'Services Trade and Foreign Direct Investment', Staff Research Paper, Industry Commission. Canberra: Australian Government Publishing Services.
- (2001) 'Assessing Barriers to Service Sector Investment' in C. Findlay and T. Warren (eds.) *Impediments to Trade in Services: Measurement and Policy Implications*, London: Routledge.
- Helpman, E. (1998) *General Purpose Technologies and Economic Growth*, Cambridge, Mass.: MIT Press.

- Hertel, T., Anderson, K., Francois, J. and Martin, W. (2000) 'Agriculture and Non-agricultural Trade Liberalization in the Millennium Round' *Centre for International Economic Studies Policy Discussion Paper No. 0016*, Adelaide: University of Adelaide.
- Hettige, H., Lucas, R.E. and Wheeler, D. (1992) 'The Toxic Intensity of Industrial Production: Global Patterns, Trends and Trade Policy', *American Economic Review* 82, 2: 478-481.
- Hoda, A. (2001) *Tariff Negotiations and Renegotiations under the GATT and the WTO: Procedures and Practise*, Cambridge: Cambridge University Press.
- Hodge, J. (2002) 'Liberalization of Trade in Services in Developing Countries', in B. Hoekman, A. Mattoo and P. English (eds.) *Development Trade, and the WTO*, Washington, DC: World Bank.
- Hoekman, B. (1996) 'Assessing the General Agreement on Trade in Services', in W. Martin and L.A. Winters (eds.) *The Uruguay Round and the Developing Economies*, Cambridge, U.K.: Cambridge University Press.
- (2000) 'The Next Round of Services Negotiations: Identifying Priorities and Options', *Federal Reserve Bank of St. Louis Review* 82: 31-47.
- Hoekman, B. and Kostecki (2001) *The Political Economy of the World Trading System: The WTO and Beyond*, New York: Oxford University Press.
- Hoekman B. and Mavroidis P.C. (2000) 'WTO Dispute Settlement, Transparency and Surveillance', *The World Economy* 23, 4: 527-542.
- Hoekman, B., Ng, F. and Olarreaga, M. (2002a) 'Reducing Agricultural Tariffs or Domestic Support: What's More Important for Developing Countries?', mimeo, Washington, DC: World Bank.
- (2002b) 'The Incidence of Agricultural Support Policies on Developing Countries', mimeo, Washington, DC: World Bank.
- Horn, H. and Mavroidis P.C. (1999a) 'Remedies in the WTO Dispute Settlement System and Developing Country Interests', World Bank, WTO Background Paper, Washington, DC: World Bank. Online. Available HTTP: http://www1.worldbank.org/wbiep/trade/papers_2000/BPdisput.PDF.
- Horn, H., Mavroidis, P.C. and Nordström, H. (1999b) 'Is the Use of the WTO Dispute Settlement System Biased?', *Centre for Economic Policy Research (CEPR) Discussion Paper No. 2340*, London: CEPR.
- Hudec, R.E. (1975) *The GATT Legal System and World Trade Diplomacy*, New-York: Praeger.
- (1987) *Developing Countries in the GATT Legal System*, London: Gower.
 - (1991) *Enforcing International Trade Law: The Evolution of the Modern GATT Legal System*, Butterworth Legal Publishers.
- Hunja, R.R. (2003) 'Obstacles to Public Procurement Reform in Developing Countries', in S. Arrowsmith and M. Trybus (eds.) *Public Procurement: The Continuing Revolution*, Kluwer Law International 2003.
- Instituto Mexicano de la Propiedad Industrial (IMPI) (2002) *IMPI en Cifras*, Online. Available HTTP: <http://www.impi.gob.mx/>.
- International Monetary Fund (IMF) (2002) 'World Economic Outlook', *Trade and Finance*, September 2002, Washington, DC: International Monetary Fund.
- International Trade Centre (ITC) (2000) *Coffee: An Exporter's Guide*, Geneva: International Trade Centre.
- Jackson, J. (1969) *World Trade and the Law of the GATT*, Indianapolis: Bobbs-Merill.
- (1996) *The World Trading System*, Cambridge, MA: MIT Press.
- Johnson, D. (2000) 'Population, Food, and Knowledge', *American Economic Review* 90, 1: 1-14.
- Jones, C.I. (1995) 'Time Series Tests of Endogenous Growth Models', *The Quarterly Journal of Economics* 110, 495-525.
- (2002) 'Sources of Economic Growth in a World of Ideas', *American Economic Review* 92, 2: 220-239.

- Jorgenson, D.W. (2001) 'Information Technology and the US Economy', *American Economic Review* 90, 1: 1-32.
- Joseph, F. and Rombout, M. (2001) 'Trade Effects from the Integration of the Central and Eastern European Countries into the European Union', *SEI Working Paper*, No.41, Brighton: *Sussex European Institute*.
- Kaufmann D., Kraay A. and Zoido-Lobaton, P. (2002) 'Governance Matters II: Updated Indicators for 2000-01', *Working Paper* No. 2772, Washington, DC: World Bank.
- Keller, W. (2002) 'Geographical Localization of International Technology Diffusion', *The American Economic Review* 92, 1: 120-142.
- Kenen, P.B. (2001) *The International Financial Architecture: What's new? What's missing?*, Washington, DC: Institute for International Economics (IIE).
- (2002) 'Currency Union and Trade: Variations on Themes by Rose and Persson' *Reserve Bank of New Zealand, Discussion Paper Series*, No. DP2002/08, Wellington: Reserve Bank of New Zealand.
- Kessie, E. (2000) 'Enforceability of the Legal Provisions Relating to Special and Differential Treatment under the WTO Agreements', *The Journal of World Intellectual Property* 3, 6: 955-976.
- Kokko, A. (2002) 'Export-Led Growth in East Asia: Lessons for Europe's Transition Economies', *Working Paper* No. 142, European Institute of Japanese Studies, Stockholm: Stockholm School of Economics.
- Kokko, A., Tansini, R. and Zejan, M.C. (1996) 'Local Technological Capability and Productivity Spillovers From FDI in the Uruguayan Manufacturing Sector', *The Journal of Development Studies* 32, 4: 602-611.
- Kono, M. and Schuknecht, L. (1998) 'Financial Service Trade, Capital Flows and Financial Stability', *WTO Working Paper* ERAD-98-12, mimeograph.
- Krueger, A.O. (1997) 'Trade Policy and Economic Development: How We Learn', *The American Economic Review* 87, 1: 1-22.
- Lacarte-Muró, J. and Gappah, P. (2000) 'Developing Countries and the WTO Legal and Dispute Settlement System: A View from the Bench', *Journal of International Economic Law* 3, 3: 395-401.
- Lall, S. (2000) 'Technological Structure and Performance of Developing Country Manufactured Exports, 1985-1998', *Working Paper* No. 44, Queen Elisabeth House.
- Langhammer, R.J. and Hiemenz, U. (1990) 'Regional Integration among Developing Countries', *Kieler Studien* 232, Tübingen.
- Lawrence, R.Z. (1996) *Regionalism, Multilateralism and Deeper Integration*, Washington, DC: Brookings Institution Press.
- Levenstein, M.C. and Suslow, V.Y. (2001) 'Private International Cartels and Their Effect on Developing Countries', mimeo, Washington, DC: World Bank.
- Levine, R. (1997) 'Financial Development and Economic Growth: Views and Agenda', *Journal of Economic Literature* 35: 688-726.
- (2001) 'International Financial Liberalization and Economic Growth', *Review of International Economics* 9: 688-702.
- Levine, R. and Renelt, D. (1992) 'A Sensitivity Analysis of Cross-country Growth Regressions', *American Economic Review* 82: 942-63.
- Lewis, A.W. (1954) 'Economic Development with Unlimited Supplies of Labor', *Manchester School of Economics and Social Studies* 22: 139-191.
- Lima, N. and Venables, A.J. (2001) 'Infrastructure, Geographical Disadvantage, Transport Costs and Trade', *World Bank Economic Review* 15: 451-79.
- Lipsey, G.R. (1957) 'The Theory of Customs Unions, Trade Diversion and Welfare', *Economica* 24, 93: 40-46.
- Little, I., Scitovsky, T. and Scott, M. (1970) *Industry and Trade in Some Developing Countries*, London: Oxford University Press.

- Lopez-Cordova, J.E. and Meissner, C. (2000) 'Exchange-Rate Regimes and International Trade: Evidence from the Classical Gold Standard', *Working Paper* No. C00-118, Berkeley, CA: Center for International and Development Economics Research.
- Madani, D. (1999) 'A Review of the Role and Impact of Export Processing Zones', *World Bank Working Paper* No. 2238, Washington, DC: World Bank.
- Maddison, A. (1989), *The World Economy in the 20th Century*, Paris: OECD Development Centre.
- Mallampally, P. and Zimny, Z. (2000) 'Foreign Direct Investment in Services: Trends and Patterns', in Y. Aharoni and L. Nachum (eds.) *Globalization of Services: Some Implications for Theory and Practise*, London and New York: Routledge
- Malthus, T. (1798) *An Essay on the Principle of Population, as it Affects the Future Improvement of Society, with Remarks on the Speculations of Mr Godwin, M. Condorcet and Other Writer*, London: J. Johnson, in St. Paul's Churchyard.
- (1815) *An Inquiry into the Nature and Progress of Rent, and the Principles by Which it is Regulated*, London: John Murray, Albemarle Street.
- Marceau, G. (2001) 'Conflicts of Norms and Conflicts of Jurisdictions: The Relationship between the WTO Agreement and MEAs and other Treaties', *Journal of World Trade* 35, 6: 1081–1131.
- Markusen, J. (2002a) 'FDI and Trade' in B. Bora (ed.) *Foreign Direct Investment: Research Issues*, London: Routledge.
- (2002b) *Multinational Firms and the Theory of International Trade*, Cambridge, Mass: MIT Press.
- Markusen, J., Rutherford, T.F. and Tarr, D. (2000) 'Foreign Direct Investment in Services and the Domestic Market for Expertise', *NBER Working Paper* No. 7700.
- Maskus, K.E. (2000) *Intellectual Property Rights in the Global Economy*, Washington, DC: Institute for International Economics (IIE).
- Mattoo, A. and Fink, C. (2002) *Regional Agreements and Trade in Services: Policy Issues*, Washington, DC: World Bank.
- Mattoo, A., Roy D. and Subramanian, A. (2002) 'The Africa Growth and Opportunity Act and its Rules of Origin: Generosity Undermined?', *World Bank Policy Research Working Paper* No. 2908, Washington DC: World Bank.
- Mauro, P. (1995) 'Corruption and Growth', *The Quarterly Journal of Economics* 110, 3: 681-712.
- Mavroidis, P.C. (2000) 'Remedies in the WTO Legal System: Between a Rock and a Hard Place', *European Journal of International Law* 11, 4: 763-814.
- Mayer, J. (2001) 'Globalization, Technology Transfer and Skill Accumulation in Low-Income Countries', *Discussion Paper* No. 150, United Nations Conference on Trade and Development, Washington, DC: United Nations.
- McDermott, J. (2002) 'Development Dynamics: Economic Integration and the Demographic Transition', *Journal of Economic Growth* 7, 4: 371-409.
- Meade, J.E. (1955) *The Theory of Customs Unions*, Amsterdam: North Holland.
- Micco, A., Stein, E. and Ordóñez, G. (2002) 'The Currency Union Effect on Trade: Early Evidence from the EU', mimeo, Inter-American Development Bank.
- Michalopoulos C. (1999) 'The Developing Countries in the WTO', *The World Economy* 22, 1: 117-143.
- (2000) 'The Role of Special and Differential Treatment for Developing Countries in GATT and the World Trade Organization', *World Bank Policy Research Working Paper* No. 2388, Washington DC: World Bank.
- Milazzo, M. (1998) 'Re-examining Subsidies in World Fisheries', *World Bank Technical Paper* No. 406, Fisheries Series, Washington, DC: World Bank.

Milner, H. and Kubota, K. (2001) 'Why the Rush to Free Trade? Democracy and Trade Policy in the Developing Countries', paper presented at the Annual Meeting of the American Political Science Association, San Francisco, September.

Moran, T. (1998) *Foreign Direct Investment and Development*, Washington, Institute for International Economics.

– (2002) *Strategy and Tactics for the Doha Round: Capturing the Benefits of Foreign Direct Investment*, Manila: Asian Development Bank

Morisset, J. (1998) 'Unfair Trade? The Increasing Gap between World and Domestic Prices in Commodity Markets during the Past 25 Years' *World Bank Economic Review*, 12:3, 503-526.

Ng, F. and Yeats, A. (2002) 'What Can Africa Expect from its Traditional Exports?' *Africa Region Working Paper Series* No. 26, Washington, DC: World Bank.

North, D. (1994) 'Economic Performance Through Time', *American Economic Review* 84, 3: 359-368.

Okubo, A. (1999) 'Environmental Labeling Programs and the GATT/WTO Regime', *The Georgetown International Environmental Law Review* 9, 3: 599-646.

Oliveira Martins, J. and Price, T. (2001) 'International Competitiveness in South America: Not as Easy as ABC', paper prepared for the Twelfth International Forum on Latin American Perspectives on Competitiveness and New Technologies in Latin America, Madrid November 10 to November 12, 2001.

Organisation for Economic Co-operation and Development (OECD) (1998) *Improving the Environment through Reducing Subsidies – Part I: Summary and Conclusions – Part II: Analysis and Overview of Studies*, Paris: OECD.

– (2000a) *Improving the Environment through Reducing Subsidies – Part III: Case Studies*, Paris: OECD.

– (2000b) *Transition to Responsible Fisheries – Economic and Policy Implications*, Paris: OECD.

– (2001a) 'Regional Integration: Observed Trade and Other Economic Effects' *Working Party of the Trade Committee*, TD/TC/WP(2001)19/Rev.1, Paris: OECD.

– (2001b) *Main Science and Technology Indicators*, Paris: OECD.

– (2001c) *Environmental Goods and Services: The Benefits of Further Global Trade Liberalisation*, Paris and Washington, DC: OECD.

– (2002a) *Agricultural Policies in OECD: Monitoring and Evaluation*, Paris: OECD.

– (2002b) 'Regional Trade Agreements and the Multilateral Trading System', Consolidated Report TD/TC(2002)8/FINAL, OECD Trade Directorate OECD: Paris.

– (2002c) 'Service Providers on the Move: A Closer Look at Labour Mobility and the GATS.' TD/TC/WP(2001)26/FINAL.

– (2003) *Environmental Goods: A Comparison of the APEC and OECD Lists*, COM/ENV/TD(2003)10, Joint Working Party on Trade and Environment, Paris: OECD.

O'Rourke, K. and Williamson, J. (2002) 'From Malthus to Ohlin: Trade, Growth and Distribution Since 1500', *NBER working paper series* No. 8955.

Özden, C. and Reinhardt, E. (2003) 'The Perversity of Preferences: GSP and Developing Country Trade Policies, 1976-2000', *World Bank Policy Research Working Paper* No. 2955, Washington DC: World Bank.

Pacific Economic Cooperation Council (PECC) (1995a) *Impediments to Trade and Investment in the APEC Region*, Singapore: PECC.

– (1995b) *Milestones in APEC Liberalisation: A Map of Market Opening Measures by APEC Economies*, Singapore: PECC.

Panagariya, A. (2000) 'Evaluating the Case for Export Subsidies', *World Bank Working Paper* No. 2276, Washington, DC: World Bank.

- (2002) 'Formula Approaches to Reciprocal Tariff Liberalization', in B. Hoekman, A. Mattoo and P. English (eds.) *Development Trade, and the WTO*, Washington DC: World Bank
- Panayotou, T. (1995) 'Environmental Degradation at Different Stages of Economic Development', in I. Ahmed and J. E. Doeleman (eds.) *Beyond Rio: The Environmental Crises and Sustainable Livelihoods in the Third World*, London: McMillan Press.
- (1997) 'Demystifying the Environmental Kuznets Curve: Turning a Black Box into a Policy Tool', *Environment and Development Economics* (Special Issue: The Environmental Kuznets Curve) 2, 4: 465-484.
- Pangestu, M. (2000) 'Special and Differential Treatment in the Millennium: Special for Whom and How Different?', *World Economy* 23, 9: 1285-1302.
- Paratian, R. and Torres, R. (2001) *Studies on the Social Dimensions of Globalization: Bangladesh*, Geneva: International Labour Office.
- Pauwelyn, J. (2000) 'Enforcement and Countermeasures in the WTO: Rules are Rules - Toward a More Collective Approach', *The American Journal of International Law* 94, 2: 335-347.
- Porter, G. (2002) 'Fisheries Subsidies and Overfishing: Towards a Structured Discussion', Nairobi: United Nations Environment Programme (UNEP). Online. Available HTTP: http://www.unep.ch/etu/etp/acts/capbld/rdtwo/FE_vol_1.pdf.
- Prebisch, R. (1950) *The Economic Development of Latin America and its Principal Problems*, New York: United Nations.
- Radelet, S. and Sachs, J. (1998) 'Shipping Costs, Manufactured Exports and Economic Growth', mimeo, Harvard Institute for Economic Development.
- Ravallion, M. (2003) 'The Debate on Globalization, Poverty and Inequality: Why Measurement Matters', *World Bank Policy Research Working Paper* 3038, Washington DC: World Bank.
- Ray, G.F. (1977). 'The Real Price of Primary Products', *National Institute Economic Review*, 81: 72-76.
- Rege, V. (1994) 'GATT Law and Environment-Related Issues Affect the Trade of Developing Countries', *Journal of World Trade* 28 3: 95-170.
- Reinecke, G. and Torres, R. (2001) *Studies on the Social Dimensions of Globalization: Chile*, Geneva: International Labour Office.
- Ministry of Finance – DREE/Tresor (2003) *Revue Elargissement*, No.37, Online. Available HTTP: <http://www.dree.org/elargissement/RapportsSite/REA37.pdf>, (20 January 2003).
- Ricardo, D. (1817) *On the Principles of Political Economy and Taxation*, London: John Murray, Albemarle-Street.
- Robbins, D.J. (1996) 'HOS Hits Facts: Facts Win; Evidence on Trade and Wages in the Developing World', *Development Discussion Paper* No. 557, Harvard Institute for International Development, Harvard University.
- Robertson, R. (2000) 'Wage Shocks and North American Labour-market Integration', *American Economic Review* 90, 4: 742-764.
- Robinson, J.A. (2000) 'Where Does Inequality Come From? Ideas and Implications for Latin America', paper prepared for the OECD Conference on Poverty and Income Inequality in Developing Countries: A Policy Dialogue on the Effects of Globalization, Paris November 30 to December 1, 2000.
- Rodriguez, F. and Rodrik, D. (2000) 'Trade Policy and Economic Growth: a Sceptic's Guide to the Cross-national Evidence', *NBER Macroeconomics Annual 2000*, Cambridge: MIT Press.
- Rodrik, D. (1997) *Has Globalization Gone too Far?*, Washington, DC: Institute for International Economics.
- (1998) 'Why Do More Open Economies Have Bigger Governments?', *Journal of Political Economy* 106, 5: 997-1032.
- (2002a) 'Feasible Globalizations', Mimeo: Harvard University.

- (2002b) 'Trade Policy Reform and Institutional Reform', in B. Hoekman, A. Mattoo and P. English (eds.), *Development, Trade, and the WTO*, Washington, DC: World Bank.
- Rodrik, D., Subramanian, A. and Trebbi, F. (2002) 'Institutions Rule: The Primacy of Institutions over Geography and Integration in Economic Development', *NBER Working Paper* No. 9305.
- Röller, L.H. and Waverman, L. (2001) 'Telecommunications Infrastructure and Economic Development: A simultaneous Approach', *American Economic Review* 91, 4: 909-923.
- Sachs, J.D. (2001) 'Tropical Underdevelopment', *NBER Working paper* No. 8119.
- (2003) 'Institutions don't Rule: Direct Effects on Geography on Income', *NBER Working Paper* No. 9490.
- Sala-i-Martin, X. (2002a) 'The Disturbing "Rise" of Global Income Inequality', *NBER Working Paper Series*, No. 8904, National Bureau of Economic Research.
- (2002b) 'The World Distribution of Income (estimated from individual country distributions)' *NBER Working Paper* No. w8933.
- Schiff, M. and Valdes, A. (1992) *The Political Economy of Agricultural Pricing Policy: a Synthesis of the Economics in Developing Countries*, World Bank comparative study, Baltimore: Johns Hopkins University.
- Schoenbaum, T.J. (2002) 'International Trade and Environmental Protection', in P. Bernie and A. Boyle (eds.) *International law & the environment*, Oxford: Oxford University Press.
- Schorr, D.K. (1999) 'Fishery Subsidies and the WTO', in G.P. Sampson and W. Bradnee Chambers (eds.) *Trade, Environment, and the Millennium*, Tokyo: United Nations University Press.
- Sen, A (1999), *Development as Freedom*, New York: Anchor Books.
- Sender, J. (1999) 'Africa's Economic Performance: Limitations of the Current Consensus', *Journal of Economic Perspectives* Vol. 13, No. 3, pp. 89-114.
- Shafrik, N. (1994) 'Economic Development and Environmental Quality: An Econometric Analysis', *Oxford Economic Papers* 46: 757-773.
- Shahin, M. (1999) 'Trade and Environment: How Real is the Debate?', in G.P. Sampson and W. Bradnee Chambers (eds.) *Trade, Environment, and the Millennium*, Tokyo: United Nations University Press.
- Singer, H. (1950) 'The Distribution of Gains Between Investing and Borrowing Countries', *American Economic Review, Papers and Proceedings* 40, 2: 473-485.
- Singh, A. and Dhumale, R. (1999) 'Competition Policy, Development and Developing Countries' *T.R.A.D.E. Working Papers*, Geneva: South Centre.
- Slaughter, M. (2000) 'Trade and Labour-Market Outcomes: What about Developing Countries?', Paper prepared for NBER Inter-American Seminar on Economics.
- Snape, W.J. and Lefkovitz, N.B. (1994) 'Searching for GATT's Environmental Miranda: Are 'Process Standards' Getting 'Due Process'', *Cornell International Law Journal* 27(3):777-817.
- Soloaga, I. and Winters, A.L. (1999) 'How has Regionalism in the 1990s affected Trade?', *Policy Research Working Paper*, No. 2156, Trade Development Research Group, Washington, DC: World Bank.
- Spilimbergo, A., Londoño, J.L. and Székely, M. (1999) 'Income Distribution, Factor Endowments, and Trade Openness', *Journal of Development Economics* 59, 77-101.
- Srivastava, V. (2000) 'India's Accession to the Government Procurement Agreement: Identifying Costs and Benefits', mimeo, Washington, DC: World Bank.
- Stawowy (2001) 'Calculation of *Ad valorem* Tariff Equivalents of Non- *Ad valorem* tariffs – technical notes', mimeo, Geneva: UNCTAD.
- Stephens, M. (1998) 'Export Credit Agencies, Trade Finance, and South East Asia', *IMF Working Paper* WPI/98/175, Washington, DC: IMF.

- Stern, R. (2002) 'Quantifying Barriers to Trade in Services', in B. Hoekman, A. Mattoo and P. English (eds.), *Development, Trade and WTO: A Handbook*, Washington, DC: World Bank.
- Stotsky, J. and WoldeMariam, A. (2002) 'Central American Tax Reform: Trends and Possibilities', *IMF Working Paper*, WP/02/227, Washington DC: IMF.
- Subrahmanyam, B. (2002) 'The Usage of Investment Incentives and Their Consistency with WTO Rules', mimeo, Berne: World Trade Institute.
- Subramanian, A. and Watal, J. (2000) 'Can TRIPS Serve as an Enforcement Device for Developing Countries in the WTO?' *Journal of International Economic Law* 3, 3: 403-416.
- Summers, L.H. (1991) 'Regionalism and the World Trading System', *Policy Implications of Trade and Currency Zones*, Federal Reserve Bank of Kansas City, 295-301.
- Torras, M. and Boyce, J. (1998) 'Income, Inequality and Pollution: A Reassessment of the Environmental Kuznets Curve', *Ecological Economics* 25: 147-160.
- Trewin, R. (2000) 'A Price-impact Measure of Impediments to Trade in Telecommunications Services', in C. Findlay and T. Warren (eds.), *Impediments to Trade in Services*, Measurement and Policy Implications, London: Routledge.
- United Nations Conference on Trade and Development (UNCTAD) (1994) 'Impediments and Disincentives to Trade among Developing Countries: a Survey', UNCTAD/ECDC/244, 21 October 1994, Geneva: UNCTAD.
- (1996) *World Investment Report: Investment, Trade and International Policy Arrangements*, Geneva: UNCTAD.
 - (1999) *World Investment Report: Foreign Direct Investment and The Challenge of Development*, Geneva: UNCTAD.
 - (2001a) *Duty and Quota Free Market Access for LDCs: An Analysis of Quad Initiatives*, Geneva: UNCTAD.
 - (2001b) *World Investment Report: Promoting Linkages*, Geneva, UNCTAD.
 - (2002a), *UNCTAD Handbook of Statistics*, New York and Geneva: United Nations.
 - (2002b) *Back to Basics: Market Access Issues in the Doha Agenda*, Geneva: UNCTAD.
 - (2002c) *World Investment Report: Transnational Corporations and Export Competitiveness*, Geneva, UNCTAD.
- United Nations Conference on Trade and Development (UNCTAD) and World Trade Organization (WTO) (2002) 'Trade-Related Investment Measures and Other Performance Requirements', G/C/W/307/Add.1, Council for Trade in Goods, Geneva: WTO.
- United Nations Development Programme (UNDP) (2002) *Human Development Report 2002. Deepening Democracy in a Fragmented World*, New York and Oxford: Oxford U.P.
- United Nations Economic Commission for Europe (UN-ECE) (2003) *Economic Survey*, ECE/EAD/2003/1. Online. Available HTTP: <http://www.unece.org/ead/survey.htm>.
- United Nations Economic Commission for Latin America and the Caribbean (UNECLAC) (2003) 'Preliminary Overview of the Economies of Latin America and the Caribbean 2002', UN Economic Commission for Latin America and the Caribbean (ECLAC).
- United Nations Human Development Report (2002) *Human Development Report*, New York: UNDP.
- United States Department of Agriculture (2001) *Profiles of Tariffs in Global Agricultural Markets*, Washington, DC: US Department of Agriculture.
- Valles, C.M. and McGivern, B.P. (2000) 'The Right to Retaliate under the WTO Agreement: The 'Sequencing' Problem'', *Journal of World Trade* 34, 2: 63-84.
- Van der Borgh, K. (1999) 'The Advisory Center on WTO Law: Advancing Fairness and Equality' *Journal of International Economic Law* 2, 4: 723-728.

- Venables, A.J. (2001) 'Geography and International Inequalities: the Impact of New Technologies', paper prepared for World Bank Annual Bank Conference on Development Economics, Washington, DC, May 2001.
- Warren, T. (2000) 'The Impact on Output of Impediments to Trade and Investment in Telecommunication Services', in C. Findlay and T. Warren (eds.), *Impediments to trade in services, Measurement and Policy Implications*, London: Routledge.
- Wei, S. (2000) 'Natural Openness and Good Government', *NBER Working Paper* No. 7765.
- Wei, S. and Wu, Y. (2001) 'Globalization and Inequality: Evidence from Within China', *NBER Working Paper* No. 8611.
- Whalley, J. (1998) 'Why do Countries seek Regional Trade Agreements?' in J. Frankel (ed.) *The Regionalization of the World Economy*, Chicago and London: The University of Chicago Press.
- (1999) 'Special and Differential Treatment in the Millennium Round', *World Economy* 22, 8: 1065-1093.
- Wijnholds, J.O.B. and Kapteyn, A. (2001) 'Reserve Adequacy in Emerging Market Economies', *IMF Working Paper* WP/01/143, Washington, DC: IMF.
- Winters, L.A. (2000) 'Trade and Poverty: Is There a Connection' in D. Ben-David, H. Nordström and A. Winters (eds.), *Trade, Income Disparity and Poverty*, Geneva: World Trade Organization.
- Wood, A. (1997) 'Openness and Wage Inequality in Developing Countries: The Latin American Challenge to East Asian Conventional Wisdom', *The World Bank Economic Review* 11, 1: 33-58.
- World Bank (1978) *World Development Report*, Washington, DC: World Bank.
- (2000) *World Development Report 2000/2001: Attacking Poverty*, Washington, DC: World Bank.
 - (2002) *Global Economic Prospects and the Developing Countries: Investing to Unlock Global Opportunities*, Washington DC: World Bank.
 - (2003) 'Investing to Unlock Global Opportunities', *Global Economic Prospects and the Developing Countries*, Washington DC: World Bank.
- World Health Organization (WHO) (2000) *WHO Medicines Strategy: 2000-2003*, Geneva: WHO.
- World Health Organization (WHO) and World Trade Organization (WTO) Secretariats (2001) 'Report of the Workshop on Differential Pricing and Financing of Essential Drugs', Report on the Workshop held on 8-11 April 2001, Høsbjør, Norway, mimeograph.
- World Intellectual Property Organization (WIPO) (2002) 'Traditional Knowledge – Operational Terms and Definitions', WIPO/GTRKF/IC/3/9, Intergovernmental Committee on Intellectual Property and Genetic Resources, Traditional Knowledge and Folklore, Third Session 13 to 21 June 2002, Geneva: WIPO.
- World Trade Organization (WTO) Secretariat (1996) *Annual Report: Trade and Foreign Direct Investment*, Vol I, Geneva, World Trade Organisation.
- (1998) *Opening Markets in Financial Services and the Role of the GATS*, Special Study No. 1, Geneva: WTO.
 - (1999a) 'Developing Countries and the Multilateral Trading System: Past and Present – Background Note by the Secretariat', Prepared for the High Level Symposium on Trade and Development, Geneva, 17-18 March 1999, mimeograph.
 - (1999b) *Trade, Finance and Financial Crises*, Special Study No. 3, Geneva: WTO. Online. Available HTTP: http://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/special_study_3_e.pdf.
 - (1999c) *Trade and Environment*, Special Study No. 4, Geneva: WTO. Online. Available HTTP: http://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/special_study_4_e.pdf.
 - (2000a) 'Environmental Benefits of Removing Trade Restrictions and Distortions: The Fisheries Sector - Note by the Secretariat', WT/CTE/W/167, Committee on Trade and Environment, Geneva: WTO.

- (2000b) 'Information Relevant to the Consideration of the Market Access Effects of Eco-Labeling Schemes - Note by the Secretariat', WT/CTE/W/150, Committee on Trade and Environment, Geneva: WTO.
- (2001a) *Trade Policy Review of Malaysia*, Geneva: WTO.
- (2001b) *Market Access: Unfinished Business*, Special Study No. 6, Geneva: WTO.
- (2001c) *Guide to the GATS: An Overview of Issues for Further Liberalisation of Trade in Services*, The Hague: Kluwer Law.
- (2001d) 'Environmental Benefits of Removing Trade Restrictions and Distortions: The Fisheries Sector - Note by the Secretariat', WT/CTE/W/167/Add.1, Committee on Trade and Environment, Geneva: WTO.
- (2001e) 'Compliance and Dispute Settlement in the WTO and in MEAs – Note by the WTO and UNEP Secretariats', WT/CTE/W/191, Committee on Trade and Environment, Geneva: WTO.
- (2002a) *Committee on Regional Trade Agreements – Coverage, Liberalization Process and Transitional Provisions in Regional Trade Agreements – Background Survey by the Secretariat*, Working Document of Committee on Regional Trade Agreement, WT/REG/W/46 No. 02-1776, Geneva: WTO.
- (2002b) *Trade Policy Review of Mexico*, Geneva: WTO.
- (2002c) *Trade Policy Review of Guatemala*, Geneva: WTO.
- (2002d) 'Working Group on Trade and Transfer of Technology – Trade of Transfer of Technology – Background Note by the Secretariat', WT/WGTT/W/1 Working document of Working Group on Trade and Transfer of Technology, No. 02-1698.
- (2002e) 'The Relationship between Trade and Finance: A Review of Selected Literature Related to Financial Crises in the 1990s – Note by the Secretariat', WT/WGTDF/W/4, Working Group on Trade, Debt and Finance, Geneva: WTO.
- (2002f) 'The Relationship between Trade and Debt: A Review of Selected Literature – Note by the Secretariat', WT/WGTDF/W/9, Working Group on Trade, Debt and Finance, Geneva: WTO.
- (2002g) 'Towards Greater Coherence' – Note by the Secretariat', WT/WGTDF/W/17, Working Group on Trade, Debt and Finance, Geneva: WTO.
- (2002h) 'Scope and Definitions: 'Investment' and 'Investor' - Note by the Secretariat', WT/WGTI/W/108, Working Group on the Relationship between Trade and Investment, Geneva: WTO.
- (2002i) 'GATT/WTO Dispute Settlement Practice Relating to GATT Article XX, Paragraphs (b), (d) and (g) – Note by the WTO Secretariat', WT/CTE/W/203, Committee on Trade and Environment, Geneva: WTO.
- (2003a) *Trade Policy Review New Zealand*, Geneva, WTO.
- (2003b) 'Update of WTO Dispute Settlement Cases', WT/DS/OV/10, Summary prepared by the WTO Secretariat, Geneva: WTO.
- (2003c) 'Matrix on Trade Measures Pursuant to Selected Multilateral Environmental Agreements – Note by the Secretariat', WT/CTE/W/160/Rev.2 and TN/TE/S/5, Committee on Trade and Environment and Committee on Trade and Environment Special Session, Geneva: WTO.