

I. La economía y el comercio mundiales en 2013 y comienzos de 2014

En 2013, el comercio mundial de mercancías siguió creciendo a un ritmo moderado del 2,2%, casi idéntico al incremento en el 2,3% del año anterior. Tanto en 2012 como en 2013, el crecimiento fue inferior al promedio del 5,3% de los 20 últimos años, y también considerablemente inferior al promedio del 6% de los 20 años inmediatamente anteriores a la crisis de 2008-2009. El volumen del comercio mundial de mercancías siguió aumentando lentamente durante los primeros meses de 2014 a un ritmo del 2,1% en el primer trimestre, en comparación con el mismo período de 2013. El incremento anual previsto irá en aumento a medida que la economía mundial cobra impulso a lo largo del año.

1. Introducción

La atonía del crecimiento del comercio en 2013 se debió a una combinación de factores, incluida la escasa demanda de importaciones en las economías desarrolladas (-0,3%) y el moderado crecimiento de las importaciones en las economías en desarrollo (4,7%). En lo que respecta a las exportaciones, tanto las economías desarrolladas como las economías en desarrollo registraron únicamente pequeños incrementos (1,5% en las economías desarrolladas, y 3,6% en las economías en desarrollo).

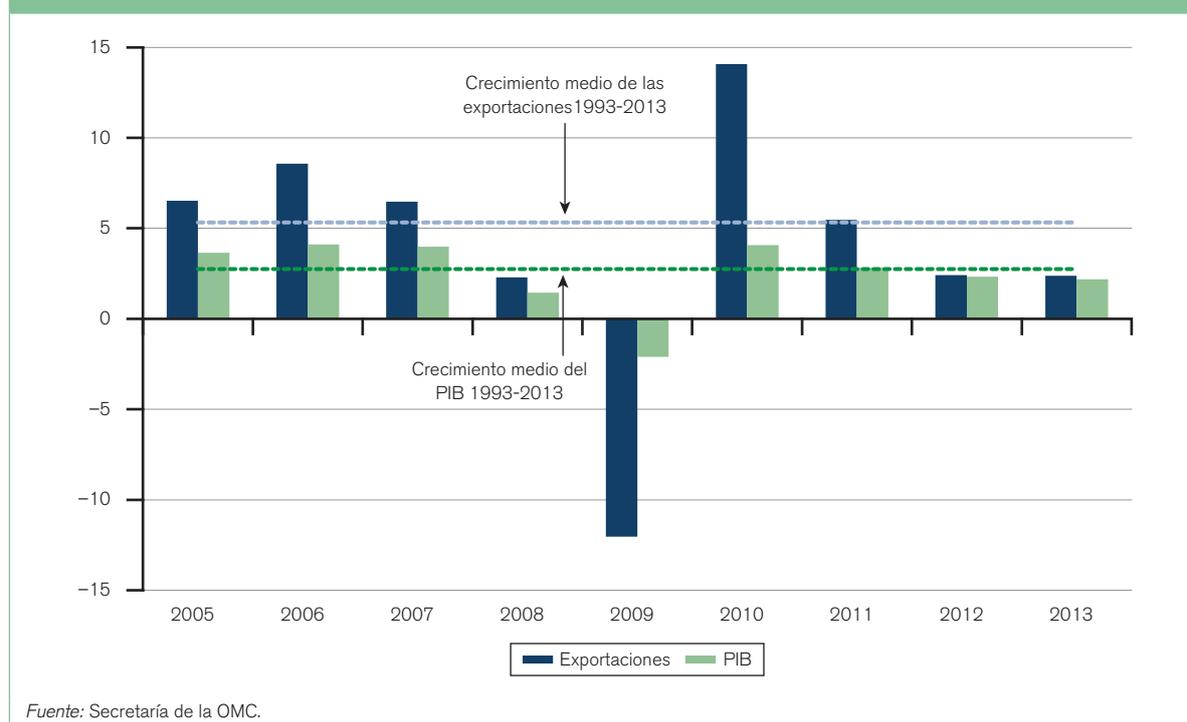
Son varios los factores que han contribuido a la debilidad del comercio y la producción en 2013, entre ellos, los efectos persistentes de la recesión en la UE, las altas tasas de desempleo de las economías de la zona del euro (con Alemania como notable excepción) y la incertidumbre sobre el calendario de abandono por la Reserva Federal estadounidense de su programa de estímulos monetarios. Este último factor ha contribuido a la volatilidad financiera de las economías en desarrollo en el segundo semestre de 2013, sobre todo en ciertas economías "emergentes" que presentan grandes desequilibrios por cuenta corriente.

La estimación del 2,2% de crecimiento del comercio mundial en 2013 representa el promedio de las exportaciones y las importaciones de mercancías en términos de volumen, es decir, ajustada para tener en cuenta las diferencias en las tasas de inflación y los tipos de cambio de los distintos países. Esta cifra es ligeramente inferior a la tasa de crecimiento del 2,5% prevista por la OMC para 2013. La razón principal de este menor crecimiento es un descenso mayor del esperado de las

corrientes de comercio de los países en desarrollo durante el segundo semestre del año pasado. Por segundo año consecutivo, la tasa de crecimiento del comercio mundial ha sido aproximadamente la misma que la del PIB mundial (producto interior bruto como medida de la producción de los países) a los tipos de cambio del mercado, y no el doble, como ocurría normalmente (véase el gráfico 1).

A pesar de que los indicadores adelantados fueron positivos, los datos económicos mostraban una constante atonía de la actividad económica y comercial en los países en desarrollo a comienzos de 2014. Según las cifras preliminares sobre el PIB de los Estados Unidos, la producción se hallaba casi completamente estancada en el primer trimestre de 2014, aunque ese dato se revisó posteriormente y se cambió por una disminución en el 2,1%, que muchos analistas atribuyeron a las rigurosas condiciones climatológicas invernales. A pesar de ese descenso de la producción, el desempleo de los Estados Unidos cayó al 6,3% en abril, lo que permitió a la Reserva Federal seguir adelante con su plan de "retirada" de la tercera ronda de medidas de flexibilización cuantitativa. En la Unión Europea, la producción se incrementó en el 1,3%, pero la actividad fue más intensa en Alemania y el Reino Unido, y más débil en Francia, Italia y las demás economías de la zona del euro. Las perspectivas mejoraron para la Unión Europea y la zona del euro: los índices de los gestores de compras de Markit Economics, proveedor independiente mundial de estudios empresariales, mostraban en abril el ritmo de expansión más rápido de los tres últimos años. El crecimiento del PIB del Japón fue sorprendentemente sólido en el primer trimestre, con un incremento anualizado del 5,9%. Se había previsto un

Gráfico 1: Aumento del volumen de las exportaciones de mercancías y del PIB mundiales, 2005-2013 (variación porcentual anual)



crecimiento más lento debido a la introducción de mayores impuestos sobre las ventas. Por último, en las economías en desarrollo se observó una desaceleración general de la actividad económica y del comercio durante el primer trimestre. La economía de China, que perdió dinamismo durante el primer trimestre, dio muestras de recuperación en el segundo semestre de acuerdo con el índice de los gestores de compras del sector manufacturero, indicador oficial publicado por la Federación China de Logística y de Contratación y la Oficina Nacional de Estadística de China, que aumentó a 50,8 en mayo, en comparación con 50,4 en abril.¹

En 2013, el valor de las exportaciones mundiales de mercancías creció en el 2,0% hasta 18,8 billones de dólares EE.UU. Esta tasa de crecimiento fue ligeramente inferior a la estimación del crecimiento del volumen de las exportaciones (+2,4%) que había hecho la OMC para ese año, lo que significa que los precios de las exportaciones disminuyeron ligeramente de un año a otro. Paralelamente, el valor de las exportaciones mundiales de servicios comerciales aumentó en el 5,6% hasta alcanzar los 4,6 billones de dólares.

En los primeros meses de 2014, se redujeron de manera considerable algunos factores de riesgo para las economías desarrolladas, con inclusión de la crisis de la deuda soberana en Europa o el conflicto fiscal entre los poderes ejecutivo y legislativo en los Estados Unidos. Mientras tanto, las economías en desarrollo se convirtieron en centro de atracción de varios factores de riesgo, como grandes déficits por cuenta corriente, crisis monetarias, sobreinversiones en capacidad productiva y reequilibrio de las economías para basarlas más en el consumo interno y menos en la demanda externa.

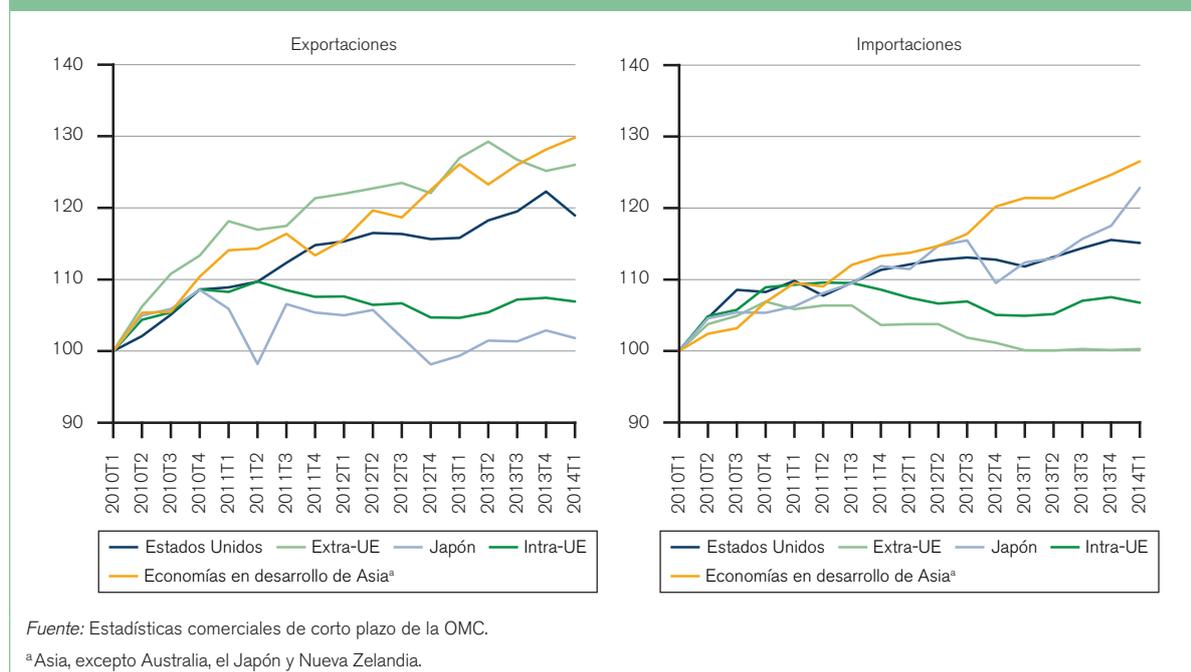
Las tensiones geopolíticas introdujeron riesgos significativos en 2013 y comienzos de 2014. Los conflictos civiles y las disputas territoriales en Oriente Medio, Asia y Europa Oriental podrían provocar aumentos en los precios de la energía y causar dificultades en las corrientes comerciales si se agravaran.

2. Evolución del comercio

(a) Nuevas perspectivas para el comercio

Tras un primer trimestre sin variaciones, las exportaciones de los Estados Unidos registraron durante el resto del año 2013 un crecimiento estable, antes de decaer en el primer trimestre de 2014, de acuerdo con los índices desestacionalizados sobre el volumen del comercio de mercancías que publican conjuntamente la OMC y la UNCTAD (véase también el gráfico 2). Por contra, las exportaciones de la Unión Europea al resto del mundo (es decir, las exportaciones destinadas fuera de la UE) mostraron un mayor vigor durante el primer trimestre de 2013, que se debilitó a lo largo del año y volvió a recuperarse ligeramente en el primer trimestre de 2014. El comercio entre los países de la UE (es decir, las exportaciones dentro de la UE) presentó una ligera tendencia alcista en el tercer trimestre, si bien se estancó en los otros tres trimestres. En el Japón, las exportaciones, que partían de niveles muy bajos, aumentaron de modo sostenido en 2013, antes de disminuir en el primer trimestre de 2014. Los datos desestacionalizados sobre las exportaciones de los países en desarrollo de Asia alternaron entre el crecimiento negativo y el crecimiento positivo en 2013, antes de iniciar en 2014 una trayectoria

Gráfico 2: Corrientes trimestrales del comercio de mercancías en determinadas economías, 2010T1-2014T1 (índices de volumen desestacionalizados, 2010T1=100)



moderadamente positiva, aunque los datos no ajustados estacionalmente fueron más negativos.

En general, durante el segundo semestre de 2013, las exportaciones aumentaron en los Estados Unidos (3,3%), el interior de la UE (2%), el Japón (1,2%) y las economías en desarrollo de Asia (1,9%), al tiempo que las exportaciones al exterior de la UE disminuyeron ligeramente (-1,5%).

En lo que respecta a las importaciones, el comercio externo de la UE registró una tendencia a la baja durante el año, con efectos negativos sobre la demanda mundial. La tendencia de las importaciones internas de la UE es la misma que la mostrada por sus exportaciones internas. Mientras tanto, las importaciones de los Estados Unidos, del Japón y de las economías en desarrollo de Asia registraron una tendencia en general alcista.

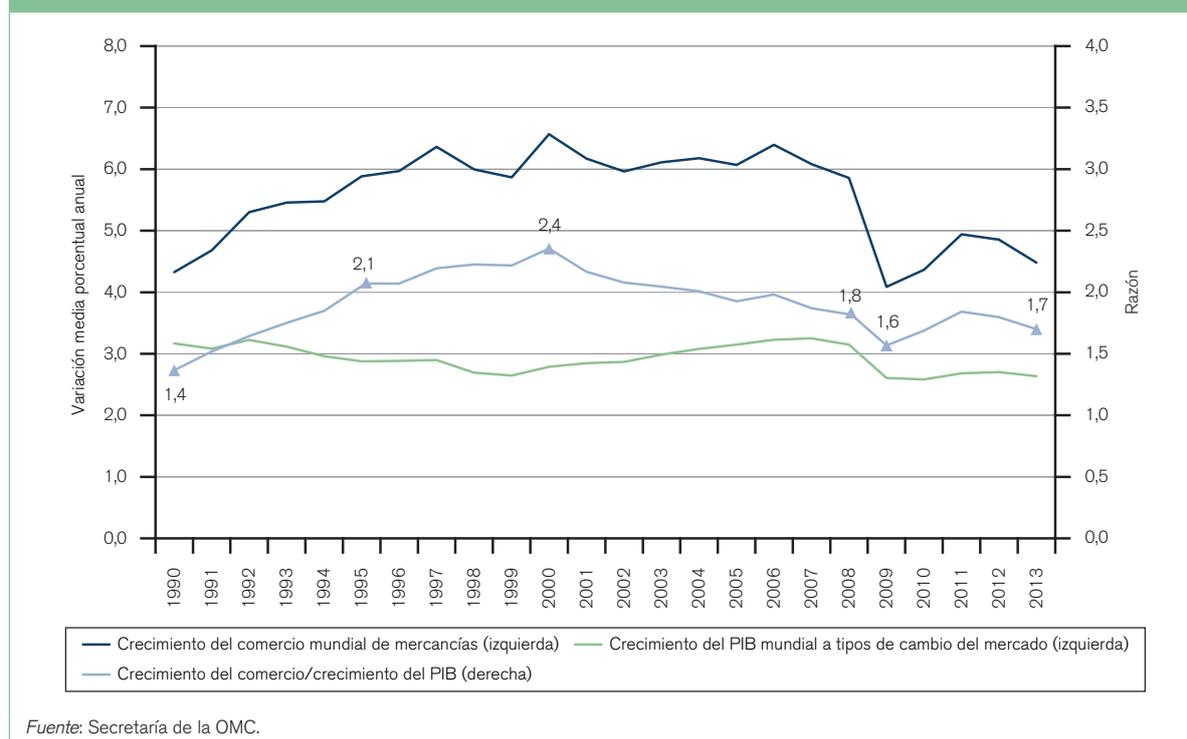
En el segundo semestre del año 2013, la demanda de importaciones mejoró en los principales mercados (con aumentos del 2,2% en los Estados Unidos, del 1,8% en el comercio interno de la UE, del 0,2% en el comercio externo de la UE, del 3,3% en el Japón y del 2% en las economías en desarrollo de Asia).

Las exportaciones y las importaciones trimestrales de las economías en desarrollo solo registraron un pequeño incremento en el segundo semestre del último año, ya que crecieron en torno al 0,5% y al 1%, respectivamente, entre el segundo y el cuarto trimestres. Esta tendencia afectó en particular a las corrientes de comercio de América Central

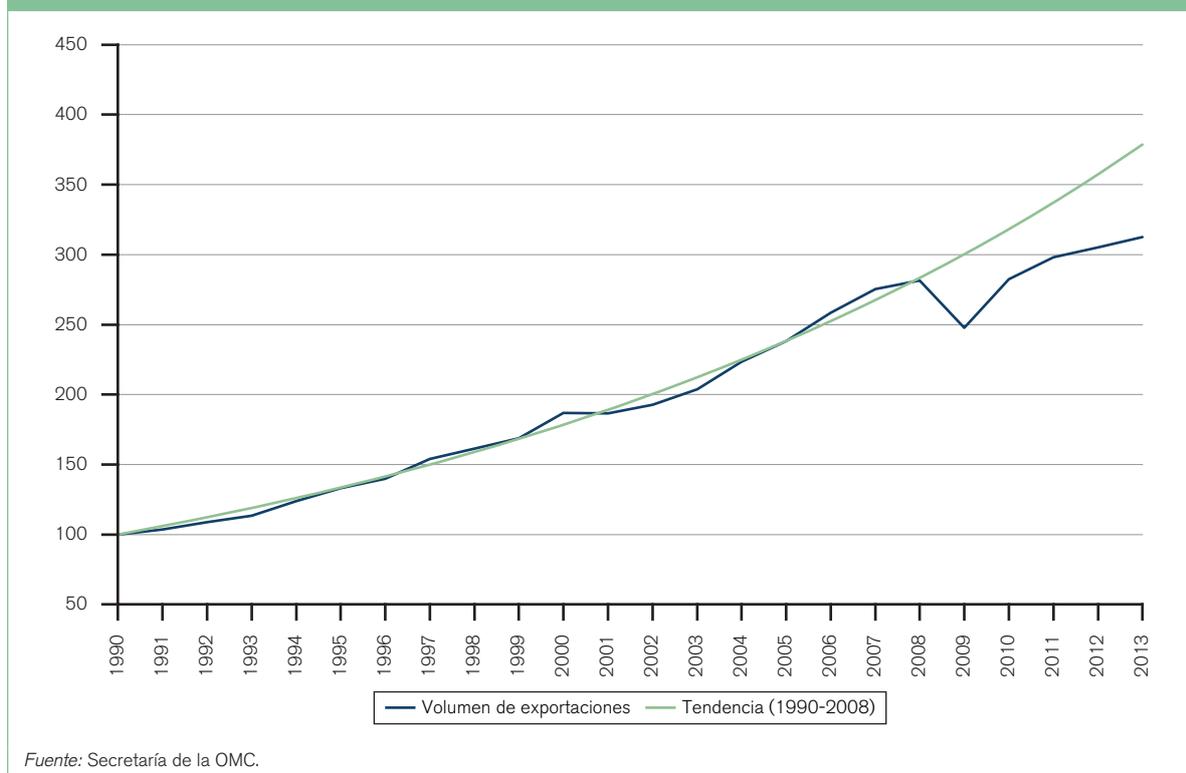
y del Sur (las exportaciones de la región disminuyeron en un 3%, contrayéndose las importaciones en un 5% durante ese período), y también a otras regiones exportadoras de recursos naturales. Sin embargo, los decrecimientos observados en las regiones en desarrollo quedaron en general compensados por la lenta tendencia alcista de las economías desarrolladas.

La demanda de importaciones externas de la UE fue sistemáticamente escasa a lo largo de 2013. Los indicios de un cambio de tendencia en el comercio interno de la UE empezaron a ser perceptibles a mediados del año, pero se debilitaron hacia el final del segundo semestre. Las importaciones de mercancías desde fuera de la UE, ajustadas para tener en cuenta las variaciones estacionales, fueron uniformes en el primer trimestre, tanto en cifras interanuales como por trimestres. Al mismo tiempo, las importaciones realizadas dentro de la UE aumentaron en el 1,7% en términos interanuales, pero disminuyeron en el 0,7% por trimestres. Las importaciones de mercancías de la Unión Europea representan el 32% de las importaciones mundiales, si se incluye el comercio interno de la UE, y el 15% de las importaciones mundiales si se excluye ese comercio interno. En conjunto, el comercio mundial creció a un ritmo del 1% en el primer trimestre, equivalente a una tasa anual del 2%. El aumento de las exportaciones fue de -0,5% para las economías desarrolladas y del 1,6% para las economías en desarrollo y la Comunidad de Estados Independientes (CEI). En cuanto a las importaciones, las economías desarrolladas tuvieron un crecimiento ligeramente negativo (-0,1%), mientras que las economías en desarrollo registraron un incremento del 1,3%.

Gráfico 3: Promedio móvil a 10 años del comercio y del PIB mundiales y de la razón entre ambos, 1990–2013



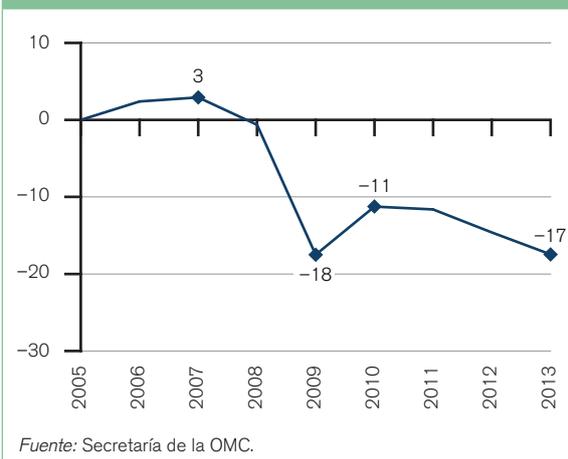
Fuente: Secretaría de la OMC.

Gráfico 4: Volumen de las exportaciones mundiales de mercancías, 1990-2013
(índice, 1990=100)

Por segunda vez en dos años, el comercio de mercancías aumentó en 2013 de manera más lenta que lo que cabía esperar en vista del crecimiento en términos de PIB de la economía mundial. Aunque en un año determinado es posible que el comercio crezca a un ritmo diferente que la producción, la tendencia desde la década de 1990 es que el comercio aumente a un ritmo aproximado del doble del crecimiento del PIB calculado a los tipos de cambio del mercado. En 2012, el aumento del comercio descendió hasta igualar la tasa de crecimiento del PIB, y en 2013 mantuvo el mismo ritmo, lo que ha llevado a los analistas a cuestionar si sigue siendo válida la relación anterior.

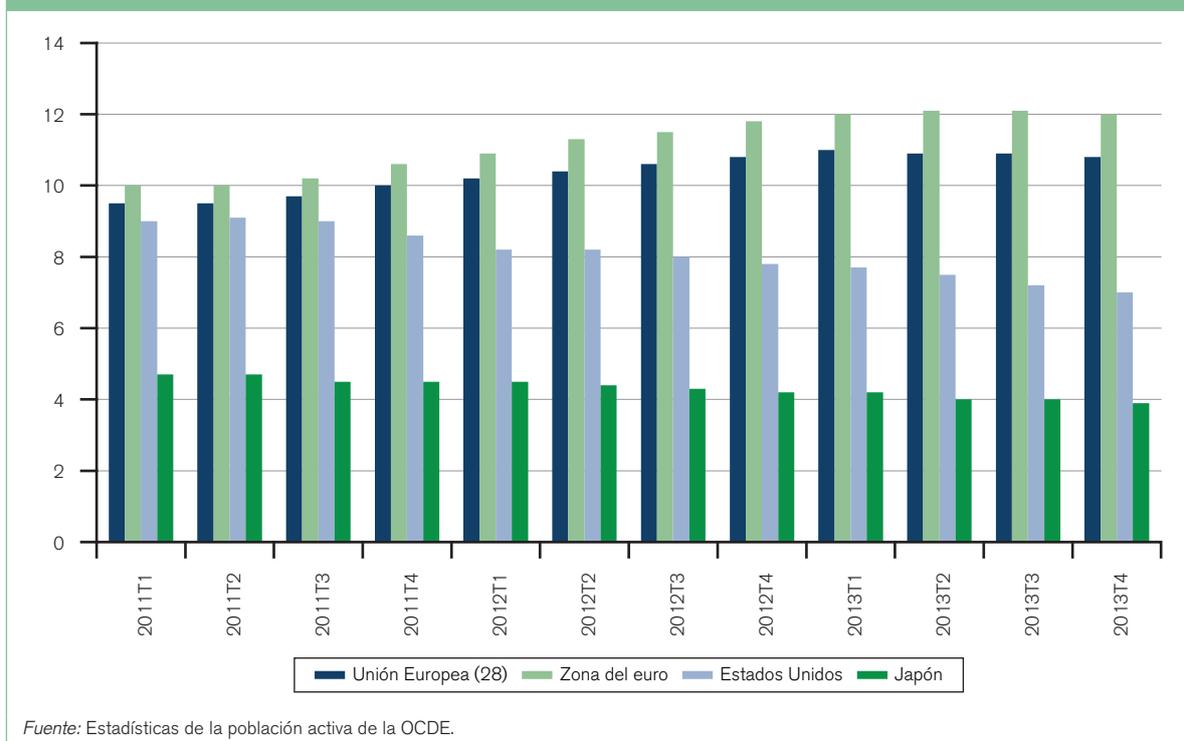
La razón entre los promedios móviles a 10 años del crecimiento del comercio mundial y del crecimiento del PIB mundial alcanzó su nivel máximo del 2,4 en 2000 (véase el gráfico 3), pero descendió a 1,7 en 2013. Según la tendencia observada históricamente, el comercio se contrae cuando la producción mundial se ralentiza, para experimentar posteriormente un fuerte repunte. Es posible que una serie de factores estructurales (tales como la dispersión de las cadenas de suministro, la composición por productos del comercio mundial, el proteccionismo encubierto, etc.) ayuden en parte a explicar el descenso en esa proporción. Pero también es posible que se trate de un fenómeno simplemente cíclico, dada la cantidad y la gravedad de las desaceleraciones mundiales observadas en los últimos años. Es aún pronto para determinar si, una vez que adquiera ritmo la recuperación mundial, se consolidará una razón de 2:1 entre expansión del comercio y crecimiento del PIB.

Gráfico 5: Desviación de los volúmenes de exportaciones mundiales de mercancías respecto de la tendencia anterior a la crisis, 2005-2013 (porcentaje)



El crecimiento del comercio mundial de mercancías a un ritmo del 2,2% en 2013 se sitúa por debajo del promedio del 5,3% correspondiente a los 20 últimos años (1993-2013) y del promedio del 6% anterior a la crisis y correspondiente al período 1990-2008 (véase el gráfico 4). Además de dar lugar a una tendencia constante a la baja del nivel de comercio, es posible que la recesión mundial de 2008-2009 haya reducido también el crecimiento medio del comercio. El promedio de expansión del comercio en el trienio transcurrido desde 2010 ha sido del 3,3%.

Gráfico 6: Tasas de desempleo en la Unión Europea (28), la zona euro, los Estados Unidos y el Japón, 2010T1-2013T4 (porcentaje de la población activa)



La diferencia entre la tendencia anterior a la crisis y los niveles que presenta actualmente el comercio mundial sigue en aumento. En 2013, el volumen del comercio mundial era inferior en el 17,2% al nivel de la tendencia y, por lo tanto, se hallaba en un nivel casi tan por debajo de la tendencia anterior a la crisis como el que tenía en 2009, período en que se produjo lo que los economistas denominan el “gran colapso del comercio” (véase el gráfico 5).

En 2012, la recesión de la UE tuvo unos efectos notablemente debilitadores sobre el volumen del comercio, debido a la importante porción del comercio mundial correspondiente a la Unión Europea (alrededor de un tercio, tanto en términos de exportaciones como de importaciones), y al hecho de que el comercio entre países de la UE se computa en el total del comercio mundial. En el Informe sobre el Comercio Mundial del año pasado, estimamos que el crecimiento del comercio mundial habría sido superior en más de 1 punto porcentual si se considerara a la UE como una única entidad y, en consecuencia, no se tuviera en cuenta su comercio interno. Haciendo análogo cálculo para 2013, no se obtiene un resultado significativamente mayor en la tasa de aumento (el comercio mundial crecería un 2,2% si se excluye el comercio interno de la UE, frente a un 2,1% si se tiene en cuenta), ya que, si bien el comercio entre los países de la UE siguió presentando cifras bajas, no disminuyó tanto como el año anterior. No obstante, si las economías de la UE se recuperan a mayor ritmo del esperado y se revitaliza el comercio

entre ellas, el comercio mundial crecería por encima de las actuales expectativas.

El elevado nivel de desempleo en la zona del euro podría frenar la demanda mundial de importaciones durante algún tiempo, ya que las tasas de desempleo tienden a disminuir gradualmente. La reciente experiencia de los Estados Unidos da una indicación del tiempo que podría ser necesario. A partir de su nivel máximo, ligeramente inferior al 10% de la población activa en marzo de 2010, han hecho falta 44 meses -más de tres años y medio- para que la tasa de desempleo se reduzca al 7% (gráfico 6). Hasta que la tasa no baje en la UE, es probable que la demanda europea solo brinde un apoyo marginal a la aceleración del crecimiento del comercio mundial.

(b) Crecimiento económico

Las tendencias de la producción en las economías desarrolladas durante 2013 fueron diversas. La recesión experimentada en 2012 por la Unión Europea, especialmente grave en la zona del euro, dejó notar sus efectos también en 2013, en que se produjo un descenso del 0,2% del PIB de la UE durante el primer trimestre (en tasa anualizada), de acuerdo con los datos obtenidos de las cuentas nacionales trimestrales de la Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE). Durante el resto del año, siguió registrándose crecimiento, si bien muy débil, con tasas anualizadas que oscilaron entre el 1,2% y el 1,7%.

Cuadro 1: PIB y comercio de mercancías por regiones, 2011–2013
(variación porcentual anual)

	PIB			Exportaciones			Importaciones		
	2011	2012	2013	2011	2012	2013	2011	2012	2013
Todo el mundo	2,8	2,3	2,2	5,5	2,4	2,5	5,3	2,1	1,9
América del Norte	2,0	2,8	1,8	6,6	4,4	2,8	4,4	3,1	1,2
Estados Unidos	1,8	2,8	1,9	7,3	3,8	2,6	3,8	2,8	0,8
América del Sur y Central^a	4,5	2,7	3,0	6,8	0,7	1,4	13,0	2,3	3,1
Europa	1,9	-0,1	0,3	5,6	0,8	1,5	3,2	-1,8	-0,5
Unión Europea (28)	1,7	-0,3	0,1	5,8	0,4	1,7	2,8	-1,9	-0,9
Comunidad de Estados Independientes (CEI)	4,9	3,5	2,0	1,6	0,9	0,8	17,3	6,8	-1,3
África	1,1	5,7	3,8	-8,2	6,5	-2,4	5,1	12,9	4,1
Oriente Medio	5,7	3,4	3,0	7,8	5,2	1,9	4,5	10,5	6,2
Asia	4,1	4,0	4,2	6,4	2,8	4,7	6,6	3,7	4,5
China	7,7	7,7	7,5	8,8	6,2	7,7	8,8	3,6	9,9
Japón	1,4	1,6	1,5	-0,6	-1,0	-1,9	4,3	3,8	0,5
India	3,2	4,4	5,4	15,0	0,2	7,4	9,7	6,8	-3,0
Economías de reciente industrialización (4) ^b	4,1	1,8	2,7	7,7	1,4	3,5	2,7	1,4	3,4
Pro memoria: economías desarrolladas	1,5	1,3	1,1	5,2	1,1	1,5	3,4	0,0	-0,3
Pro memoria: economías en desarrollo y CEI	5,7	4,5	4,4	5,8	3,8	3,6	8,0	5,1	4,7

Fuente: Secretaría de la OMC.

^aIncluida la región del Caribe.^bHong Kong, China; República de Corea; Singapur; y Taipei Chino.

Frente a estas cifras, en los Estados Unidos se observó un crecimiento trimestral anualizado del 4,1% en el tercer trimestre y de alrededor del 2,5% en el segundo y el cuarto trimestres. Después de algunos retrasos, la Reserva Federal de los Estados Unidos anunció en diciembre del año pasado que comenzaría a retirar gradualmente, a partir de enero, su tercer programa de flexibilización cuantitativa de compra de obligaciones. La reacción inicial de los mercados fue muy tenue, pero los primeros efectos se dejaron notar pronto en las economías en desarrollo en forma de fuertes fluctuaciones de los tipos de cambio y volatilidad del mercado de capitales.

En el Japón, las medidas experimentales de mayor incentivación fiscal y monetaria, conocidas como "Abenomics" (en referencia a las políticas económicas propugnadas por el Primer Ministro del Japón Shinzo Abe desde las elecciones generales de diciembre de 2012) dieron lugar a un crecimiento más firme en los dos primeros trimestres de 2013, si bien la actividad se ralentizó durante el segundo semestre del año, presentando un aumento inferior al 1% por trimestre en cifras anualizadas.

En el conjunto de las economías desarrolladas, el crecimiento del PIB observado en 2013 fue del 1,1%, inferior por tanto al 1,3% registrado en 2012 y a la expansión del 1,5% que se registró en 2011 (véase el cuadro 1).

La producción de las economías en desarrollo descendió en 2013, al afectar la volatilidad financiera a unos países más que a otros. Las economías en desarrollo, incluida la CEI, registraron, en su conjunto, un aumento del PIB del 4,4%,

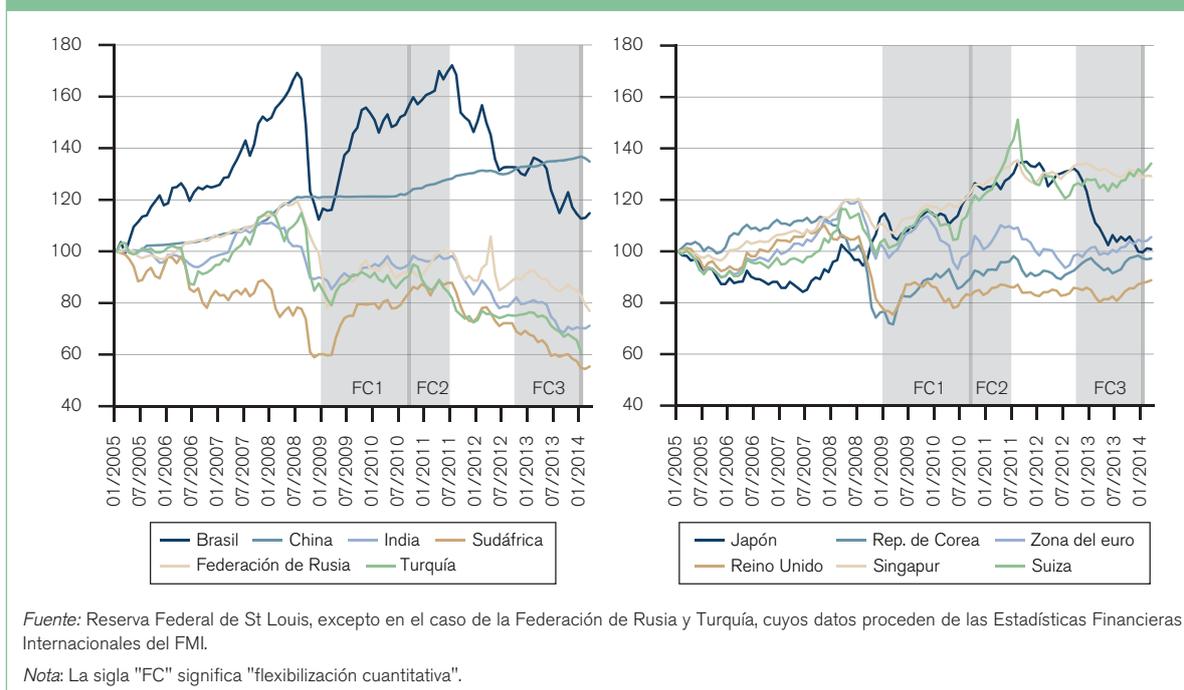
cifra que supone una pérdida respecto del 4,5% de 2012, a su vez inferior al 5,7% de 2011 (véase el cuadro 1).

El aumento de la volatilidad de los mercados financieros dejó sentir sus efectos en los mercados emergentes afectados de mayores déficits por cuenta corriente. El ejemplo más claro es la India, en la que el crecimiento de la producción fluctuó enormemente, pasando del 2,6% en el segundo trimestre de 2013 al 7,2% en el tercer trimestre, para descender de nuevo al 3,9% en el cuarto trimestre (en todos los casos, se trata de cifras anualizadas procedentes de la OCDE). Como consecuencia de que los mercados financieros daban por hecha una retirada de liquidez a mediados de 2013, los flujos de capital presionaron a las monedas de los mercados emergentes, como la rupia india, que sufrió una depreciación del 14,5% entre abril y septiembre (véase el gráfico 7). También otras monedas de mercados emergentes, como el peso argentino, la lira turca, la rupia indonesia o el rand sudafricano, se depreciaron de modo notable frente al dólar. En Turquía y Tailandia, ciertos conflictos políticos internos contribuyeron también a las turbulencias de los mercados.

Un hecho del que pueden derivarse importantes consecuencias para el futuro es que China ha dado a su moneda un margen más amplio de fluctuación frente a las demás divisas y las autoridades monetarias han permitido que el renminbi se deprecie en un 1,5% frente al dólar entre enero y marzo. Está por ver qué anticipa este hecho acerca del comportamiento futuro de la política monetaria china, pero las autoridades de ese país ya han anunciado su deseo de introducir gradualmente medidas de convertibilidad para su divisa.

Gráfico 7: Tipos de cambio del dólar EE.UU. frente a las monedas de determinados países, enero de 2005 – marzo de 2014

(índices de dólares EE.UU. por unidad de moneda, 1° de enero de 2005 = 100)



En 2013, Asia fue la región que registró un mayor aumento del PIB, con una cifra del 4,2% (prácticamente igual a sus cifras de crecimiento de los dos años anteriores). A continuación, se situaron África (con un 3,8%), Oriente Medio (3%), América Central y del Sur (igualmente, un 3%), la CEI (2%), América del Norte (1,8%) y Europa (0,3%).

(c) Volumen del comercio de mercancías (en términos reales)

El volumen del comercio mundial de mercancías -medido según el promedio de las exportaciones y las importaciones- aumentó en el 2,2% en 2013, pero la diferencia entre las exportaciones y las importaciones fue relativamente amplia (2,5% para las exportaciones y 1,9% para las importaciones). Es normal que, debido a deficiencias en la recopilación de datos, haya cierta divergencia entre estas cifras, que podría reducirse en futuras revisiones.

Las exportaciones de las economías desarrolladas crecieron más lentamente que el promedio mundial (1,5%), mientras que los envíos de los países en desarrollo aumentaron con más rapidez que el promedio (3,6%). En lo que respecta a las importaciones, en las economías desarrolladas se registró una pequeña disminución del -0,3%, mientras que en las economías en desarrollo y la CEI las importaciones aumentaron en el 4,7% (véase el cuadro 1).

Las exportaciones de Asia crecieron más rápidamente que las de cualquier otra región el año pasado, con un aumento del 4,7%, seguidas por las de América del Norte

(2,8%), Oriente Medio (1,9%), Europa (1,5%), América Central y del Sur (1,4%), la CEI (0,8%) y África (-2,4%). El crecimiento de las exportaciones de Asia fue frenado por el Japón, cuyos envíos al resto del mundo se redujeron en el 1,9%. Paralelamente, las exportaciones de China y de la India aumentaron en el 7,7% y el 7,4%, respectivamente. Estos resultados fueron mejores que los de 2012, pero siguen siendo relativamente flojos en comparación con los niveles de los últimos años. El dato negativo de África se debió a la brusca reducción de los envíos procedentes de los países exportadores de petróleo, en particular Libia (-28%), Nigeria (-8,4%) y Argelia (-5,8%).

En cuanto a las importaciones, la región de más rápido crecimiento fue Oriente Medio (6,2%), seguida por Asia (4,5%), África (4,1%), América Central y del Sur (3,1%), América del Norte (1,2%), Europa (-0,5%), y la CEI (-1,3%). La India sufrió una fuerte caída en sus importaciones, del 3%, como resultado de la desaceleración de su economía, pero las compras de China en el exterior aumentaron casi en el 10%.

África logró aumentar sus importaciones a pesar de que sus exportaciones cayeron en 2013, debido a que los precios de los productos primarios siguieron siendo elevados. Los precios de los metales, las materias primas y las bebidas (incluidos el café, el té y el cacao) han descendido en los dos últimos años, pero los precios del petróleo se han mantenido considerablemente estables, con un aumento del 1% en 2012 y una caída del 2% en 2013. Los precios de los productos primarios en general solo cayeron el 2% el año pasado (véase el cuadro 2).

Cuadro 2: Precios mundiales de determinados productos primarios, 2000–2013
(variación porcentual anual y dólares EE.UU. por barril)

	2011	2012	2013	2000-13	2005-13
Todos los productos	26	-3	-2	9	8
Metales	14	-17	-4	9	8
Productos alimenticios	20	-2	1	6	7
Bebidas ^a	17	-19	-12	5	5
Materias primas agrícolas	23	-13	2	3	4
Energía	32	1	-2	10	8
Pro memoria: precio del petróleo bruto en \$EE.UU. por barril ^b	104	105	104	63	82

Fuente: FMI, Estadísticas Financieras Internacionales.

^aIncluidos el café, el cacao en grano y el té.

^bPromedio de Brent, Dubai, y West Texas Intermediate.

Cuadro 3: Exportaciones mundiales de mercancías y servicios comerciales, 2005–2013
(miles de millones de dólares EE.UU. y variación porcentual anual)

	Valor	Variación porcentual anual			
	2013	2011	2012	2013	2005-13
Mercancías	18.816	20	0	2	8
Servicios comerciales	4.645	12	2	6	8
Transporte	905	9	1	2	6
Viajes	1.185	12	4	7	7
Otros servicios comerciales, de los cuales:	2.550	14	2	6	9
Servicios de comunicaciones	120	9	5	9	9
Servicios de construcción	105	7	0	-2	8
Servicios de seguros	105	9	-1	-2	10
Servicios financieros	335	12	-3	9	8
Servicios de informática e información	285	17	5	10	14
Regalías y derechos de licencia	310	14	1	6	9
Otros servicios prestados a las empresas	1.245	15	4	6	9
Servicios personales, culturales y de esparcimiento	40	17	2	8	8
Pro memoria: mercancías y servicios comerciales (BOP)	23.255	18	1	3	8

Fuente: Secretarías de la OMC y de la UNCTAD.

(d) Valor del comercio de mercancías y de servicios comerciales (en dólares)

En 2013, el valor en dólares de las exportaciones mundiales de mercancías fue de 18,8 billones de dólares EE.UU., un 2% superior al de 2012. Este ritmo de crecimiento fue casi igual al registrado por las exportaciones en términos de volumen, ya que los precios de las mercancías comerciadas medidas por los valores unitarios, se mantuvieron casi sin cambios de un año al otro. La tasa media de crecimiento del valor de las exportaciones en el período posterior a 2005 se mantuvo estable en el 8% (véase el cuadro 3). En 2013, China se convirtió en el principal país comerciante si se suman sus exportaciones e importaciones (11% del total mundial), superando a los Estados Unidos (10,4%).

Sin embargo, si se considera a la UE como una única entidad, su participación en el total de exportaciones e importaciones mundiales -excluido su comercio interno- continúa siendo mayor (15,1%) que la de China (13,8%).

En 2013, las exportaciones mundiales de servicios comerciales alcanzaron un valor de 4,6 billones de dólares, con una tasa de crecimiento del 6%. Esta tasa de crecimiento fue superior a la registrada por los servicios de transporte (2%) ese año, mientras que los servicios relacionados con los viajes aumentaron en el 7% y los demás servicios comerciales crecieron en el 6% (véase el cuadro 3).

Los servicios comerciales representaron el 20% del comercio mundial total de mercancías y servicios comerciales

en 2013, lo que supuso un aumento del 1% con respecto a 2012. Cabe señalar que las estadísticas comerciales tradicionales, que miden las corrientes comerciales brutas en lugar del valor añadido en las diversas etapas de producción, pueden subestimar considerablemente la contribución de los servicios al comercio internacional.

Las exportaciones de servicios financieros de China (es decir, servicios ofrecidos por bancos y otros intermediarios financieros), expresadas en dólares, aumentaron en el 52% hasta alcanzar un valor de 3.000 millones de dólares en 2013, pero los Estados Unidos mantuvieron su posición como principal proveedor con exportaciones valoradas en 82.000 millones de dólares. Otros cambios notables fueron el desplazamiento de Francia por China, que se convirtió en el cuarto mayor exportador de los demás servicios prestados a las empresas (incluidos los servicios de ingeniería, los servicios jurídicos y de contabilidad, los servicios de consultores en administración, los servicios de publicidad y los servicios relacionados con el comercio).

Algunas subcategorías de servicios comerciales crecieron con más rapidez que otras. Los servicios de informática e información registraron el crecimiento más importante (10%), mientras que la construcción sufrió la disminución más importante (-2%). Los servicios financieros registraron la recuperación más sólida: después de una caída del -3% en 2012 aumentaron un 9% en 2013. Los servicios de comunicaciones (incluidos los servicios postales, de mensajeros y de telecomunicaciones) registraron una tasa del 9%, y otros servicios prestados a las empresas (incluidos los servicios de ingeniería, los servicios jurídicos/de contabilidad, los servicios de consultores en administración, y los servicios de publicidad y relacionados con el comercio, entre otros) crecieron un 7%. Los cánones y derechos de licencia aumentaron en el 6% después de haberse estancado en 2012. Sin embargo, todas las subcategorías de los servicios comerciales aparte de los servicios financieros registraron tasas de crecimiento inferiores a la tendencia media.

En los cuadros 1 a 6 del apéndice se proporciona información más detallada sobre las corrientes comerciales de servicios relacionados con mercancías y servicios comerciales, por regiones y para determinadas economías. También se enumeran los principales exportadores e importadores, con inclusión y exclusión del comercio entre los Estados de la UE. El año pasado se registraron pocas variaciones importantes en las clasificaciones mundiales.

China superó a Alemania y se situó como segundo mayor importador de servicios comerciales, mientras que Francia pasó al cuarto puesto y desplazó al Reino Unido al quinto.

Las exportaciones de servicios comerciales (véase el gráfico 8 y el cuadro 2 del apéndice) disminuyeron de forma acusada entre 2011 y 2012 en la mayoría de las regiones, y registraron pequeñas variaciones (positivas o negativas) entre 2012 y 2013. Durante ese período, las importaciones

mostraron una tendencia similar. Tanto para las exportaciones como para las importaciones, el crecimiento del comercio de servicios en Europa registró cifras negativas en 2012 antes de recuperarse y volver a ser positivo en 2013.

En lo que respecta a los servicios comerciales, las desaceleraciones más importantes se registraron en América Central y del Sur, tanto para las exportaciones como para las importaciones; el Brasil fue responsable de gran parte de esa evolución. En el caso de las exportaciones, el crecimiento cayó del 18% en 2011 al 6% en 2012, y al 2% en 2013. En el caso de las importaciones, el crecimiento cayó del 24% en 2011 al 6% en 2012, y al 7% en 2013.

(i) Comercio de mercancías

Las exportaciones de mercancías de América del Norte aumentaron en el 2% en 2013 hasta alcanzar un valor de 2,42 billones de dólares EE.UU. (el 13,2% de las exportaciones mundiales), mientras que las importaciones se mantuvieron básicamente sin cambios en 3,2 billones de dólares (el 17,4% de las importaciones mundiales). Las exportaciones de América Central y del Sur cayeron en el 1,8% hasta 736.000 millones de dólares (4%), pero las importaciones de la región aumentaron en el 2,5% y alcanzaron los 773.000 millones de dólares (4,2%). Las exportaciones europeas aumentaron en el 4,1% hasta 6,65 billones de dólares (36,3%), el mayor crecimiento entre todas las regiones. Paralelamente, las importaciones europeas registraron un leve aumento del 1% y alcanzaron un valor de 6,60 billones de dólares (35,8%).

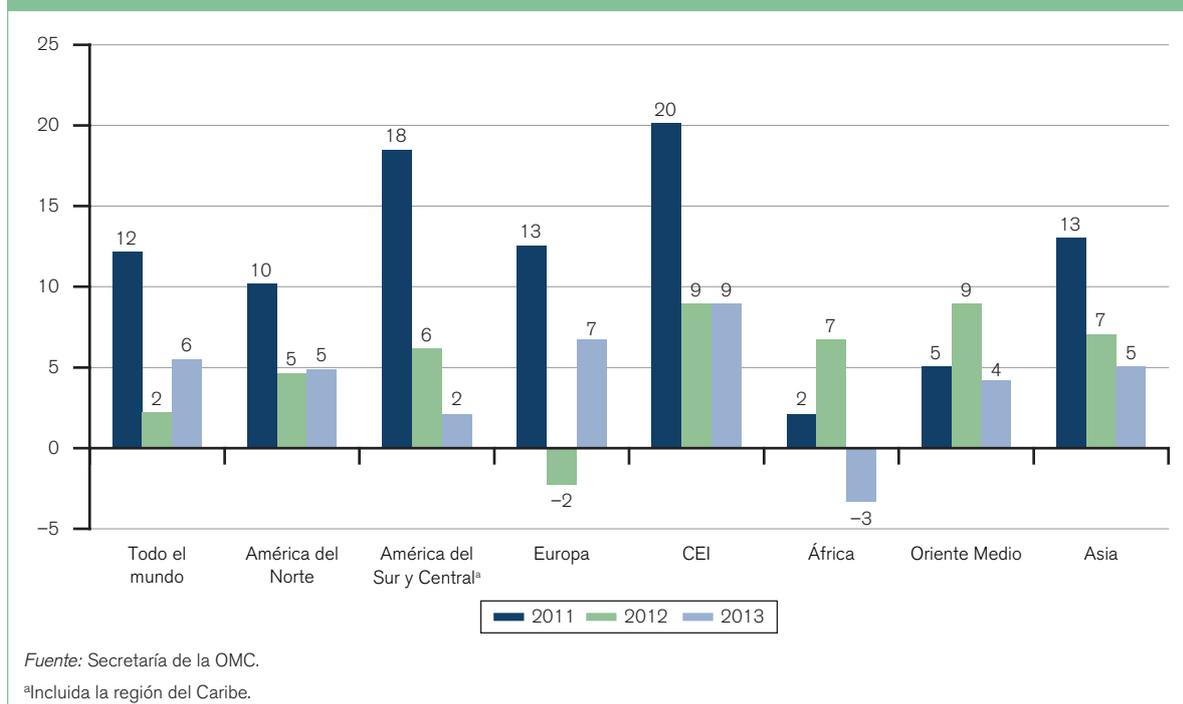
Las exportaciones de la CEI cayeron en el 2,6%, hasta 779.000 millones de dólares, mientras que las importaciones aumentaron en el 0,5% y alcanzaron un valor de 574.000 millones de dólares. Las exportaciones e importaciones de la región representaron el 4,3% y el 3% del comercio mundial, respectivamente.

Las exportaciones de mercancías de África sufrieron una importante reducción del 5,8%, situándose en 602.000 millones de dólares (el 3,3% de las exportaciones mundiales). Mientras tanto, las importaciones crecieron en un moderado 2,2%, alcanzando los 628.000 millones de dólares (el 3,4% de las importaciones mundiales). Las exportaciones de Oriente Medio se redujeron en el 0,1% hasta 1,35 billones de dólares (o el 7,4%) y las importaciones de la región aumentaron en el 6,1%, hasta 779.000 millones de dólares (4,2%).

En 2013, las exportaciones de Asia aumentaron en el 2,9% hasta 6,29 billones de dólares (el 34,4% del total mundial). Paralelamente, las importaciones crecieron en el 2,1%, situándose en 6,34 billones de dólares (el 34,4%).

Los cinco principales exportadores de mercancías en 2013 fueron China (2,21 billones de dólares, 11,7% de las exportaciones mundiales), los Estados Unidos

Gráfico 8: Crecimiento del valor de las exportaciones de servicios comerciales por regiones, 2011–2013 (variación porcentual anual)



(1,58 billones de dólares, 8,4%), Alemania (1,45 billones de dólares, 7,7%), el Japón (715.000 millones de dólares, 3,8%) y los Países Bajos (672.000 millones de dólares, 3,6%). No hubo cambios en la clasificación de los principales exportadores, aunque el Japón sufrió una abrupta caída del 10% en sus exportaciones.

Los principales importadores fueron los Estados Unidos (2,33 billones de dólares, 12,3% de las importaciones mundiales), China (1,95 billones de dólares, 10,3%), Alemania (1,19 billones de dólares, 6,3%), el Japón (833.000 millones de dólares, 4,4%) y Francia (681.000 millones de dólares, 3,6%). Francia desplazó al Reino Unido del quinto puesto en la lista de principales importadores.

Si contamos a los 28 miembros de la Unión Europea como una única entidad y excluimos su comercio interno, los principales exportadores fueron la Unión Europea (2,30 billones de dólares, o el 15,3% de las exportaciones mundiales), China (14,7%), los Estados Unidos (10,5%), el Japón (4,8%) y la República de Corea (560.000 millones de dólares, 3,7%). Si excluimos el comercio interno de la UE, los principales importadores fueron los Estados Unidos (15,4% de las importaciones mundiales), la Unión Europea (2,23 billones de dólares, 14,8%), China (12,9%), el Japón (5,5%) y Hong Kong, China (622.000 millones de dólares, 4,1%).

(ii) Comercio de servicios comerciales

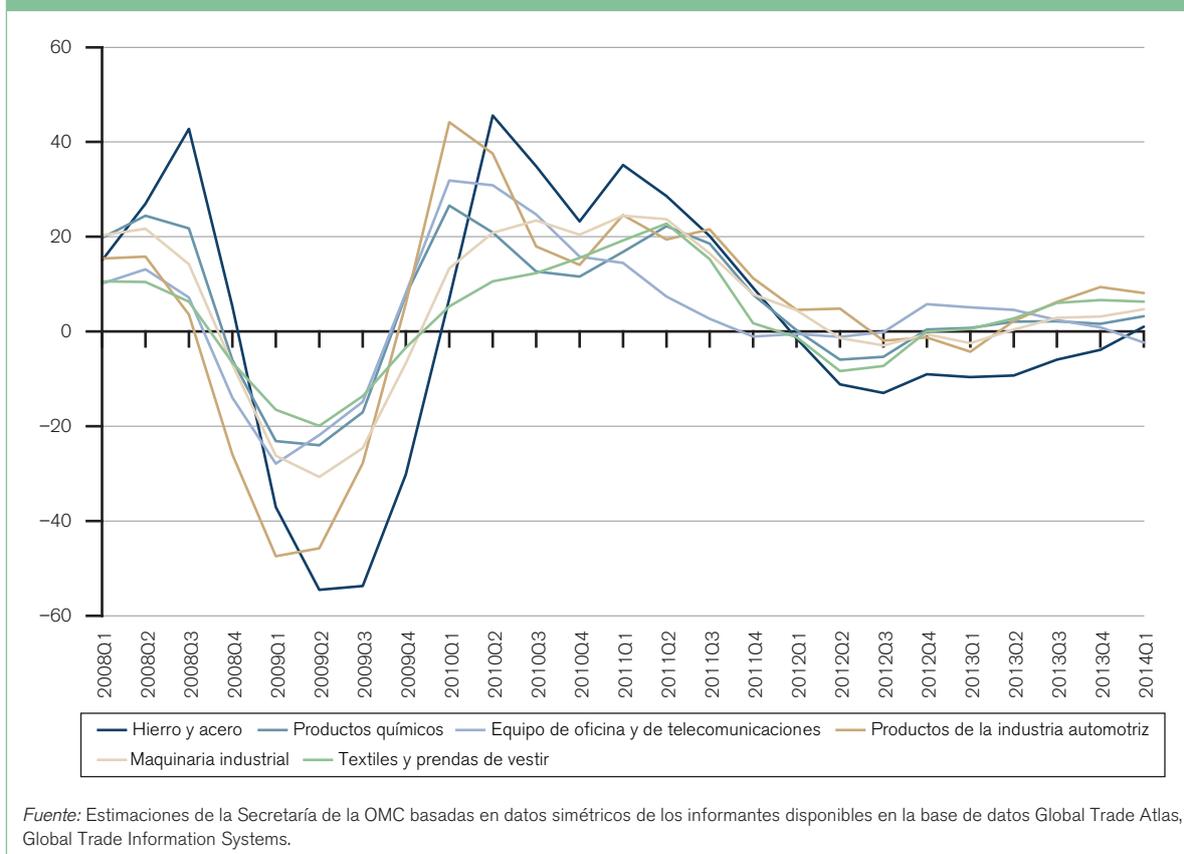
En 2013, el valor en dólares de las exportaciones mundiales de servicios comerciales fue de 4,6 billones de dólares, lo que significó un aumento del 5% respecto de 2012. La región que registró el crecimiento más rápido en las

exportaciones de servicios fue la CEI, con un aumento del 9% y un valor de 115.000 millones de dólares. Le siguió Europa, con el 7% (2,17 billones de dólares), Asia, con el 6% (1,21 billones de dólares), América del Norte, con el 5% (761.000 millones de dólares), Oriente Medio, con el 4,5% (128.000 millones de dólares), América Central y del Sur, con el 2% (144.000 millones de dólares), y África, que cayó en un -3,4%, hasta 90.000 millones de dólares.

Los cinco principales exportadores de servicios comerciales en 2013 fueron los Estados Unidos (662.000 millones de dólares, 14,3% del total mundial), el Reino Unido (293.000 millones de dólares, o el 6,3%), Alemania (286.000 millones de dólares, o el 6,2%), Francia (236.000 millones de dólares, o el 5,1%) y China (205.000 millones de dólares, o el 4,5%). No hubo cambios en la clasificación de los principales exportadores, aunque en este grupo el Reino Unido registró el menor aumento anual de las exportaciones (2%), mientras que a Francia le correspondió el mayor (10%).

Los cinco principales importadores de servicios comerciales fueron los Estados Unidos (432.000 millones de dólares, o el 9,8% del total mundial), China (329.000 millones de dólares, o el 7,5%), Alemania (317.000 millones de dólares, o el 7,2%), Francia (189.000 millones de dólares, o el 4,3%) y el Reino Unido (174.000 millones de dólares, o el 4,0%). China reemplazó a Alemania como segundo mayor importador de servicios comerciales, mientras que Francia pasó del sexto al cuarto lugar en la lista. Por ello, el Japón dejó de figurar entre los cinco principales importadores de servicios comerciales y el Reino Unido cayó del cuarto lugar al quinto.

Gráfico 9: Exportaciones mundiales trimestrales de manufacturas por productos, 2008T1-2014T1 (variación porcentual interanual en dólares EE.UU.)



Si consideramos a la Unión Europea como una única entidad y excluimos el comercio entre sus Estados miembros, la UE fue el principal exportador de servicios comerciales en 2013, con exportaciones valoradas en 891.000 millones de dólares (25,0% del total mundial). Tras ella se situaron los Estados Unidos (18,7%), China (5,8%), la India (151.000 millones de dólares, o el 4,3%) y el Japón (145.000 millones de dólares, 4,1%). La Unión Europea también fue el principal importador de servicios, por valor de 668.000 millones de dólares (19,7%), seguida por los Estados Unidos (12,7%), China (9,7%), el Japón (162.000 millones de dólares o 4,8%) y la India (125.000 millones de dólares, 3,7%).

(iii) Comercio de mercancías, por sectores manufactureros

El gráfico 9 muestra el crecimiento interanual estimado del comercio mundial en dólares para determinadas categorías de productos manufacturados. El crecimiento se tornó negativo a principios de 2012 para la mayoría de los productos -excepto en el caso del equipo de oficina y telecomunicaciones- y siguió siendo negativo hasta

mediados de 2013. En el segundo trimestre de 2013, la mayoría de las categorías habían vuelto a un crecimiento interanual positivo (aunque lento), pero, incluso en el cuarto trimestre, el hierro y el acero se mantuvieron por debajo de su nivel del año anterior.

El comercio de hierro y acero es un indicador de la actividad económica muy procíclico y tiende a ir por detrás de los demás indicadores de la actividad económica. A principios de 2013, el comercio mundial de hierro y acero había caído en el 10% respecto del año anterior y a finales del año seguía siendo un 4% inferior.

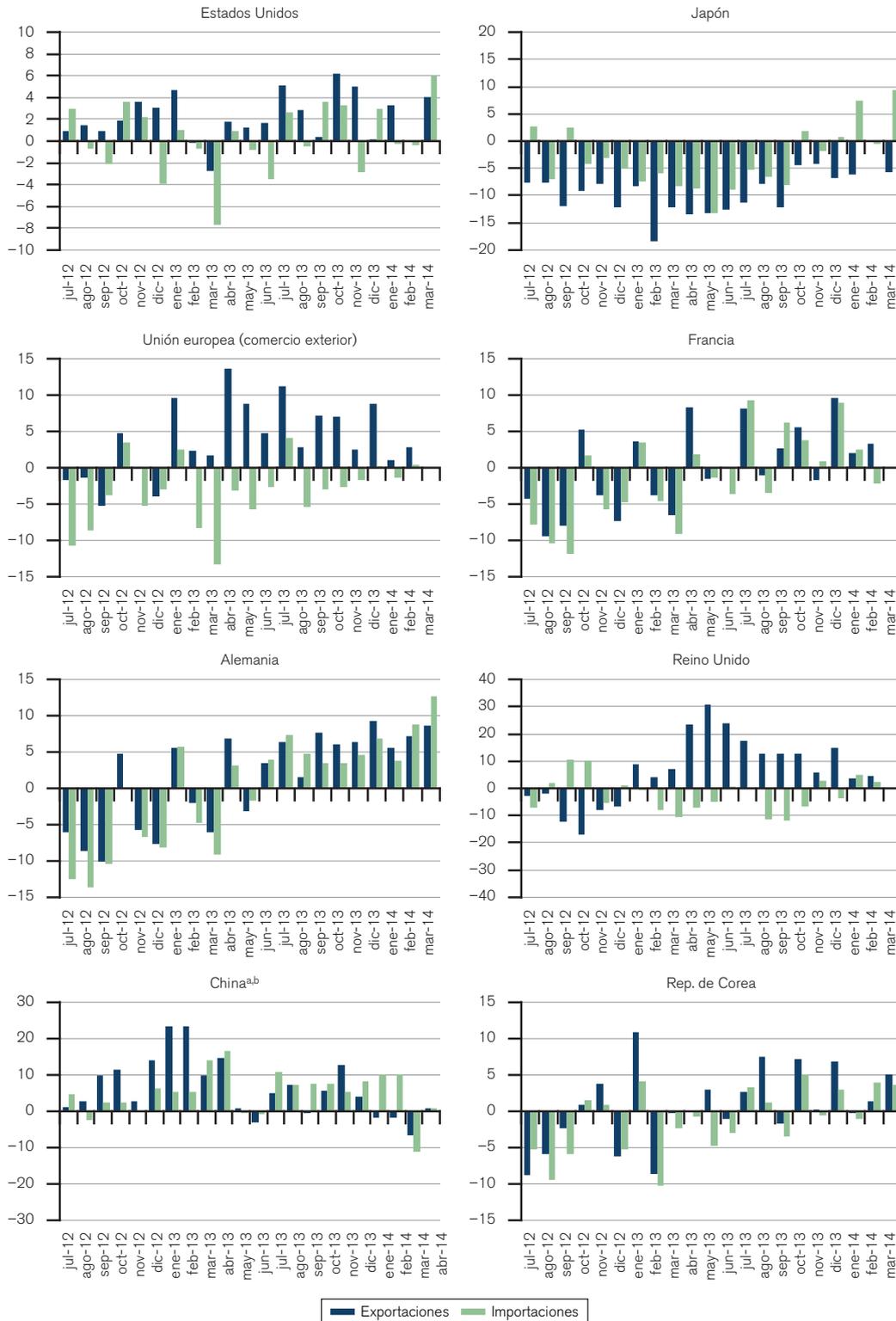
El comercio de productos de la industria del automóvil es un indicador igualmente cíclico, pero anticipado. En el primer trimestre de 2013, el comercio de automóviles y sus partes había caído en el 4% respecto de su nivel del año anterior, pero en el cuarto trimestre era un 9% más elevado que un año antes. Este repunte es un buen augurio para la recuperación económica y el comercio de insumos destinados a la producción de automóviles, entre ellos el hierro y el acero, los productos electrónicos y diversas materias primas.

Nota final

1 Las cifras superiores a 50 indican expansión.

Apéndice - Gráfico

Apéndice - Gráfico 1: Exportaciones e importaciones de mercancías de determinadas economías del G-20, julio de 2012 a marzo de 2014^a (variación porcentual interanual en dólares EE.UU.)

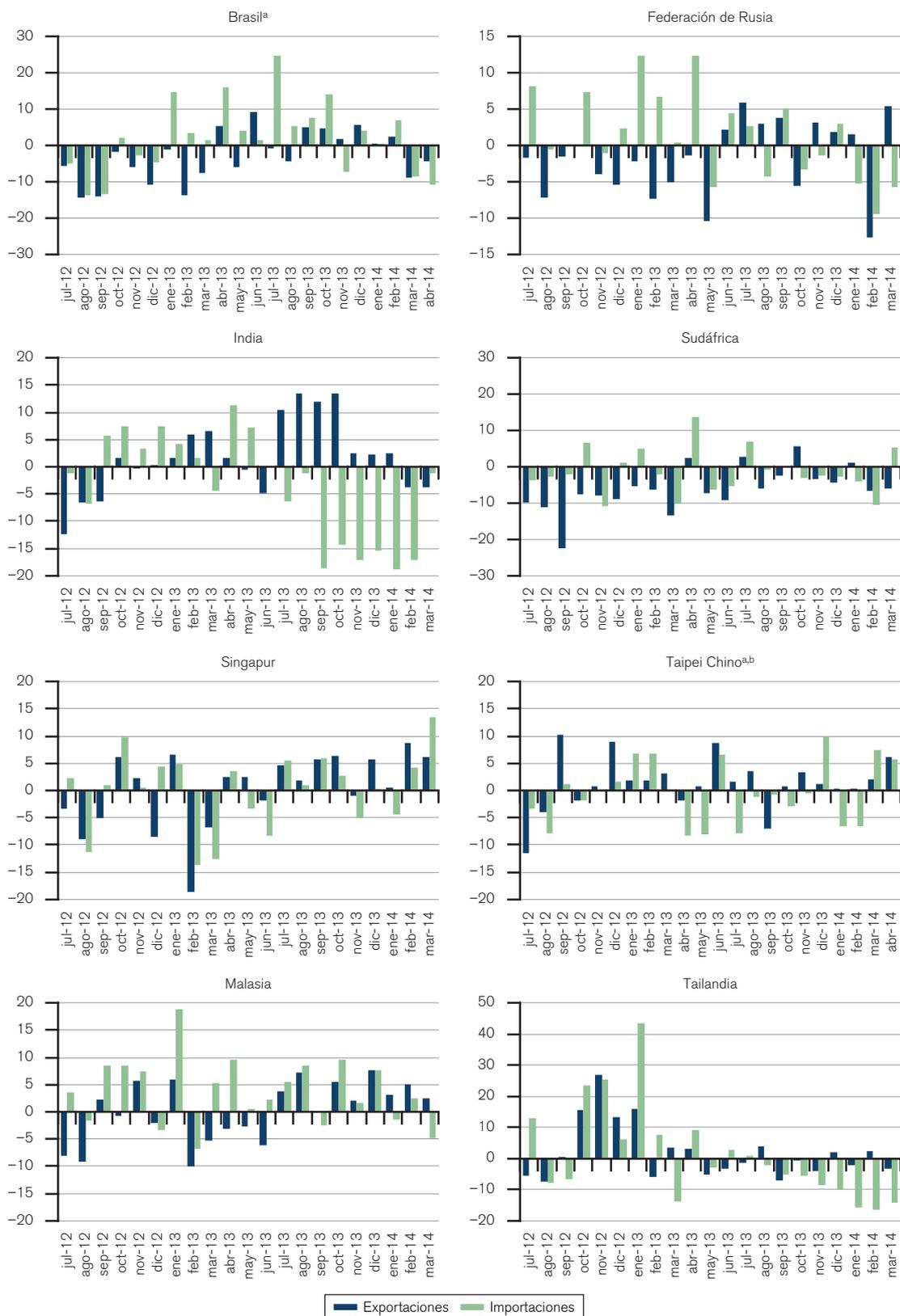


Fuente: Estadísticas Financieras Internacionales del FMI, base de datos GTA de Global Trade Information Services, estadísticas nacionales.

^aEstán disponibles los datos relativos al mes de abril 2014 para China, Brasil y Taipei Chino.

^bPromedios de enero y febrero para reducir al mínimo las distorsiones causadas por el nuevo año lunar.

Apéndice - Gráfico 1: **Exportaciones e importaciones de mercancías de determinadas economías del G-20, julio de 2012 a marzo de 2014** (continuación)
(variación porcentual interanual en dólares EE.UU.)



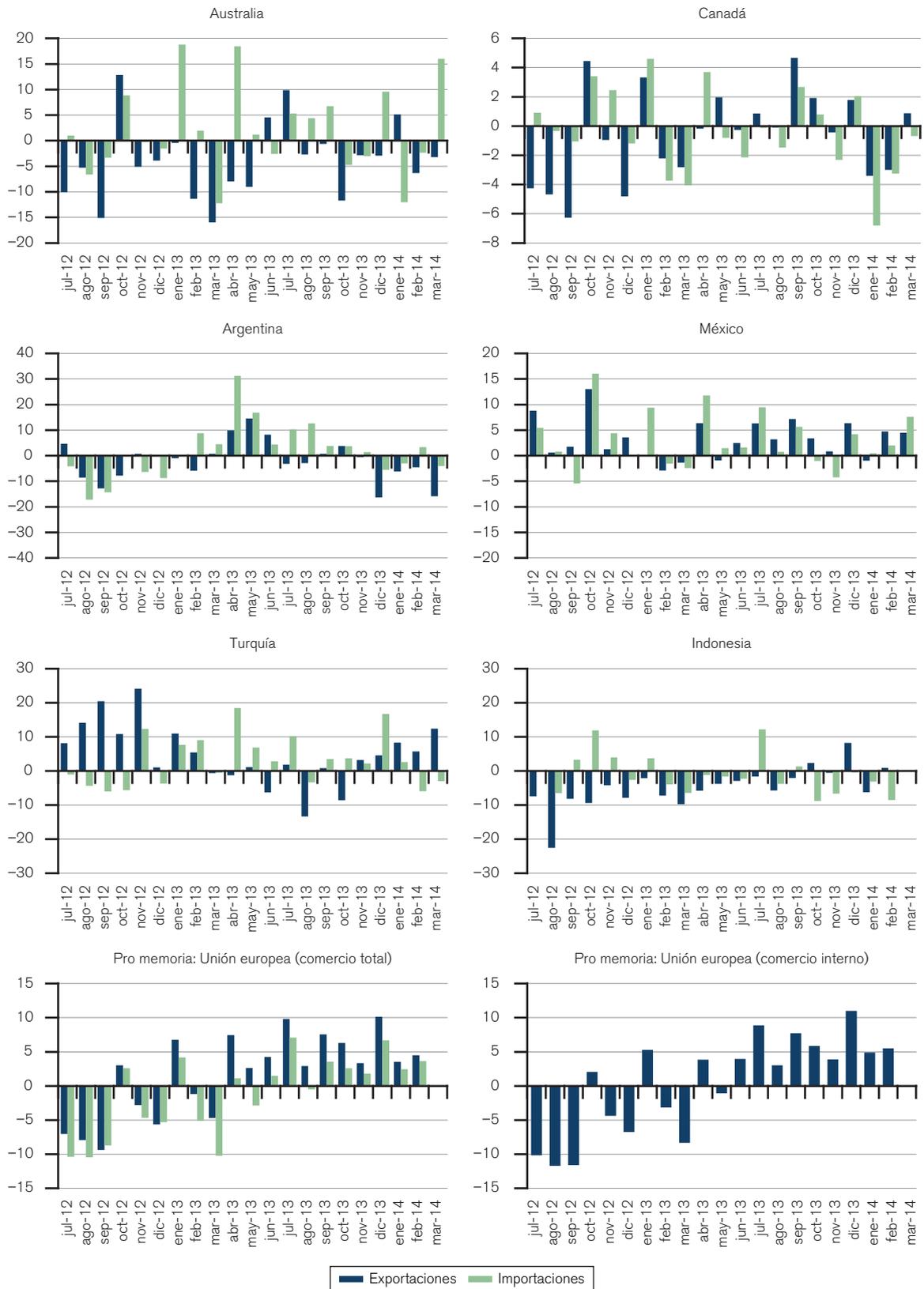
Fuentes: Estadísticas Financieras Internacionales del FMI, Base de Datos GTA de Global Trade Information Services, estadísticas nacionales.

^aEstán disponibles los datos relativos al mes de abril 2014 para China, Brasil y Taipei Chino.

^bPromedios de enero y febrero para reducir al mínimo las distorsiones causadas por el nuevo año lunar.

I. LA ECONOMÍA Y EL COMERCIO MUNDIALES EN 2013 Y COMIENZOS DE 2014

Apéndice - Gráfico 1: Exportaciones e importaciones de mercancías de determinadas economías del G-20, julio de 2012 a marzo de 2014 (continuación)
(variación porcentual interanual en dólares EE.UU.)



Fuentes: Estadísticas Financieras Internacionales del FMI, Base de Datos GTA de Global Trade Information Services, estadísticas nacionales.

Apéndice - Cuadros

Apéndice - Cuadro 1: Comercio mundial de mercancías por regiones y por determinadas economías, 2013
(en miles de millones de dólares EE.UU. y porcentajes)

	Exportations					Importations				
	Valor	Variación porcentual anual				Valor	Variación porcentual anual			
	2013	2005-13	2011	2012	2013	2013	2005-13	2011	2012	2013
Todo el mundo	18.300	8	20	0	2	18.410	7	19	0	1
América del Norte	2.418	6	16	4	2	3.195	4	15	3	0
Estados Unidos	1.580	7	16	4	2	2.329	4	15	3	0
Canadá ^a	458	3	16	1	1	474	5	15	2	0
México	380	7	17	6	3	391	7	16	5	3
América del Sur y Central^b	736	9	28	-1	-2	773	12	26	3	3
Brasil	242	9	27	-5	0	250	16	24	-2	7
Otros países de América del Sur y Central ^b	494	9	29	1	-3	523	11	27	5	0
Europa	6.646	5	18	-4	4	6.598	5	17	-6	1
Unión Europea (28)	6.076	5	18	-5	5	6.004	4	17	-6	1
Alemania	1.453	5	17	-5	3	1.189	5	19	-7	2
Francia	580	3	14	-5	2	681	4	18	-6	1
Países Bajos	672	6	16	-2	3	590	6	16	-1	0
Reino Unido	542	4	22	-7	15	655	3	15	2	-5
Italia	518	4	17	-4	3	477	3	15	-13	-2
Comunidad de Estados Independientes (CEI)	779	11	33	2	-3	574	13	30	6	0
Federación de Rusia ^a	523	10	30	1	-1	343	13	30	4	2
África	602	9	17	5	-6	628	12	18	9	2
Sudáfrica	96	8	19	-8	-4	126	9	28	2	-1
África, excluida Sudáfrica	507	9	16	8	-6	502	13	16	10	3
Exportadores de petróleo ^c	330	8	14	12	-10	199	14	11	10	9
No exportadores de petróleo	177	10	20	1	3	303	12	18	10	0
Oriente Medio	1.347	12	40	6	0	779	11	17	8	6
Asia	6.288	9	18	2	3	6.341	10	23	4	2
China	2.209	14	20	8	8	1.950	15	25	4	7
Japón	715	2	7	-3	-10	833	6	23	4	-6
India	313	15	34	-2	6	466	16	33	5	-5
Economías de reciente industrialización (4) ^d	1.295	7	16	-1	1	1.300	8	19	0	0
Pro memoria										
MERCOSUR ^e	342	10	26	-5	1	348	15	25	-3	7
ASEAN ^f	1.273	9	18	1	2	1.246	10	21	6	2
Comercio extra-UE (28)	2.307	7	21	0	7	2.235	5	18	-4	-3
Países menos adelantados (PMA)	215	13	24	1	5	244	14	23	9	7

Fuente: Secretaría de la OMC.

Nota: Los datos relativos a los Estados miembros de la Unión Europea proceden de Eurostat, donde se compilan con arreglo al concepto comunitario, y pueden diferir de las estadísticas nacionales.

^aImportaciones según valores f.o.b.

^bIncluye la región del Caribe. Véase la composición de los grupos de países en las Notas técnicas de las *Estadísticas del Comercio Internacional 2013* de la OMC.

^cAngola; Argelia; Camerún; Chad; Congo; Gabón; Guinea Ecuatorial; Libia; Nigeria; y Sudán.

^dHong Kong, China; República de Corea; Singapur; y Taipei Chino.

^eMercado Común del Cono Sur: Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay.

^fAsociación de Naciones del Asia Sudoriental: Brunei Darussalam, Camboya, Filipinas, Indonesia, Malasia, Myanmar, República Democrática Popular Lao, Singapur, Tailandia y Viet Nam.

Apéndice - Cuadro 2: Comercio mundial de servicios comerciales por regiones y por determinadas economías, 2005-2013

(en miles de millones de dólares EE.UU. y porcentajes)

	Exportaciones					Importaciones				
	Valor	Variación porcentual anual				Valor	Variación porcentual anual			
	2013	2005-13	2011	2012	2013	2013	2005-13	2011	2012	2013
Todo el mundo	4.645	8	12	2	6	4.380	8	12	3	5
América del Norte	761	7	10	5	5	566	6	8	3	3
Estados Unidos	662	8	11	5	5	432	6	7	4	4
América del Sur y Central^a	144	9	18	6	2	196	14	24	6	6
Brasil	37	12	21	5	-2	83	18	23	7	7
Europa	2.194	7	13	-2	7	1.800	6	11	-2	5
Unión Europea (28)	1.999	7	13	-2	7	1.663	6	11	-2	5
Alemania	286	8	11	-1	8	317	5	11	-1	8
Reino Unido	293	5	11	-1	2	174	1	6	0	-1
Francia	236	...	20	-8	10	189	...	14	-9	8
Países Bajos	147	6	17	-3	12	127	5	15	-1	7
España	145	6	15	-4	6	92	4	9	-5	3
Comunidad de Estados Independientes (CEI)	114	14	20	9	9	174	14	18	18	15
Federación de Rusia	65	13	22	7	11	123	16	22	19	18
Ucrania	19	10	14	3	4	16	11	5	10	11
África	90	6	2	7	-3	160	11	13	2	-1
Egipto	18	3	-19	12	-16	15	6	1	18	-5
Sudáfrica	14	3	6	2	-6	16	4	7	-11	-7
Nigeria	2	4	-12	-10	-7	21	16	13	0	-9
Oriente Medio	125	9	5	9	4	251	12	16	5	7
Emiratos Árabes Unidos ^b	16	...	9	18	15	70	...	35	12	12
Arabia Saudita, Reino de la	11	...	7	-5	5	52	...	8	-9	4
Asia	1.217	11	13	7	5	1.235	10	14	8	4
China	205	14	9	8	7	329	19	23	18	18
Japón	145	...	3	0	2	162	...	6	6	-7
India	151	14	19	5	4	125	13	9	3	-3
Singapur	122	...	16	7	4	128	...	13	9	4
Corea, República de	112	11	9	17	1	106	8	5	5	1
Hong Kong, China	133	10	13	6	6	60	7	10	4	3
Australia	52	7	11	3	0	62	10	20	4	-2
Partida pro memoria										
Comercio extra-UE(28)	891	...	13	0	6	668	...	10	-2	4

Fuente: Secretarías de la OMC y de la UNCTAD.

Nota: A mediados de marzo se dispuso de datos provisionales relativos a todo el año para unos 50 países cuyo comercio de servicios comerciales representa más de las dos terceras partes del total del comercio de dichos servicios, pero las estimaciones correspondientes a la mayoría de los demás países se basaron en datos relativos a los tres primeros trimestres.

^aIncluye la región del Caribe. Véase la composición de los grupos de países en los metadatos del capítulo IV de las *Estadísticas del Comercio Internacional 2013* de la OMC.

^bEstimaciones de la Secretaría.

... Indica cifras no disponibles o no comparables.

Apéndice - Cuadro 3: Comercio de mercancías: principales exportadores e importadores, 2013
 (en miles de millones de dólares EE.UU. y porcentajes)

Puesto	Exportadores	Valor	%	Variación % anual	Puesto	Exportadores	Valor	%	Variación % anual
1	China	2.209	11,7	8	1	Estados Unidos	2.329	12,3	0
2	Estados Unidos	1.580	8,4	2	2	China	1.950	10,3	7
3	Alemania	1.453	7,7	3	3	Alemania	1.189	6,3	2
4	Japón	715	3,8	-10	4	Japón	833	4,4	-6
5	Países Bajos	672	3,6	3	5	Francia	681	3,6	1
6	Francia	580	3,1	2	6	Reino Unido	655	3,5	-5
7	Corea, República de	560	3,0	2	7	Hong Kong, China	622	3,3	12
8	Reino Unido	542	2,9	15		- importaciones definitivas	141	0,7	4
9	Hong Kong, China	536	2,8	9	8	Países Bajos	590	3,1	0
	- exportaciones nacionales	20	0,1	-11	9	Corea, República de	516	2,7	-1
	- reexportaciones	516	2,7	10	10	Italia	477	2,5	-2
10	Federación de Rusia	523	2,8	-1	11	Canadá ^a	474	2,5	0
11	Italia	518	2,8	3	12	India	466	2,5	-5
12	Bélgica	469	2,5	5	13	Bélgica	451	2,4	3
13	Canadá	458	2,4	1	14	México	391	2,1	3
14	Singapur	410	2,2	0	15	Singapur	373	2,0	-2
	- exportaciones nacionales	219	1,2	-4		- importaciones definitivas ^b	182	1,0	-9
	- reexportaciones	191	1,0	6	16	Federación de Rusia ^a	343	1,8	2
15	México	380	2,0	3	17	España	339	1,8	0
16	Emiratos Árabes Unidos ^c	379	2,0	9	18	Taipei Chino	270	1,4	0
17	Arabia Saudita, Reino de la ^c	376	2,0	-3	19	Turquía	252	1,3	6
18	España	317	1,7	7	20	Emiratos Árabes Unidos ^c	251	1,3	11
19	India	313	1,7	6	21	Tailandia	251	1,3	0
20	Taipei Chino	305	1,6	1	22	Brasil	250	1,3	7
21	Australia	253	1,3	-1	23	Australia	242	1,3	-7
22	Brasil	242	1,3	0	24	Malasia	206	1,1	5
23	Suiza	229	1,2	1	25	Polonia	205	1,1	3
24	Tailandia	229	1,2	0	26	Suiza	201	1,1	2
25	Malasia	228	1,2	0	27	Indonesia	187	1,0	-2
26	Polonia	202	1,1	9	28	Austria	182	1,0	2
27	Indonesia	183	1,0	-3	29	Arabia Saudita, Reino de la	168	0,9	8
28	Austria	175	0,9	5	30	Suecia	160	0,8	-3
29	Suecia	168	0,9	-3					
30	República Checa	162	0,9	3					
	Total ^d	15.364	81,7	-		Total ^d	15.505	82,1	-
	Todo el mundo ^d	18.816	100,0	2		Todo el mundo ^d	18.890	100,0	2

Fuente: Secretaría de la OMC.

Nota: Los datos relativos a los Estados miembros de la Unión Europea proceden de Eurostat, donde se compilan con arreglo al concepto comunitario, y pueden diferir de las estadísticas nacionales.

^aImportaciones según valores f.o.b.

^bPor importaciones definitivas de Singapur se entiende las importaciones menos las reexportaciones.

^cEstimaciones de la Secretaría.

^dIncluye un volumen considerable de reexportaciones o importaciones destinadas a la reexportación.

I. LA ECONOMÍA Y EL COMERCIO MUNDIALES EN 2013 Y COMIENZOS DE 2014

Apéndice - Cuadro 4: Comercio de mercancías: principales exportadores e importadores, excluido el comercio intra-UE(28), 2013

(en miles de millones de dólares EE.UU. y porcentajes)

Puesto	Exportadores	Valor	%	Variación % anual	Puesto	Exportadores	Valor	%	Variación % anual
1	Exportaciones extra-UE(28)	2.307	15,3	7	1	Estados Unidos	2.329	15,4	0
2	China	2.209	14,7	8	2	Importaciones extra-UE(28)	2.235	14,8	-3
3	Estados Unidos	1.580	10,5	2	3	China	1.950	12,9	7
4	Japón	715	4,8	-10	4	Japón	833	5,5	-6
5	Corea, República de	560	3,7	2	5	Hong Kong, China	622	4,1	12
6	Hong Kong, China	536	3,6	9		- importaciones definitivas	141	0,9	4
	- exportaciones nacionales	20	0,1	-11	6	Corea, República de	516	3,4	-1
	- reexportaciones	516	3,4	10	7	Canadá ^a	474	3,1	0
7	Federación de Rusia	523	3,5	-1	8	India	466	3,1	-5
8	Canadá	458	3,0	1	9	México	391	2,6	3
9	Singapur	410	2,7	0	10	Singapur	373	2,5	-2
	- exportaciones nacionales	219	1,5	-4		- importaciones definitivas ^b	182	1,2	-9
	- reexportaciones	191	1,3	6	11	Federación de Rusia ^a	343	2,3	2
10	México	380	2,5	3	12	Taipei Chino	270	1,8	0
11	Emiratos Árabes Unidos ^c	379	2,5	9	13	Turquía	252	1,7	6
12	Arabia Saudita, Reino de la ^c	376	2,5	-3	14	Emiratos Árabes Unidos ^c	251	1,7	11
13	India	313	2,1	6	15	Tailandia	251	1,7	0
14	Taipei Chino	305	2,0	1	16	Brasil	250	1,7	7
15	Australia	253	1,7	-1	17	Australia	242	1,6	-7
16	Brasil	242	1,6	0	18	Malasia	206	1,4	5
17	Suiza	229	1,5	1	19	Suiza	201	1,3	2
18	Tailandia	229	1,5	0	20	Indonesia	187	1,2	-2
19	Malasia	228	1,5	0	21	Arabia Saudita, Reino de la	168	1,1	8
20	Indonesia	183	1,2	-3	22	Viet Nam	132	0,9	16
21	Noruega	154	1,0	-4	23	Sudáfrica ^c	126	0,8	-1
22	Turquía	152	1,0	0	24	Noruega	90	0,6	3
23	Qatar	137	0,9	3	25	Chile	79	0,5	-1
24	Viet Nam	132	0,9	15	26	Ucrania	77	0,5	-9
25	Kuwait ^c	115	0,8	-3	27	Israel ^c	75	0,5	-1
26	Nigeria ^c	103	0,7	-10	28	Argentina	74	0,5	8
27	Sudáfrica	96	0,6	-4	29	Filipinas	65	0,4	0
28	Iraq ^c	90	0,6	-5	30	Iraq ^c	61	0,4	8
29	Venezuela, Rep. Bolivariana de ^c	89	0,6	-9					
30	Kazajistán	83	0,5	-5					
	Total ^d	13.566	90,2	-		Total ^d	13.912	92,0	-
	Todo el mundo ^d (excl. intra-UE(28))	15.047	100,0	1		Todo el mundo ^d (excl. Intra-UE(28))	15.121	100,0	1

Fuente: Secretaría de la OMC.

^aImportaciones según valores f.o.b.

^bPor importaciones definitivas de Singapur se entiende las importaciones menos las reexportaciones.

^cEstimaciones de la Secretaría.

^dIncluye un volumen considerable de reexportaciones o importaciones destinadas a la reexportación.

Apéndice - Cuadro 5: Comercio de servicios comerciales: principales exportadores e importadores, 2013
 (En miles de millones de dólares EE.UU. y porcentajes)

Puesto	Exportador	Valor	%	Variación % anual	Puesto	Exportador	Valor	%	Variación % anual
1	Estados Unidos	662	14,3	5	1	Estados Unidos	432	9,8	4
2	Reino Unido	293	6,3	2	2	China	329	7,5	18
3	Alemania	286	6,2	8	3	Alemania	317	7,2	8
4	Francia	236	5,1	10	4	Francia	189	4,3	8
5	China	205	4,4	7	5	Reino Unido	174	4,0	-1
6	India	151	3,2	4	6	Japón	162	3,7	-7
7	Países Bajos	147	3,2	12	7	Singapur	128	2,9	4
8	Japón	145	3,1	2	8	Países Bajos	127	2,9	7
9	España	145	3,1	6	9	India	125	2,8	-3
10	Hong Kong, China	133	2,9	6	10	Federación de Rusia	123	2,8	18
11	Irlanda	125	2,7	8	11	Irlanda	118	2,7	5
12	Singapur	122	2,6	4	12	Italia	107	2,4	3
13	Corea, República de	112	2,4	1	13	Corea, República de	106	2,4	1
14	Italia	110	2,4	6	14	Canadá	105	2,4	-1
15	Bélgica	106	2,3	7	15	Bélgica	98	2,2	7
16	Suiza	93	2,0	5	16	España	92	2,1	3
17	Luxemburgo	78	1,7	0	17	Brasil	83	1,9	7
18	Canadá	77	1,7	8	18	Emiratos Árabes Unidos	70	1,6	12
19	Suecia	75	1,6	6	19	Australia	62	1,4	-2
20	Dinamarca	70	1,5	6	20	Dinamarca	60	1,4	3
21	Federación de Rusia	65	1,4	11	21	Hong Kong, China	60	1,4	3
22	Austria	65	1,4	8	22	Suecia	57	1,3	6
23	Tailandia	59	1,3	19	23	Tailandia	55	1,3	4
24	Macao, China	54	1,2	18	24	Suiza	53	1,2	13
25	Australia	52	1,1	0	25	Arabia Saudita, Reino de la	52	1,2	4
26	Taipei Chino	51	1,1	5	26	Noruega	49	1,1	2
27	Turquía	46	1,0	8	27	Luxemburgo	46	1,0	9
28	Noruega	41	0,9	-5	28	Malasia	45	1,0	6
29	Polonia	40	0,9	6	29	Austria	45	1,0	6
30	Malasia	40	0,9	6	30	Taipei Chino	42	1,0	-1
	Total	3.885	83,6	-		Total	3.510	80,1	-
	Todo el mundo	4.644	100,0	6		Todo el mundo	4.381	100,0	5

Fuente: Secretarías de la OMC y de la UNCTAD.

Nota: Las cifras correspondientes a varios países y territorios son estimaciones de la Secretaría. Las interrupciones en la continuidad de la series correspondientes a un gran número de economías y las limitaciones de la comparabilidad de los datos entre países afectan a las variaciones porcentuales anuales y al lugar ocupado en la clasificación.

^aEstimación de la Secretaría.

... Indica cifras no disponibles o no comparables.

- No aplicable.

Apéndice - Cuadro 6: Comercio de servicios comerciales: principales exportadores e importadores, excluido el comercio intra-UE(28), 2013

(En miles de millones de dólares EE.UU. y porcentajes)

Puesto	Exportador	Valor	%	Variación % anual	Puesto	Exportador	Valor	%	Variación % anual
1	Exportaciones extra-UE(28)	891	25,2	6	1	Importaciones extra-UE(28)	668	19,7	4
2	Estados Unidos	662	18,7	5	2	Estados Unidos	432	12,7	4
3	China	205	5,8	7	3	China	329	9,7	18
4	India	151	4,3	4	4	Japón	162	4,8	-7
5	Japón	145	4,1	2	5	Singapur	128	3,8	4
6	Hong Kong, China	133	3,8	6	6	India	125	3,7	-3
7	Singapur	122	3,5	4	7	Federación de Rusia	123	3,6	18
8	Corea, República de	112	3,2	1	8	Corea, República de	106	3,1	1
9	Suiza	93	2,6	5	9	Canadá	105	3,1	-1
10	Canadá	78	2,2	0	10	Brasil	83	2,5	7
11	Federación de Rusia	65	1,8	11	11	Emiratos Árabes Unidos ^a	70	2,1	12
12	Tailandia	59	1,7	19	12	Australia	62	1,8	-2
13	Macao, China	54	1,5	18	13	Hong Kong, China	60	1,8	3
14	Australia	52	1,5	0	14	Tailandia	55	1,6	4
15	Taipei Chino	51	1,5	5	15	Suiza	53	1,6	13
16	Turquía	46	1,3	8	16	Arabia Saudita, Reino de la	52	1,5	4
17	Noruega	41	1,1	-5	17	Noruega	49	1,5	2
18	Malasia	40	1,1	6	18	Malasia	45	1,3	6
19	Brasil	37	1,1	-2	19	Taipei Chino	42	1,2	-1
20	Israel	32	0,9	5	20	Indonesia	34	1,0	3
21	República Libanesa ^a	23	0,7	5	21	México	29	0,9	9
22	Indonesia	22	0,6	-4	22	Qatar	25	0,7	12
23	Filipinas	22	0,6	7	23	Angola ^a	22	0,7	6
24	México	20	0,6	21	24	Turquía	22	0,7	16
25	Ucrania	19	0,5	4	25	Nigeria	21	0,6	-9
26	Egipto	18	0,5	-16	26	Kuwait, Estado de ^a	20	0,6	3
27	Emiratos Árabes Unidos ^a	16	0,5	15	27	Israel	20	0,6	-4
28	Argentina	14	0,4	-5	28	Argentina	19	0,6	6
29	Sudáfrica	14	0,4	-6	29	Venezuela, Rep. Bolivariana de	17	0,5	0
30	Nueva Zelanda	13	0,4	1	30	Sudáfrica	16	0,5	-7
	Total	3.251	91,9	-		Total	2.995	88,4	-
	Todo el mundo (excl. intra-UE(28))	3.537	100,0	5		Todo el mundo (excl. intra-UE(28))	3.387	100,0	5

Fuente: Secretarías de la OMC y de la UNCTAD.

Nota: Las cifras correspondientes a varios países y territorios son estimaciones de la Secretaría. Las interrupciones en la continuidad de la series correspondientes a un gran número de economías y las limitaciones de la comparabilidad de los datos entre países afectan a las variaciones porcentuales anuales y al lugar ocupado en la clasificación.

^aEstimaciones de la Secretaría.

... Indica cifras no disponibles o no comparables.

- No aplicable.